

Smartbroker Holding AG,
Berlin

Jahresabschluss
zum 31. Dezember 2025 und
zusammengefasster Lagebericht
für das Geschäftsjahr 2025

Smartbroker Holding AG, Berlin

Bilanz zum 31. Dezember 2025

	31.12.2025 EUR	31.12.2024 EUR
AKTIVA		
A. Anlagevermögen	66.387.796,78	70.453.282,81
I. Immaterielle Vermögensgegenstände	6.449.477,20	11.016.983,20
1. Selbst geschaffene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte	2.826.872,00	7.067.181,00
2. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	3.622.605,20	3.949.802,20
II. Sachanlagen	88.632,00	92.438,00
1. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	88.632,00	92.438,00
III. Finanzanlagen	59.849.687,58	59.343.861,61
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	59.087.125,67	58.552.125,67
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	306.166,67	0,00
3. Beteiligungen	0,00	19.800,00
4. Wertpapiere des Anlagevermögens	178.500,00	483.200,00
5. Sonstige Ausleihungen	277.895,24	288.735,94
B. Umlaufvermögen	8.861.841,21	11.050.194,47
I. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände	7.206.652,81	5.138.844,76
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	1.753.305,31	465.113,05
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen	5.052.787,51	3.895.807,66
3. Sonstige Vermögensgegenstände	400.559,99	777.924,05
II. Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten	1.655.188,40	5.911.349,71
C. Rechnungsabgrenzungsposten	335.980,32	313.898,94
Summe der Aktiva	75.585.618,31	81.817.376,22
PASSIVA		
A. Eigenkapital	55.336.558,91	60.925.174,55
I. Gezeichnetes Kapital	16.781.252,00	16.781.252,00
II. Kapitalrücklage	45.271.519,81	45.271.519,81
III. Bilanzverlust	-6.716.212,90	-1.127.597,26
B. Rückstellungen	1.200.720,91	1.281.209,80
1. Sonstige Rückstellungen	1.200.720,91	1.281.209,80
C. Verbindlichkeiten	18.811.909,96	19.358.795,48
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	2.927.500,15	6.177.170,11
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	1.799.414,43	1.230.279,30
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	13.823.411,40	11.711.992,00
4. Sonstige Verbindlichkeiten	261.583,98	239.354,07
davon aus Steuern: 101.042,51 Euro (Vorjahr 69.873,28 Euro)		
davon im Rahmen der sozialen Sicherheit: 0,00 Euro (Vorjahr 0,00 Euro)		
D. Rechnungsabgrenzungsposten	236.428,53	252.196,39
Summe der Passiva	75.585.618,31	81.817.376,22

Smartbroker Holding AG, Berlin

Gewinn- und Verlustrechnung vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2025

	2025 EUR	2024 EUR
1. Umsatzerlöse	20.353.560,69	13.861.760,55
2. Sonstige betriebliche Erträge	1.212.022,12	839.016,38
3. Materialaufwand		
Aufwendungen für bezogene Leistungen	18.129.865,54	9.146.181,12
Rohergebnis	3.435.717,27	5.554.595,81
4. Personalaufwand	4.756.456,77	4.597.966,49
a) Löhne und Gehälter	4.181.050,34	4.108.275,06
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersvorsorge und für Unterstützung	575.406,43	489.691,43
- davon für Altersversorgung	0,00	0,00
5. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen	4.615.624,48	4.618.746,50
6. Sonstige betriebliche Aufwendungen	2.887.963,06	2.506.474,10
Betriebsergebnis	-8.824.327,04	-6.168.591,28
7. Erträge aus Beteiligungen	0,00	135.000,00
- davon aus verbundenen Unternehmen	0,00	135.000,00
8. Erträge aus Ergebnisabführungen	3.681.993,86	3.117.846,38
9. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	64.708,57	105.626,02
- davon aus verbundenen Unternehmen	6.166,67	3.750,00
10. Abschreibungen auf Finanzanlagen	0,00	103.780,00
11. Zinsen und ähnliche Aufwendungen	510.991,03	608.196,67
- davon aus verbundenen Unternehmen	423.131,62	432.753,09
Finanzergebnis	3.235.711,40	2.646.495,73
12. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	0,00	-947.038,90
13. Ergebnis nach Steuern	-5.588.615,64	-2.575.056,65
14. sonstige Steuern	0,00	4.765,82
15. Jahresfehlbetrag	-5.588.615,64	-2.579.822,47
16. Verlust-/Gewinnvortrag	-1.127.597,26	1.452.225,21
17. Bilanzverlust	-6.716.212,90	-1.127.597,26

ANHANG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2025

I. Allgemeine Angaben

Die Smartbroker Holding AG, Berlin, hat ihren Geschäftssitz in der Ritterstraße 11 in 10969 Berlin und ist im Handelsregister von Berlin-Charlottenburg unter HRB 96260 eingetragen. Die Aktien der Smartbroker Holding AG sind an der Frankfurter Wertpapierbörse im Freiverkehr des Segment Basic Board unter der ISIN DE000A2GS609 gelistet.

II. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Der Jahresabschluss der Smartbroker Holding AG wird nach den zum Stichtag aktuell geltenden handelsrechtlichen Rechnungslegungsvorschriften der §§ 242 bis 288 HGB und den aktienrechtlichen Vorschriften aufgestellt. Die Gewinn- und Verlustrechnung wird nach dem Gesamtkostenverfahren gemäß § 275 Abs. 2 HGB aufgestellt. Die Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden folgen der Bilanzierungsstetigkeit gemäß den Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung.

Die Smartbroker Holding AG ist eine mittelgroße Kapitalgesellschaft im Sinne des § 267 Abs. 2 HGB und nimmt größenabhängige Aufstellungserleichterungen teilweise in Anspruch. Die bei den einzelnen Posten des Jahresabschlusses angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden werden wie folgt erläutert:

Selbst geschaffene abnutzbare immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens werden zu Herstellungskosten aktiviert und über den Zeitraum der voraussichtlichen Nutzung planmäßig bzw. bei dauernder Wertminderung außerplanmäßig abgeschrieben.

Entgeltlich von Dritten erworbene abnutzbare immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens werden zu Anschaffungskosten aktiviert und über den Zeitraum der voraussichtlichen Nutzung planmäßig bzw. bei dauernder Wertminderung außerplanmäßig abgeschrieben.

Sachanlagen werden zu Anschaffungskosten, solche mit zeitlich begrenzter Nutzungsdauer vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen, angesetzt. Die Abschreibungen werden nach der betriebsgewöhnlichen Nutzungsdauer ermittelt. Für Zugänge an beweglichen Anlagegütern wird im Zugangsjahr eine Abschreibung pro rata temporis vorgenommen. Die geringwertigen Anlagegüter mit Anschaffungskosten bis EUR 800,00 werden im Zugangsjahr in voller Höhe abgeschrieben.

Innerhalb der Finanzanlagen werden die Anteilsrechte und Wertpapiere zu Anschaffungskosten bzw. bei einer voraussichtlich dauernden Wertminderung zu den niedrigeren beizulegenden Werten und die Ausleihungen zum Nennwert angesetzt.

Die Forderungen und die sonstigen Vermögensgegenstände werden unter Beachtung des Niederstwertprinzips mit dem Nennwert bzw. mit dem Börsen- oder Marktpreis angesetzt. Fremdwährungsforderungen (falls vorhanden) werden zum Stichtag mit dem Devisenkassamittelkurs in Euro umgerechnet.

Die flüssigen Mittel sind zum Nominalwert bilanziert.

Das gezeichnete Kapital innerhalb des Eigenkapitals ist mit dem Nennbetrag bewertet.

Die Rückstellungen werden mit dem Erfüllungsbetrag angesetzt, der nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendig ist, um alle zum Bilanzstichtag bekannten Risiken und ungewissen Verbindlichkeiten abzudecken. Die Rückstellungen haben eine Restlaufzeit von unter einem Jahr.

Verbindlichkeiten werden mit dem Erfüllungsbetrag angesetzt.

Unter den Rechnungsabgrenzungsposten werden Ausgaben bzw. Einnahmen ausgewiesen, die den Aufwand bzw. Erträge für eine bestimmte Zeit nach dem Abschlussstichtag darstellen.

II. Angaben zur Bilanz und zur Gewinn- und Verlustrechnung

Angaben zur Bilanz

Die Entwicklung des Anlagevermögens im Zeitraum 1. Januar bis 31. Dezember 2025 ist im Anlagenspiegel abgebildet, der als Anlage zu diesem Anhang beigelegt ist.

Die immateriellen Vermögensgegenstände enthalten Lizenzen, Webseiten-Funktionserweiterungen (Tools) sowie Software. Die Abschreibungen darauf erfolgen linear über eine Nutzungsdauer von zwei bis fünf Jahren. Erworbene Domainnamen werden nicht planmäßig abgeschrieben, da in Anwendung der steuerlichen Betrachtung der Domainname grundsätzlich eine zeitlich unbeschränkte Nutzungsmöglichkeit und daraus resultierende wirtschaftliche Vorteile bietet.

Des Weiteren wird unter den immateriellen Vermögensgegenständen der Kundenstamm der Wertpapierbestandskunden der Volkswagen Bank GmbH (kurz VW-Kundenstamm) ausgewiesen. Im Zuge der Ermächtigungstreuhand wird die Tochtergesellschaft Smartbroker AG dazu ermächtigt, über das Treuhandvermögen im eigenen Namen im Rahmen der vertraglichen Vereinbarung zu verfügen, wobei die rechtliche Verfügungsgewalt der Smartbroker Holding AG weiterhin besteht. Der Kundenstamm wird über eine voraussichtliche Nutzungsdauer von 15 Jahren abgeschrieben. Der Kundenstamm wird jährlich auf seine Werthaltigkeit überprüft.

Die Gesellschaft hat für den selbst geschaffenen immateriellen Vermögensgegenstand des Anlagevermögens „Frontend Smartbroker+“ das Ansatzwahlrecht nach § 248 Abs. 2 Satz 1 HGB ausgeübt. Dabei wurden ausschließlich Entwicklungskosten berücksichtigt. Vermögensgegenstände im Sinne von § 248 Abs. 2 Satz 2 HGB liegen insoweit nicht vor. Aktiviert wurden ausschließlich direkt zurechenbare Kosten der Herstellung durch Inanspruchnahme von Diensten externer Dienstleister und interner Mitarbeiter bei der Entwicklung der IT-Anwendungen. Bei der Ermittlung der Herstellungskosten wurden Wahlbestandteile nach § 255 Abs. 2 Satz 3 HGB und § 255 Abs. 3 HGB nicht berücksichtigt.

Die Herstellungskosten wurden auf Basis der wertberichtigten Entwicklungskosten des fehlgeschlagenen Vorprojekts (2021 bis 30. September 2022) und den Kosten der anschließenden eigenen Fertigstellung des Frontends Smartbroker+ ermittelt. Die Kosten der Herstellung werden mit Inbetriebnahme der IT-Anwendungen im Ende August 2023 ab September 2023 linear abgeschrieben über eine Nutzungsdauer von drei Jahren. Fremdkapitalzinsen werden nicht einbezogen.

Die aktivierten Herstellungskosten per 31. Dezember 2025 betragen insgesamt TEUR 12.496, der Restbuchwert des Frontends beträgt TEUR 2.827. Forschungskosten sind nicht angefallen.

Darauf wurden im Berichtsjahr TEUR 4.240 linear abgeschrieben.

Die Zugänge bei den Sachanlagen betreffen überwiegend Neuanschaffungen im Bereich Hardware und Büroausstattung, wobei die Dauer der Abschreibungen der neu angeschafften Anlagengüter zwischen drei und fünf Jahren liegt.

Die Finanzanlagen betreffen im Einzelnen:

Anteile an verbundenen Unternehmen

Name	Sitz	Anteil am Kapital	Eigenkapital zum 31.12.2025 in TEUR	Ergebnis 2025 in TEUR	
Markets Inside Media GmbH	Leipzig	100%	1.594	0	*
ABC New Media AG	Zürich, Schweiz	100%	10.444	632	
ARIVA.DE AG	Kiel	100%	3.187	0	*
Smartbroker AG	Berlin	100%	12.010	-2.846	
wallstreet:online Publishing GmbH	Berlin	100%	812	97	
Ariva.de Medien GmbH	Berlin	100%	157	132	

* Es besteht ein Ergebnisabführungsvertrag

Die Anteile an verbundenen Unternehmen haben sich im Berichtsjahr wie folgt verändert:

- Smartbroker AG: Es wurden weitere Einzahlungen in die Kapitalrücklage in Höhe von TEUR 500 vorgenommen.
- Der Anteil an der wallstreet:online Publishing GmbH wurde im Geschäftsjahr durch Anteilskaufvertrag von 90 % auf 100 % erhöht.
- GF Global Funds SICAV: Die Gesellschaft wurde im Geschäftsjahr liquidiert.
- Die Anteile an Smart Investor Medien GmbH wurden im Geschäftsjahr verkauft.
- Die Ariva.de Medien GmbH wurde mit Gesellschaftsvertrag vom 17.02.2025 neu gegründet.

Ausleihungen an verbundene Unternehmen

Der neu gegründeten Ariva.de Medien GmbH wurde ein Darlehen über TEUR 300 gewährt. Der für die Verzinsung zugrunde gelegte Zinssatz ist marktüblich.

Wertpapiere

Bei den Wertpapieren im Anlagevermögen wurden im Geschäftsjahr 2025 Zuschreibungen auf den stichtagsbezogenen Börsenpreis in Höhe von TEUR 5 vorgenommen.

Die unter den Wertpapieren des Anlagevermögens ausgewiesenen Fondsanteile wurden im Berichtsjahr infolge der Liquidation der GF Global SICAV veräußert. Den Anschaffungskosten von TEUR 1.000 standen zum Bilanzstichtag aufgrund in den Vorjahren vorgenommener Abschreibungen ein Buchwert von TEUR 310 gegenüber. Der Veräußerungserlös betrug TEUR 325, sodass ein Ertrag aus dem Abgang von Anlagevermögen in Höhe von TEUR 15 realisiert wurde.

Die sonstigen Ausleihungen enthalten Ausleihungen an Gesellschafter in Höhe von TEUR 278.

Die Forderungen und sonstigen Vermögensgegenstände haben wie im Vorjahr eine Restlaufzeit von unter einem Jahr. In den ausgewiesenen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurden im Jahr 2025 Einzelwertberichtigungen in Höhe von TEUR 15 (Vorjahr TEUR 10) berücksichtigt. Die Bildung einer Pauschalwertberichtigung zur Abdeckung des allgemeinen Kreditrisikos ist nicht notwendig.

Die Forderungen gegen verbundene Unternehmen betreffen vor allem Forderungen im Zusammenhang mit den Ergebnisabführungsverträgen mit der Markets Inside Media GmbH (TEUR 2.274) und der ARIVA.DE AG (TEUR 1.408) sowie Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (TEUR 1.371). Im Wesentlichen bestehen diese Forderungen gegen die Smartbroker AG aus dem Kooperationsvertrag bezüglich des gemeinsamen Projekts Smartbroker+ und dem Treuhandverhältnis bezüglich VW-Kundenstamm sowie Forderungen gegenüber Tochterunternehmen aus Leistungsverrechnungen.

In den sonstigen Vermögensgegenständen sind Forderungen gegenüber dem Finanzamt aus Umsatzsteuerüberschüssen sowie aus Rückforderungen zur Körperschaft- und Gewerbesteuer enthalten.

Latente Steuern

Aus temporären Differenzen zwischen handelsrechtlichen und steuerlichen Wertansätzen sowie Verlustvorträgen ergibt sich zum Bilanzstichtag insgesamt ein aktiver Überhang an latenten Steuern. Von dem Aktivierungswahlrecht gemäß § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB wurde kein Gebrauch gemacht. Ein entsprechender Aktivposten wurde daher nicht angesetzt.

Das gezeichnete Kapital in Höhe von EUR 16.781.252,00 ist eingeteilt in 16.781.252 auf den Inhaber lautenden Aktien ohne Nennwert mit einem rechnerischen Anteil am Grundkapital von EUR 1,00.

Am 24. August 2021 fand eine ordentliche Hauptversammlung statt, in der der Aufsichtsrat ermächtigt wurde bis zu 6.040.501 Wandlungs- oder Optionsschuldverschreibungen auszugeben. Die ordentliche Hauptversammlung hat hierzu beschlossen, das Grundkapital um bis zu EUR 6.040.501 durch Ausgabe von bis zu 6.040.501 neuen, auf den Inhaber von Wandlungs- und Optionsrechten bedingt zu erhöhen (bedingtes Kapital 2021/I). Die bedingte Kapitalerhöhung wird nur durchgeführt, soweit die Inhaber der Wandlungs- oder Optionsrechte von ihren Wandlungs- oder Optionsrechten Gebrauch machen oder Wandlungspflichten aus solchen Schuldverschreibungen erfüllen.

Am 24. Juni 2022 fand eine ordentliche Hauptversammlung statt, in der der Aufsichtsrat ermächtigt wurde bis zu 1.019.104 Aktienoptionen mit Bezugsrechten an Mitglieder des Vorstandes, an Führungskräfte der Gesellschaft und mit ihr verbundener in- und ausländische Unternehmen (Aktionsoptionsplan 2022) auszugeben. Die ordentliche Hauptversammlung hat hierzu beschlossen, das Grundkapital um bis zu EUR 1.019,104,00 durch Ausgabe von bis zu 1.019.104 neuen, auf den Inhaber lautenden Stückaktien bedingt zu erhöhen (bedingtes Kapital 2022/I). Die bedingte Kapitalerhöhung wird nur insoweit durchgeführt, wie die Inhaber der Bezugsrechte, die im Rahmen des „Aktionsoptionsplans 2022“ begeben werden, von ihrem Recht zum Bezug von Aktien der Gesellschaft Gebrauch machen und die Gesellschaft zur Erfüllung der Optionen keine eigenen Aktien liefert. Die neuen Aktien nehmen vom Beginn des Geschäftsjahres an, für das zum Zeitpunkt ihrer Ausgabe noch kein Gewinnverwendungsbeschluss vorhanden ist, am Gewinn teil.

Im Geschäftsjahr 2025 hat die Hauptversammlung vom 11. September 2025 eine Änderung des Aktienoptionsplans 2022 beschlossen. Die Anpassung betrifft ausschließlich die Verteilung des Optionsvolumens zwischen den Bezugsberechtigten. Das Gesamtvolumen des Aktienoptionsplans von bis zu 1.019.104 Aktienoptionen blieb unverändert; künftig entfallen bis zu 615.104 Aktienoptionen auf die Mitglieder des Vorstands und bis zu 404.000 Aktienoptionen auf Führungskräfte der Gesellschaft und verbundener Unternehmen.

Eine Erhöhung des Grundkapitals erfolgte im Geschäftsjahr hierdurch nicht.

Der Vorstand wurde ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft bis zum 2. September 2029 einmalig oder mehrmals um insgesamt bis zu EUR 8.390.626,00 durch Ausgabe von bis zu 8.390.626 neuen, auf den Inhaber lautenden Aktien ohne Nennbetrag (Stückaktien) mit einem anteiligen Betrag des Grundkapitals von je EUR 1,00 gegen Bar- oder Sacheinlagen zu erhöhen (Genehmigtes Kapital 2024/I).

Die Entwicklung des Eigenkapitals zum 31. Dezember 2025 stellt sich wie folgt dar:

	gez. Kapital in TEUR	Kapitalrücklage in TEUR	Bilanzverlustvor- trag in TEUR	Eigenkapital in TEUR
Stand 1.1.2025	16.781	45.272	-1.128	60.925
Ergebnis 2025	0	0	-5.588	-5.588
Stand 31.12.2025	16.781	45.272	-6.716	55.337

Für die Ausschüttung gesperrt i. S. d. § 268 Abs. 8 HGB sind Beträge in Höhe von TEUR 2.827. Davon entfallen auf die Bewertung von selbst geschaffenen immateriellen Vermögensgegenständen TEUR 2.827. Auf die Bildung eines Postens für aktive latente Steuern aus Verlustvorträgen wurde verzichtet.

Die sonstigen Rückstellungen betreffen im Wesentlichen ausstehende Rechnungen TEUR 523 (Vorjahr TEUR 385), Rückstellungen für Abschluss- und Prüfungskosten TEUR 128 (Vorjahr TEUR 116), Rückstellungen für Aufsichtsratsvergütung TEUR 100 (Vorjahr TEUR 97), Rückstellungen für drohende Verluste aus schwebenden Geschäften TEUR 118 (Vorjahr TEUR 118) sowie Verpflichtungen gegenüber Vorständen und Mitarbeitern TEUR 332 (Vorjahr TEUR 565).

Die Fälligkeiten der Verbindlichkeiten stellen sich wie folgt dar:

Verbindlichkeiten in TEUR	bis 1 Jahr	mehr als 1 Jahr	mehr als 5 Jahre
gegenüber Kreditinstituten	2.678 Vorjahr 3.249	250 Vorjahr 2.928	0 Vorjahr 0
aus Lieferungen und Leistungen	1.799 Vorjahr 1.230	0 Vorjahr 0	0 Vorjahr 0
gegenüber verbundenen Unternehmen	9.823 Vorjahr 5.078	4.000 Vorjahr 6.634	0 Vorjahr 0
sonstige	262 Vorjahr 239	0 Vorjahr 0	0 Vorjahr 0
Summe	18.562 Vorjahr 9.796	4.250 Vorjahr 9.562	0 Vorjahr 0

Von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten in Gesamthöhe von TEUR 2.928 (Vorjahr TEUR 6.177) sind TEUR 2.928 durch gesamtschuldnerische Bürgschaften/Mithaftung der Tochtergesellschaften Smartbroker AG, Markets Inside Media GmbH, ABC New Media AG und ARIVA.DE AG abgesichert.

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen enthalten Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 712 (Vorjahr TEUR 775), sonstige Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 12.378 (Vorjahr TEUR 10.204) aus Darlehen sowie Verbindlichkeiten aus Verlustübernahme in Höhe von TEUR 733 (Vorjahr TEUR 733).

In den sonstigen Verbindlichkeiten sind insbesondere Verbindlichkeiten aus Umsatzsteuer, Lohnsteuer, Kreditkartenabrechnung sowie Verbindlichkeiten gegenüber Kunden ausgewiesen.

Angaben zur Gewinn- und Verlustrechnung

Die Umsatzerlöse über TEUR 20.354 (Vorjahr TEUR 13.862) werden sowohl im Inland als auch im Ausland erzielt. Die Umsätze mit im Ausland ansässigen Kunden werden üblicherweise in Euro abgerechnet. Diese betragen TEUR 9.909 (Vorjahr TEUR 8.744).

Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten im Wesentlichen Erträge aus Konzernverrechnungen in Höhe von TEUR 1.010 (Vorjahr TEUR 783). Des Weiteren sind Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen in Höhe von TEUR 141 (Vorjahr TEUR 23), Erträge aus dem Abgang von Anlagevermögen in Höhe von TEUR 33 (Vorjahr TEUR 11) sowie Erträge aus Währungsumrechnungen in Höhe von TEUR 2 (Vorjahr TEUR 1).

Die Abschreibungen enthalten im Wesentlichen Abschreibungen auf den im Jahr 2020 erworbenen Depotbestand der Volkswagen Bank GmbH in Höhe von TEUR 342 (Vorjahr TEUR 342) sowie das in 2023 aktivierte Frontend Smartbroker+ in Höhe von TEUR 4.240 (Vorjahr TEUR 4.240). Die Abschreibungen auf Sachanlagen betragen TEUR 33 (Vorjahr TEUR 37).

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen beinhalten im Wesentlichen neben den üblichen allgemeinen Verwaltungskosten wie Miete (TEUR 1.317, Vorjahr TEUR 988), Versicherungen etc., insbesondere Kosten für Beratung (TEUR 214, Vorjahr TEUR 188), Kosten für Börsennotierung (TEUR 141; Vorjahr TEUR 300), Kosten für Rechtsberatung (TEUR 306, Vorjahr TEUR 173), Buchführungskosten (TEUR 84; Vorjahr TEUR 107), Abschluss- und Prüfungskosten (TEUR 83; Vorjahr TEUR 87) und Aufsichtsratsvergütung (TEUR 87; Vorjahr TEUR 87). Unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen wurden Aufwendungen aus Währungsumrechnungen in Höhe von TEUR 2 (Vorjahr TEUR 4) ausgewiesen.

Die Erträge aus Ergebnisabführungen sind Erträge aus der Gewinnabführung mit der Markets Inside Media GmbH sowie der ARIVA.DE AG in Höhe von TEUR 3.682 (Vorjahr TEUR 3.118).

III. Sonstige Angaben

Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Es bestanden zum Bilanzstichtag sonstige finanzielle Verpflichtungen aus Mietverträgen mit verbundenen Unternehmen in Höhe von insgesamt TEUR 3.528 (Vorjahr TEUR 5.270).

Aus Wartungs- und Serviceverträgen bestehen Verpflichtungen in Höhe von TEUR 214 (Vorjahr TEUR 0). Weitere finanzielle Verpflichtungen aus Leasingverträgen bestehen in Höhe von TEUR 6 (Vorjahr TEUR 0).

Die Fälligkeiten der sonstigen finanziellen Verpflichtungen stellen sich wie folgt dar:

Sonstige finanzielle Verpflichtungen	bis 1 Jahr	mehr als 1 Jahr	davon mehr als 5 Jahre
Mietverträge	TEUR 1.176 (Vorjahr TEUR 1.317)	TEUR 2.352 (Vorjahr TEUR 3.952)	TEUR 0 (Vorjahr TEUR 0)
Wartungs- und Serviceverträge	TEUR 186 (Vorjahr TEUR 0)	TEUR 29 (Vorjahr TEUR 0)	TEUR 0 (Vorjahr TEUR 0)
Leasingverträge	TEUR 1 (Vorjahr TEUR 0)	TEUR 5 (Vorjahr TEUR 0)	TEUR 0 (Vorjahr TEUR 0)

Anteilsbasierte Vergütungen an Mitarbeiter mit Ausgleich durch Eigenkapitalinstrumente werden erfolgsneutral behandelt. Die Ausgabe der Optionen wirkt sich als Vermögensverlust bei den Altaktionären als sogenannte Verwässerung des Werts der bisher vorhandenen Aktien aus, was mit Blick auf das aktienrechtliche Trennungsprinzip die Vermögens- und Ertragslage der Gesellschaft nicht berührt. Bei der Ausübung der Optionen wird der vom Mitglied des Vorstandes, Führungskräften der Gesellschaft und Führungskräfte verbundener in- und ausländische Unternehmen zu zahlende Ausübungspreis bis zur Höhe des rechnerischen Werts der ausgegebenen Aktien dem gezeichneten Kapital bzw. der Kapitalrücklage zugeführt. Die Gesellschaft hat in den Vorjahren und im Berichtsjahr anteilsbasierte Vergütungen gewährt. Zum Stichtag kann noch keine der gewährten Optionen ausgeübt werden, da die vertraglich vereinbarte Wartefrist noch nicht abgelaufen ist. Zum 31.12.2025 wurden insgesamt 394.000 Aktien im Rahmen der beiden Aktienprogramme gewährt zu einem durchschnittlichen Ausübungspreis von 13,09 Euro.

Haftungsverhältnisse

Die Smartbroker Holding AG hat eine Patronatserklärung für den Mietvertrag der Tochtergesellschaft Smartbroker AG abgegeben. Das hieraus resultierende maximale Haftungsvolumen beträgt zum Bilanzstichtag TEUR 5.405. Eine Inanspruchnahme der Smartbroker Holding AG scheint aus heutiger Sicht aufgrund der finanziellen Ausstattung der Smartbroker AG in Zusammenhang mit einer erwarteten positiven Geschäftsentwicklung unwahrscheinlich.

Honorar Abschlussprüfer

Das Honorar des Abschlussprüfers beträgt im Geschäftsjahr 2025 TEUR 80 (Vorjahr TEUR 87) und enthält ausschließlich Abschlussprüfungsdienstleistungen.

Anzahl der Beschäftigten

Die Anzahl der beschäftigten Mitarbeiter betrug im Jahr 2025 durchschnittlich 56 Mitarbeiter (Vorjahr 54). Hiervon entfallen 47 Angestellte auf Vollzeitbeschäftigung (Vorjahr: 41) und 9 Angestellte (Vorjahr: 13) auf Teilzeitbeschäftigung (inkl. Werkstudenten).

Mitglieder des Vorstands

Herr André Kolbinger, Kaufmann, Mitglied des Vorstandes seit 19. August 2022 (Vorstandsvorsitzender). Herr Kolbinger ist zudem im Aufsichtsrat der ARIVA.DE AG, Kiel (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG) sowie im Aufsichtsrat der Smartbroker AG, Berlin (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG), tätig.

Herr Stefan Zmojda, Bankkaufmann, Mitglied des Vorstands seit 1. Januar 2016. Herr Zmojda ist in keinen weiteren Gremien tätig.

Herr Michael Bulgrin, Diplom-Kaufmann, Mitglied des Vorstands seit 1. November 2017. Herr Bulgrin ist zudem im Aufsichtsrat der ARIVA.DE AG, Kiel (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG), tätig.

Herr Oliver Haugk, Diplom-Kaufmann, Mitglied des Vorstands seit 1. November 2017. Herr Haugk ist in keinen weiteren Gremien tätig.

Die Gesamtbezüge des Vorstands belaufen sich im Jahr 2025 auf TEUR 1.355 (Vorjahr TEUR 1.548).

Mitglieder des Aufsichtsrates

Frau Silvia Gromoll, Steuerberaterin, Mitglied des Aufsichtsrats seit 24. Juni 2022 (Aufsichtsratsvorsitzende). Frau Gromoll ist als Leiterin Finanzen & Steuern (Syndikus-Steuerberaterin) im Family Office von André Kolbinger angestellt. Zudem ist Frau Gromoll im Aufsichtsrat der Smartbroker AG, Berlin (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG), tätig.

Herr Daniel Berger, Rechtsanwalt, (stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender) wurde von der Hauptversammlung am 17. Oktober 2023 in den Aufsichtsrat gewählt. Zudem ist Herr Berger im Aufsichtsrat der Smartbroker AG, Berlin (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG), tätig.

Herr Marcus Seidel, Kaufmann, Aufsichtsratsmitglied seit 20. August 2020.

Die Gesamtbezüge des Aufsichtsrats belaufen sich im Geschäftsjahr 2025 auf TEUR 88 (Vorjahr TEUR 87).

Konzernverhältnisse

Die Smartbroker Holding AG stellt den Konzernabschluss für den größten und kleinsten Kreis auf. Der Konzernabschluss wird im Unternehmensregister veröffentlicht.

Nachtragsbericht

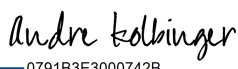
Nach dem Ende des Geschäftsjahres sind keine Ereignisse eingetreten, die eine besondere Bedeutung für die Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage der Gesellschaft haben.

Ergebnisverwendungsvorschlag

Der Jahresabschluss für das Geschäftsjahr 2025 weist einen Bilanzverlust von EUR - 6.716.212,90 aus. Der Vorstand wird im Zuge der Feststellung des Jahresabschlusses zum 31. Dezember 2025 vorschlagen, den Bilanzverlust auf neue Rechnung vorzutragen.

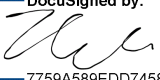
Berlin, 29.06.2026

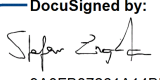
Der Vorstand der Smartbroker Holding AG

DocuSigned by:

0791B3E3000742B...
Andre Kolbinger

DocuSigned by:

99B3838D29BB4DB...
Michael Bulgrin

DocuSigned by:

7759A589EDD7458...
Oliver Haugk

DocuSigned by:

9A0FB87261A14BB...
Stefan Zmojda

Anlagenspiegel zum 31.12.2025
Smartbroker Holding AG, Berlin

Anlage zum Anhang

	Anschaffungs-, Herstellungs- kosten	Zugänge	Abgänge	Anschaffungs-, Herstellungs- kosten	kumulierte Abschreibung	Abschreibung Geschäftsjahr	Zuschreibung Geschäftsjahr	Abgänge	kumulierte Abschreibung	Buchwert Geschäftsjahr	Buchwert Vorjahr
	01.01.2025 EUR	EUR	EUR	31.12.2025 EUR	01.01.2025 EUR	EUR	EUR	EUR	31.12.2025 EUR	31.12.2025 EUR	31.12.2024 EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände											
1. Selbst geschaffene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte	12.495.951,48	0,00	0,00	12.495.951,48	5.428.770,48	4.240.309,00	0,00	0,00	9.669.079,48	2.826.872,00	7.067.181,00
2. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	6.636.206,10	15.000,00	0,00	6.651.206,10	2.686.403,90	342.197,00	0,00	0,00	3.028.600,90	3.622.605,20	3.949.802,20
Summe Immaterielle Vermögensgegenstände	19.132.157,58	15.000,00	0,00	19.147.157,58	8.115.174,38	4.582.506,00	0,00	0,00	12.697.680,38	6.449.477,20	11.016.983,20
II. Sachanlagen											
1. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	373.300,29	29.312,48	0,00	402.612,77	280.862,29	33.118,48	0,00	0,00	313.980,77	88.632,00	92.438,00
Summe Sachanlagen	373.300,29	29.312,48	0,00	402.612,77	280.862,29	33.118,48		0,00	313.980,77	88.632,00	92.438,00
III. Finanzanlagen											
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	59.896.833,16	535.000,00	904.698,00	59.527.135,16	1.344.707,49	0,00	0,00	904.698,00	440.009,49	59.087.125,67	58.552.125,67
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	0,00	306.166,67		306.166,67	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	306.166,67	0,00
3. Beteiligungen	19.800,00	0,00	19.800,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	19.800,00
4. Wertpapiere des Anlagevermögens	1.237.404,00	0,00	1.000.095,00	237.309,00	754.204,00	0,00	4.900,00	690.495,00	63.709,00	178.500,00	483.200,00
5. Sonstige Ausleihungen	288.735,94	10.905,56	21.746,26	277.895,24	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	277.895,24	288.735,94
Summe Finanzanlagen	61.442.773,10	852.072,23	1.946.339,26	60.348.506,07	2.098.911,49	0,00	4.900,00	1.595.193,00	503.718,49	59.849.687,58	59.343.861,61
Summe Anlagevermögen	80.948.230,97	896.384,71	1.946.339,26	79.898.276,42	10.494.948,16	4.615.624,48	4.900,00	1.595.193,00	13.515.379,64	66.387.796,78	70.453.282,81

Zusammengefasster Lagebericht für das Geschäftsjahr 2025

des Smartbroker-Konzerns und der Smartbroker Holding AG

Grundlagen des Konzerns

Konzernstruktur und Organisation

Der Smartbroker Konzern („Smartbroker Gruppe“, „die Gruppe“, „der Konzern“, „das Unternehmen“ oder schlicht „wir“) ist ein Technologieunternehmen mit Sitz in Berlin und beschäftigt 271 Mitarbeiter an den Standorten Berlin, Kiel, Leipzig und Zürich. Als Finanzdienstleister entwickelt und betreibt die Gruppe über Tochterunternehmen digitale Brokerage-Plattformen für Privatanleger sowie Finanzmedienportale und verbindet damit wichtige Aspekte des Retail-Investmentmarktes. Die beiden Hauptgeschäftsfelder sind „Transaktion“ (digitale Brokerage-Lösungen) und „Media“ (Finanz- und Börsenportale, Diskussionsforen, B2B-Softwarelösungen).

Management

Zum Ende des Geschäftsjahres 2025 waren folgende Personen als Mitglieder des Vorstandes der Smartbroker Holding AG bestellt:

- **André Kolbinger | Vorstandsvorsitzender, Chief Executive Officer**
Kaufmann, Vorstandsmitglied seit 19. August 2022, zudem im Aufsichtsrat der der ARIVA.DE AG (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG), Kiel, und der Smartbroker AG (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG), Berlin, tätig
- **Oliver Haugk | Vorstandsmitglied, Co-Chief Executive Officer**
Diplom-Kaufmann, Vorstandsmitglied seit 1. November 2017, in keinen weiteren Gremien tätig
- **Stefan Zmojda | Vorstandsmitglied, Chief Revenue Officer**
Dipl. Betriebswirt (FH), Vorstandsmitglied seit 1. Januar 2016, in keinen weiteren Gremien tätig
- **Michael Bulgrin | Vorstandsmitglied, Chief Content Officer**
Diplom-Kaufmann, Vorstandsmitglied seit 1. November 2017, zudem im Aufsichtsrat der ARIVA.DE AG, Kiel, (Tochterunternehmen der Smartbroker Holding AG), tätig

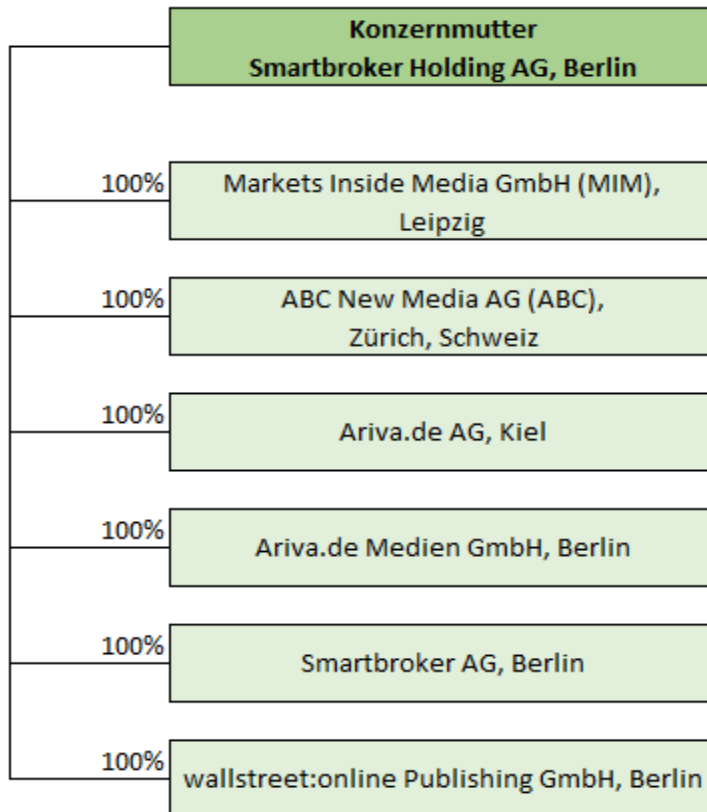
Der Aufsichtsrat der Smartbroker Holding AG setzte sich zum Ende des Geschäftsjahres 2025 wie folgt zusammen:

- **Silvia Gromoll | Aufsichtsratsvorsitzende**
Steuerberaterin, Diplom-Kauffrau (FH), Aufsichtsratsmitglied seit 24. Juni 2022, zudem im Aufsichtsrat der Smartbroker AG, Berlin, tätig. Frau Gromoll ist als Leiterin Finanzen & Steuern (Syndikus-Steuerberaterin) im Family Office von Andre Kolbinger angestellt.

- **Daniel Berger | Aufsichtsratsmitglied**
(stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender), Rechtsanwalt, Aufsichtsratsmitglied seit 17. Oktober 2023, zudem Aufsichtsratsvorsitzender der Smartbroker AG, Berlin. Herr Berger ist Partner der Kanzlei Wirth – Rechtsanwälte.
- **Marcus Seidel | Aufsichtsratsmitglied**
Kaufmann, Aufsichtsratsmitglied seit 20. August 2020.

Rechtliche Struktur

Der Sitz der Muttergesellschaft, Smartbroker Holding AG, ist Berlin („Smartbroker Holding AG“, “die SBH” oder “die Muttergesellschaft”). Die Muttergesellschaft hatte zum Abschlussstichtag unmittelbar bzw. mittelbar folgende Tochtergesellschaften mit Beteiligungshöhe über 50 %:



Geschäftsmodell

Die Smartbroker Gruppe ist ein Finanztechnologieanbieter, der digitale private Vermögensanlage mit der Bereitstellung von Finanzmedien und Börseninformationen verbindet. Das Unternehmen entwickelt und betreibt Brokerage-Plattformen für Privatanleger sowie Finanz-Communitys und -portale. Außerdem bietet der Konzern über die ARIVA.DE AG B2B-Softwarelösungen in den Bereichen Finanzdaten, Webservices und regulatorische Dokumente an.

Aus dem 1998 gegründeten Geschäftsfeld der Finanzmedien entwickelte sich ab 2018 über die Beteiligung an der Smartbroker AG der Zugang zum Brokerage-Sektor. Ende 2019 wurde das Kernprodukt im Bereich Transaktion, der Smartbroker 1.0, lanciert. Das damals in den Markt gebrachte Produkt war kommerziell erfolgreich, wurde aber über einen sehr hohen Grad von externen Partnern betrieben und verfügte somit über eine vergleichsweise niedrige Wertschöpfungstiefe. Um diese zu erhöhen und langfristig die eigene Hoheit über das Produkt sicherzustellen - u.a. einschließlich des freien Verfügens über das Preis-Leistungs-Verzeichnis, der Anzahl der zu gewinnenden Neukunden, der Möglichkeit der regelmäßigen Produkterweiterung und der Einführung von neuen Features -, wurde im Jahr 2021 das Projekt Smartbroker 2.0 initiiert. Dieses hatte das Ziel, die wesentlichen ausgelagerten Funktionen zu internalisieren und in eigene Regie zu bringen, den Endkunden neben der Web-Nutzeroberfläche den Produktzugang auch über mobile Apps zu gewähren und die Einkommensströme des Smartbrokers zu verbreitern.

Das Jahr 2025 baute auf den im Vorjahr geschaffenen operativen und technologischen Grundlagen auf und ermöglichte erstmals eine konsequente Fokussierung auf Wachstum und Produktinnovation. Nachdem die wesentlichen Stabilisierungsmaßnahmen in der Kundenbetreuung sowie die Kernfunktionen der Plattform im Jahr 2024 abgeschlossen worden waren, konnte die Gesellschaft ihre Ressourcen 2025 gezielt in die Weiterentwicklung des Produktportfolios sowie die Intensivierung der Neukundengewinnung lenken.

Im Rahmen dieser Ausrichtung wurden zahlreiche Produkterweiterungen umgesetzt, die sowohl die Funktionstiefe der Plattform als auch die Nutzerfreundlichkeit für Bestands- und Neukunden deutlich verbesserten. Zu den wesentlichen Entwicklungen zählten unter anderem die Ausweitung der Handelszeiten und -funktionen, der Ausbau des Sparplanuniversums, neue Chartfunktionen sowie die Einführung zusätzlicher Order- und Alarmfunktionalitäten. Darüber hinaus wurde mit der MiCAR-Erlaubnis und der Ausweitung des Krypto-Universums die regulatorische und produktseitige Grundlage für den Krypto-Handel weiter gestärkt. Die Einführung der Trading API markiert zudem einen strategisch bedeutsamen Schritt in Richtung institutioneller Partnerschaften und die Erweiterung des eigenen Trading-Ökosystems.

Die Ende 2024 neu ausgerichteten Marketingaktivitäten entfalteten im Jahr 2025 ihre Wirkung. Mit rund 77.000 gewonnenen Neukunden übertraf die Gesellschaft die zu Jahresbeginn geplante Zielgröße von 70.000 Neukunden deutlich. Dieses Ergebnis unterstreicht die zunehmende Marktakzeptanz von Smartbroker+ und bestätigt die Wirksamkeit der eingeschlagenen Wachstumsstrategie. Das Programm „Kunden werben Kunden“ leistete dabei einen zusätzlichen Beitrag zur organischen Kundengewinnung.

Mit dem im Jahr 2025 erreichten Niveau an Produktreife, Kundenwachstum und infrastruktureller Leistungsfähigkeit hat die Gesellschaft ihre Wettbewerbsposition weiter gefestigt. Die konsequente Weiterentwicklung der Plattform sowie die Skalierung der Marketingaktivitäten bilden die Grundlage, um in den kommenden Jahren weiteres Wachstum zu realisieren und die strategische Marktposition von Smartbroker+ nachhaltig auszubauen.

Das Unternehmen positioniert sich somit mit seinen Webseiten, Apps und Foren im Bereich Aktien und Märkte und in Kombination mit dem Angebot verschiedener Dienstleistungen im Brokerage-Markt als Anbieter für die Bereiche Information und Transaktion für Sparer, Privatanleger und Kapitalmarkt-Interessierte. Die Smartbroker Gruppe wendet sich damit an folgende Kunden- und Nutzergruppen:

- **Sparer und Anleger** haben mit dem Smartbroker+ die Möglichkeit nahezu sämtliche in Deutschland zugelassenen Wertpapiere an jedem deutschen Handelsplatz zu niedrigsten Gebühren zu handeln.
- **Kapitalmarkt-Interessierten** bieten die Websites und Apps der Smartbroker Gruppe Zugang zur Berichterstattung über Wirtschafts- und Börsennachrichten, Anlagetrends und Analysen. Sparer, Anleger und Kapitalmarkt-Interessierte können sich in den sozialen Online-Foren austauschen und erhalten so weiterführende Informationen zu Finanz- und Investmentthemen.
- **Werbekunden und Bankpartner** nutzen die Angebote der Gruppe für die gezielte Ansprache attraktiver Kundengruppen – via Web und In-App.

Das Geschäftsfeld Transaktion wird über die Tochtergesellschaft Smartbroker AG betrieben. Gegenstand ist unter anderem die Vermittlung von Geschäften über die Anschaffung und die Veräußerung von Finanzinstrumenten oder deren Nachweis (Anlagevermittlung), die Anschaffung und Veräußerung von Finanzinstrumenten im fremden Namen für fremde Rechnung (Abschlussvermittlung), die Vermittlung von Anlagekonten und Depots ohne Wertpapierdienstleistung (Leerkonten/-depots) sowie der Betrieb und die Vermarktung von Finanzportalen im Internet. Die Haupteinnahmequellen erwachsen aus Transaktions-, Abschluss-, Bestands- und Innenprovisionen sowie Rückvergütungen von Produktpartnern und Handelsplätzen.

Den wichtigsten Bestandteil und gleichzeitig größten Umsatz- und Wachstumstreiber im Geschäftsfeld Transaktion stellt der Smartbroker+ dar – ein digitaler Broker für Privatanleger.

Im neuen System Smartbroker+, der neben seiner Weboberfläche auch über mobile Apps für iOS und Android zugänglich ist, obliegt die Depotführung und die Transaktionsabwicklung der Baader Bank AG. Sowohl die Kontrollhoheit als auch die Fertigungstiefe der Smartbroker AG wurden bei diesem Produkt stark ausgeweitet, und zwar insbesondere durch die Entwicklung und den kontinuierlichen Betrieb der Frontends, die Steuerung des Betriebs der Middleware sowie durch die deutlich engere Verzahnung mit dem Transaktionsabwicklungspartner. Die Weiterentwicklung der Plattform erfolgte auch im Jahr 2025 innerhalb dieser bewährten Struktur.

Die auf die Vermittlung von Fonds, Direkt- und Crowdfunding sowie Beteiligungen spezialisierte Brokerage-Plattform FondsDISCOUNT wurde im Geschäftsjahr 2025 als eigenständige Marke eingestellt. Seitdem bündelt die Gruppe sowohl die Vermittlung von Depots an Drittbanken als auch die seit 2020 betreuten Anlagekunden aus der Kooperation mit der Volkswagen Bank unter der Marke Smartbroker Finance.

Über das gesamte Brokerage-Segment hinweg betreute die Gruppe über ihre Tochtergesellschaft Smartbroker AG („SB AG“) Ende 2025 rund 259.000 Kunden und Kundenvermögen von ca. € 14,7 Mrd.

Das Unternehmen entwickelt und betreibt zudem Finanz- und Börsenportale und Diskussionsforen zu finanziellen, wirtschaftlichen und politischen Themen, im Wesentlichen rund um die Felder Börse, Markttrends, Investieren, Geldanlage, Vermögensaufbau und -management, angeführt von wallstreet-online.de, boersenNews.de, Finanznachrichten.de und Ariva.de. Die 2022 gestartete Börsenredaktion wurde im Geschäftsjahr 2025 weiter personell ausgebaut. Die Anzahl der veröffentlichten Artikel und die damit generierten Reichweiten konnten signifikant gesteigert werden.

Innerhalb des Bereichs B2C-Media stammen die Haupteinnahmequellen des Unternehmens aus der Werbung, die auf den verschiedenen Medien von Bankpartnern, Emittenten von Finanzprodukten sowie Werbeagenturen im Auftrag von Verbrauchermarken und Unternehmen platziert werden. Zusätzlich ergeben sich geringere Einnahmen aus Abonnements für Börsenbriefe.

Ergänzt wird das Feld um B2B-Media. Das Tochterunternehmen ARIVA.DE AG bietet die Erstellung von Internetauftritten (Web, App), die Verarbeitung und Bereitstellung von Finanzdaten und regulatorischer Dokumente und liefert Marktdaten, Stammdaten und Kursinformationen an Banken und Finanzinstitute. Hierbei erwachsen die Umsätze aus der Lizenzierung von Software („software as a service“) und dem Verkauf von Produkten und Dienstleistungen rund um die Entwicklung und Bereitstellung digitaler Inhalte. Insbesondere die Leistungen rund um die Bereitstellung von Marktdaten, Kursinformationen, und Charts haben auch in den selbstentwickelten Frontends (Web, App) des Smartbroker+ ihre Anwendung gefunden, was einen Synergieeffekt zwischen dem Medien- und dem Brokerage-Angebot der Gruppe darstellt.

Unternehmensstrategie

Die Smartbroker Gruppe verfolgt die Strategie, umfassende und kostengünstige bzw. kostenlose Produkte und Anwendungen für private Anleger, Sparer und Kapitalmarkinteressierte zu bieten und damit das Kundeninteresse in den Bereichen Information und Transaktion zu verknüpfen. Das Wachstum der letzten Jahre im profitablen Mediengeschäft ermöglichte die wesentlichen Investitionen in den Bereich Transaktion zunächst in Form der Beteiligung an der Smartbroker AG und seit Ende 2019 in das gemeinsam gestartete Projekt Smartbroker+. Damit wurden die Umsätze der Gruppe diversifiziert und ein neues Geschäftsfeld aufgebaut, das einerseits an sich ein Wachstumspotenzial darstellt und andererseits komplementär zum Mediageschäft ist und Synergiepotenziale sowohl auf der Umsatz- als auch auf der Kostenseite bietet.

Aus diesem Ansatz leitet sich die derzeitige und künftige Unternehmensstrategie ab. Ziel ist die Erlangung mittel- und langfristigen Wachstums der Kundenbasis im Transaktionsbereich um über hunderttausend Neukunden p.a. Im Bereich Medien soll der Umsatz analog zum Wachstum des gesamten Online-Werbemarktes ansteigen. Das Geschäftsjahr 2025 markierte dabei einen deutlichen Schritt in Richtung dieser strategischen Ziele: Mit rund 77.000 neu gewonnenen Kunden übertraf die Gesellschaft die ursprüngliche Jahresplanung spürbar und konnte gleichzeitig durch eine Vielzahl neuer Produktfeatures die Attraktivität von Smartbroker+ für aktive Anleger weiter ausbauen. Die Plattform hat damit den Charakter einer reinen Aufbau- und Stabilisierungsphase endgültig hinter sich gelassen und befindet sich nun in einem Modus nachhaltigen, produktgetriebenen Wachstums.

Vor dem Hintergrund der weiterentwickelten Strategie zur Integration von Transaktions- und Medienangeboten wurden für beide Geschäftsbereiche gezielte Maßnahmen zur Produktoptimierung und kommerziellen Expansion umgesetzt. Im Media-Bereich wurde die eigene Redaktion gezielt ausgebaut und neue redaktionelle Konzepte entwickelt, was zu einer spürbaren Steigerung der Reichweite der Gruppe führte. Zudem wurden visuelle und funktionale Optimierungen umgesetzt, darunter insbesondere fortlaufende Anpassungen der Webseiten [wallstreet-online.de](https://www.wallstreet-online.de), [finanznachrichten.de](https://www.finanznachrichten.de) und der [boersenNEWS](https://www.boersenNEWS.de)-App. Die wachsende Reichweite der Medienmarken und die zunehmende Verzahnung mit dem Transaktionsangebot sollen dabei sowohl die Neukundengewinnung stärken als auch die Monetarisierung durch Werbekunden.

Nach der Stabilisierung von Smartbroker+ im Jahr 2024 lag der Fokus im Geschäftsjahr 2025 auf der konsequenten Weiterentwicklung des Produkts, insbesondere im Hinblick auf die Bedürfnisse aktiver Anleger. Dieser Anspruch spiegelte sich in einer Vielzahl umgesetzter Features wider: Neben der Ausweitung des Sparplanangebots wurden Trading-Funktionen wie Trailing Stop Loss, OCO-Orders und Wochenendhandel eingeführt sowie die Handelszeiten verlängert. Erweiterte Chartfunktionen, eine verbesserte Asset-Suche und KI-generierte News stärkten zudem das Angebot für informationsorientierte Anleger. Mit der Anbindung von Stock3 und der Einführung einer Trading API wurden darüber hinaus neue Ökosystempartnerschaften und Vertriebskanäle erschlossen. Zudem konnten die Nutzererfahrung und Systemperformance durch gezielte Infrastrukturmaßnahmen nachhaltig verbessert werden.

Die Kundenbetreuung wurde weiterhin darauf ausgerichtet, einen verlässlichen und qualitativ hochwertigen Service zu bieten. Der Schwerpunkt lag im Jahr 2025 auf der weiteren Verbesserung der Servicequalität und der Reduktion von Bearbeitungszeiten. Der gezielte Einsatz von KI-gestützten Lösungen ermöglichte dabei Effizienzsteigerungen, während der persönliche Kundenservice durch eigene Mitarbeiter weiterhin gewährleistet blieb und auch bleiben wird. Ergänzend wurden durch die Einführung eines neuen Kontaktformulars sowie automatisierter Kundenansprache diversen Use Cases die Kommunikationsprozesse modernisiert. Zudem wird angestrebt, die Online-Bewertungen weiter zu verbessern, um die gestiegene Kundenzufriedenheit adäquat abzubilden

Für Werbekunden – insbesondere aus dem Bereich Retail Finance – ergeben sich durch die gestiegene Reichweite im Media-Bereich sowie die zunehmende Verknüpfung von Media- und Transaktionsangeboten erweiterte Werbemöglichkeiten. Die etablierten Kooperationen mit Premiumpartnern sowie die Zusammenarbeit mit führenden ETF-Anbietern wurden weiter vertieft und werden auch vor dem Hintergrund der politischen Initiativen um das Thema Altersvorsorge weiter an Bedeutung gewinnen. Durch eine Kombination aus Markenbildung, Performance-Marketing und strategischen Kooperationen konnte die Neukundenakquise im Jahr 2025 deutlich gesteigert werden. Mit rund 77.000 neu gewonnenen Kunden übertraf die Gesellschaft die ursprüngliche Jahresplanung von 70.000 Neukunden spürbar und festigte damit Smartbroker+ als etablierte Marke im deutschen Brokerage-Markt.

Die übergeordnete Strategie zielt auf den nachhaltigen Ausbau der Wettbewerbsposition sowie auf ertragsorientiertes Wachstum. Im Geschäftsjahr 2025 wurde dieser Kurs konsequent fortgesetzt: Die Anzahl neu eröffneter Wertpapierdepots wurde durch gezielte Marketing- und Branding-Maßnahmen signifikant gesteigert, und die monatliche Veröffentlichung operativer Leistungsindikatoren wurde zur Erhöhung der Transparenz beibehalten. Die Middleware als zentrale Schnittstelle zwischen den verschiedenen Systemkomponenten wurde - unter anderem auch durch Investitionen in zusätzliche Infrastruktur - weiter stabilisiert und optimiert; die entsprechenden Verbesserungen wurden kontinuierlich in die Endkunden-Frontends integriert. Diese Maßnahmen trugen maßgeblich zur weiteren Verbesserung von Stabilität, Skalierbarkeit und Nutzerfreundlichkeit von Smartbroker+ bei.

Forschung und Entwicklung

Die Smartbroker Holding AG Gruppe ist bestrebt, ihr Produkt- und Dienstleistungsangebot permanent weiterzuentwickeln, effizient zu gestalten sowie sinnvolle und ergänzende Nutzer- und Kundenwünsche schnell und sachgerecht umzusetzen. Forschungsarbeiten im grundlegenden Sinne werden nicht durchgeführt.

Im Geschäftsjahr 2025 lag der Fokus vollständig auf der kontinuierlichen Weiterentwicklung und Optimierung der Plattform. Es wurden zahlreiche neue Funktionen umgesetzt, die insbesondere auf die Bedürfnisse aktiver Anleger ausgerichtet sind. Parallel dazu wurden durch gezielte

Infrastrukturmaßnahmen Stabilität, Skalierbarkeit und Systemperformance weiter verbessert, um das gestiegene Kundenwachstum technisch zu unterstützen.

Ein zentraler Bestandteil der Weiterentwicklung ist ein kundenzentrierter Ansatz, bei dem neue Funktionen und Verbesserungen auf Basis konkreter Kundenwünsche und -anforderungen umgesetzt werden. Schwerpunkte im Geschäftsjahr 2025 bildeten dabei der Ausbau der Handelsfunktionalität, darunter Trailing Stop Loss, OCO-Orders, Wochenendhandel und verlängerte Handelszeiten, die Erweiterung des Sparplanangebots sowie neue Chart- und Analysefunktionen. Darüber hinaus wurde mit der MiCAR-Erlaubnis die nachhaltige regulatorische Grundlage für den Krypto-Handel geschaffen und mit der Ausweitung der handelbaren Krypto-Währungen diese Asset-Klasse im Smartbroker+ weiter gestärkt. Die Middleware als zentrale Schnittstelle zwischen den verschiedenen Systemkomponenten wurde - in Zusammenarbeit mit externen Partnern - weiter stabilisiert und im Rahmen dessen entwickelte Verbesserungen kontinuierlich in die Endkunden-Frontends integriert.

Parallel zur technologischen Weiterentwicklung wurden auch interne Prozesse optimiert, insbesondere im Bereich Kundenservice. Das 2025 eingeführte neue CRM-System ermöglicht eine effizientere Bearbeitung von Kundenanfragen, eine bessere Organisation der Kundenkommunikation und deutlich verkürzte Reaktionszeiten. Ergänzend wurden durch den Einsatz KI-gestützter Lösungen weitere Effizienzpotenziale erschlossen, während der persönliche Kundenservice durch eigene Mitarbeiter weiterhin gewährleistet bleibt. Diese Maßnahmen stellen einen wichtigen Schritt dar, um den Kundenservice insgesamt leistungs- und anpassungsfähiger zu machen.

Im Geschäftsjahr 2025 hat die Gesellschaft den systematischen Einsatz von Künstlicher Intelligenz sowohl auf Produkt- als auch auf Prozessebene eingeleitet und die organisatorischen sowie technischen Voraussetzungen für eine skalierbare Nutzung geschaffen.

Im Produktbereich wurde eine Roadmap zur Pilotierung KI-gestützter Funktionen definiert und mit einem ersten Anwendungsfall in der Web-Applikation von Smartbroker+ noch im Geschäftsjahr 2025 umgesetzt. Auf Basis großer Sprachmodelle (Large Language Models, LLMs) werden Nutzern KI-generierte und personalisierte Inhalte bereitgestellt, um die individuelle Informationsversorgung zu verbessern.

Zur Umsetzung dieser ersten produktiven Anwendung wurden im Berichtsjahr insbesondere die infrastrukturellen und regulatorischen Grundlagen geschaffen. Hierzu zählten die compliance-konforme Auswahl und Anbindung externer Anbieter sowie der Aufbau eines unternehmenseigenen LLM-Gateways. Dieses ermöglicht einen kontrollierten, skalierbaren und sicherheitskonformen Zugriff auf unterschiedliche Modellanbieter und schafft zugleich die Voraussetzung, künftig flexibel auch alternative oder perspektivisch selbst betriebene Modelle einzubinden. Hierdurch wird das Risiko einer langfristigen Abhängigkeit von einzelnen Anbietern reduziert.

Ergänzend wurde eine Observability-Plattform angebunden, um KI-generierte Inhalte und die zugrunde liegenden Modellaufrufe in den produktiven Anwendungsfällen besser nachvollziehen und auswerten zu können. Der erste produktive Use Case hat gezeigt, dass das gewählte Infrastruktur-Setup grundsätzlich geeignet ist, KI-Funktionalitäten kontrolliert in die bestehende Produktlandschaft zu integrieren.

Parallel dazu wurde KI gezielt in interne Entwicklungs- und Produktprozesse eingeführt. Im Vordergrund stand zunächst die Bereitstellung von Werkzeugen, die den Zugriff auf Modelle verschiedener Anbieter ermöglichen, um Erfahrungen hinsichtlich Qualität, Anwendbarkeit und Effizienz der verfügbaren Systeme in unterschiedlichen Arbeitskontexten zu gewinnen. Hierzu zählt insbesondere der Einsatz KI-gestützter Entwicklungswerkzeuge, unter anderem Cursor, in der Softwareentwicklung und Produktkonzeption. Ziel ist es, Entwicklungszyklen zu verkürzen, die Qualität von Konzepten zu erhöhen und interne Kapazitäten effizienter einzusetzen.

Die im Geschäftsjahr 2025 umgesetzten Maßnahmen haben die Grundlage für eine weitergehende Integration von KI in Produktfunktionen sowie in die Wertschöpfungskette der Produktentwicklung geschaffen.

Für das Geschäftsjahr 2026 verfolgt die Gesellschaft das Ziel, den KI-Einsatz in diesen Bereichen weiter auszubauen. Dies umfasst insbesondere die Weiterentwicklung produktbezogener Anwendungsfälle sowie die stärkere KI-gestützte Unterstützung einzelner Schritte im Entwicklungsprozess, von der Ideengenerierung über die Konzeption bis hin zur technischen Umsetzung. Hieraus werden insbesondere Effizienzgewinne, eine verkürzte Umsetzungszeit und eine höhere Skalierbarkeit in der Produktentwicklung erwartet.

Die Gesellschaft sieht in der strukturierten und kontrollierten Nutzung von KI-Technologien einen wesentlichen Faktor für die Weiterentwicklung von Smartbroker+ und für die künftige Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens.

Wirtschaftsbericht

Marktumfeld

Gesamtwirtschaftliche Rahmenbedingungen

Die gesamtwirtschaftliche Ausgangslage im Jahr 2025 war weiterhin von den Nachwirkungen der Krisen der Vorjahre geprägt und entwickelte sich insgesamt nur schwach. Zwar ließ der starke Preisdruck aus den Jahren 2022 und 2023 spürbar nach, dennoch wirkten sich die zuvor stark gestiegenen Preise – insbesondere für Energie und Nahrungsmittel – weiterhin auf die Kaufkraft vieler Haushalte aus. Gleichzeitig belasteten eine schwache weltwirtschaftliche Entwicklung, geopolitische Spannungen sowie die noch immer restriktive Geldpolitik die wirtschaftliche Dynamik.

BIP, Importe / Exporte

Das Bruttoinlandsprodukt (BIP) entwickelte sich im Jahr 2025 nach zwei Rezessionsjahren nur leicht positiv und wuchs preisbereinigt um rund 0,2 % auf 4,47 Bio. € gegenüber dem Vorjahr. Die preisbereinigten privaten Konsumausgaben stiegen um etwa 1,4 %, da sich die Inflation abschwächte und steigende Löhne die Kaufkraft der Haushalte teilweise stabilisierten. Gleichzeitig erhöhten sich die staatlichen Konsumausgaben preisbereinigt um rund 1,5 %, insbesondere aufgrund gestiegener Sozialausgaben und höherer öffentlicher Investitionen.

Auch im Außenhandel blieb die Entwicklung verhalten. Die Exporte gingen preisbereinigt leicht um etwa 0,3 % gegenüber dem Vorjahr zurück, während die Importe um rund 3,6 % zunahmen. Treiber waren hierbei die Warenimporte, die um 5,1 % ansteigen¹.

Inflation

Im Berichtsjahr 2025 setzte sich die Stabilisierung der Preisentwicklung fort. Die Inflationsrate – gemessen an der Veränderung des Verbraucherpreisindex – lag im Jahresdurchschnitt 2025 bei 2,2 % und damit auf einem ähnlichen Niveau wie im Jahr 2024 mit ebenfalls 2,2 %. Gegenüber dem Vorjahr blieb der Preisanstieg somit insgesamt stabil. Zum Jahresende zeigte sich jedoch eine weitere Abschwächung der Teuerung: Im Dezember 2025 betrug die Inflationsrate 1,8 % gegenüber Dezember 2024. Diese Entwicklung wurde insbesondere durch sinkende Energiepreise begünstigt, die den Preisauftrieb dämpften. Insgesamt deutet der Vergleich der Jahre 2024 und 2025 darauf hin, dass sich die Preisentwicklung in Deutschland nach den starken Inflationsjahren zuvor stabilisiert.²

1 Statistisches Bundesamt; Pressemitteilung Nr. 17 vom 15.01.2026 – Bruttoinlandsprodukt im Jahr 2025 um 0,2 % gewachsen

2 Statistisches Bundesamt, Pressemitteilung Nr. 19 vom 16.01.2026 – Korrektur: Inflationsrate im Jahr 2025 bei +2,2%

Arbeitsmarkt

Die weiterhin schwache konjunkturelle Entwicklung hinterließ auch 2025 Spuren am deutschen Arbeitsmarkt. Im Jahresdurchschnitt waren rund 2,95 Mio. Menschen arbeitslos, was einer Arbeitslosenquote von etwa 6,3 % entspricht. Gegenüber 2024 (2,79 Mio. Arbeitslose; Quote 6,0 %) bedeutet dies einen weiteren leichten Anstieg. Die Unterbeschäftigung, die zusätzlich Personen in arbeitsmarktpolitischen Maßnahmen umfasst, lag bei etwa 3,6 Mio. Personen. Der Jahreswert der sozialversicherungspflichtigen Beschäftigten hat von Juni 2024 auf Juni 2025 um 48.000 auf 34,89 Mio. Personen zugenommen. Die Stellenzugänge als Barometer für die Einstellungsbereitschaft der Betriebe ging, im Vergleich zum Vorjahr um 39.000 auf 1,5 Mio. Personen, konjunkturbedingt zurück³.

Öffentliche Finanzen

Auch die öffentlichen Finanzen waren 2025 weiterhin von steigenden Ausgaben geprägt. Die Ausgaben des öffentlichen Gesamthaushalts (Bund, Länder, Gemeinden und Sozialversicherungen) erhöhten sich in den ersten vier Quartalen 2025 um 6 %, die Einnahmen erhöhten sich um 5,2 % im Vorjahreszeitraum. Dadurch belief sich das staatliche Finanzierungsdefizit in den ersten vier Quartalen 2025 auf 127,3 Mrd. €. Das Defizit war 22,9 Mrd. € höher als 2024 und erreichte das Niveau des Energiekrisen-Jahres 2022. Das außerordentlich große Defizit beim Bund führte nicht in vollem Umfang zu höheren Schulden, weil weniger Kredite als geplant aufgenommen wurden.⁴

Globale Wirtschaft und internationale Finanzen

Die globale Wirtschaft entwickelte sich im Jahr 2025 weiterhin moderat positiv, allerdings mit einer etwas geringeren Dynamik als im Vorjahr. Nach Angaben des Internationalen Währungsfonds (IWF) wuchs die Weltwirtschaft 2025 um etwa 3,2 %, nachdem sie 2024 rund 3,3 % erreicht hatte. Damit blieb das Wachstum stabil, verlangsamte sich jedoch leicht⁵.

Dominierendes Thema war die US-Handelspolitik. Die ab April 2025 eingeführten US-Zölle belasteten Investitionen und Konsum weltweit; der IWF verwies ausdrücklich auf erhöhte Unsicherheit als zentralen Wachstumsdämpfer⁶. Sektoral blieb der Dienstleistungssektor globaler Wachstumstreiber, während die Industrie weltweit schwächelte – ablesbar am US-ISM Manufacturing PMI, der 2025 im Jahresdurchschnitt bei 49,3 % lag.⁷

Die USA entwickelten sich solide, jedoch mit nachlassender Dynamik. Das reale US-BIP wuchs 2025 um 0,7 % gegenüber dem Vorjahreswert – nach 1,8 % im Jahr 2024, getragen vor allem von Konsumausgaben und Investitionen⁹. Belastend wirkte der 43-tägige Government Shutdown

3 Bundesagentur für Arbeit - Presseinfo Nr. 2 vom 07.01.2026 – Jahresrückblick 2025

4 Statistisches Bundesamt PM Nr. 117 vom 07.04.2026 -Öffentliches Finanzierungsdefizit

5 International Monetary Fund, Oktober 2025 – World Economic Outlook

6 Finanznachrichten.de vom 14.10.2025 – IWF hebt Wachstumsprognose für 2025 leicht an

7 Institute for Supply Management (ISM) – ISM Manufacturing Report - Bericht Februar 2026 (übersetzt)

(Oktober - November 2025)⁸, der allein rund 1,0 Prozentpunkt vom realen BIP-Wachstum im vierten Quartal abzog⁹.

Der DAX legte 2025 um 23 % zu – nach einem Raketenstart mit +17 % im ersten Quartal, einem zwischenzeitlichen Abverkauf im April, der alle Gewinne wieder auffraß und einem erholten Jahresausklang¹⁰.

Der TecDAX schnitt mit einem Jahresplus von lediglich 6 % deutlich schwächer ab – das Schwergewicht SAP belastete den Index durch ein Jahresminus von 11 % erheblich stärker als im DAX selbst.

Der SDAX gewann über 25 % und übertraf damit sogar den DAX – getragen von Infrastruktur- und Rüstungswerten sowie einer Erholung im Erneuerbare-Energien-Segment¹⁰.

Das Technologiebarometer Nasdaq 100 verzeichnete 2025 ein Jahresplus von 20 %, angetrieben vor allem durch KI- und Speicherwerte – für Euro-Anleger wurde die Performance jedoch durch eine EUR/USD-Aufwertung von rund 13 % erheblich geschmälert.

Der S&P 500 legte um 16 %, der Dow Jones legte 2025 um 13 % zu – die schwächste Performance unter den drei großen US-Indizes, aber durch starke Einzelwerte wie Caterpillar (+58 %) und Goldman Sachs (+54 %) getragen¹¹.

Fazit

2025 war kein Krisenjahr wie 2022/23, aber auch kein echter Aufschwung. Deutschland profitierte von stabilerer Inflation, sinkendem Energiedruck und steigenden Reallöhnen. Gleichzeitig bremsten geopolitische Krisen, schwache Weltkonjunktur, Transport- und Lieferkettenrisiken, hohe Staatsdefizite und ein schwacher Arbeitsmarkt die Erholung. Die Rahmenbedingungen verbesserten sich also leicht, blieben insgesamt aber fragil.

Ausblick 2026

Der Sachverständigenrat zur Begutachtung der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung erwartet für das Jahr 2026 eine leichte Erholung der deutschen Wirtschaft. Nach der schwachen wirtschaftlichen Entwicklung der Vorjahre prognostiziert der Sachverständigenrat ein Wachstum des Bruttoinlandsprodukts von etwa 0,9 %. Gleichzeitig wird davon ausgegangen, dass sich die Verbraucherpreisinflation weiter stabilisiert und im Jahr 2026 bei rund 2,1 % liegen könnte.

In seinem Jahresgutachten verweist der Sachverständigenrat jedoch weiterhin auf strukturelle Herausforderungen für die deutsche Wirtschaft. Dazu zählen insbesondere die anhaltende Schwäche der Industrie, eine weiterhin verhaltene Entwicklung der privaten Konsumausgaben sowie strukturelle Probleme wie Fachkräftemangel und Investitionsdefizite.

⁸ Bundeszentrale für politische Bildung – „US-Haushalt: Längster Shut-Down der Geschichte beendet; 17.11.2025

⁹ US Bureau of Economic Analysis (BEA) - BIP (Zweite Schätzung), 4. Quartal und ...

¹⁰ Stock3 - Jahresrückblick 2025 - Das waren die Hi...s DAX, MDAX, TecDAX und SDAX!

¹¹ Stock3 - Jahresrückblick 2025 - Das waren die Hi...ONES, NASDAQ 100 und S&P 500!

Um die wirtschaftliche Dynamik langfristig zu stärken, empfiehlt der Sachverständigenrat daher, Investitionen, Digitalisierung und Infrastrukturmaßnahmen gezielt voranzutreiben. Dadurch sollen sowohl konjunkturelle Schwächen überwunden als auch die internationale Wettbewerbsfähigkeit der deutschen Wirtschaft verbessert werden¹².

Branchenbezogene Rahmenbedingungen – Transaktion

Nach dem historischen Höchststand im Jahr 2022 blieb die Zahl der privaten Aktionäre in Deutschland auch 2025 auf einem vergleichsweise hohen Niveau. Laut dem Deutschen Aktieninstitut besaßen im Jahr 2025 rund 14,1 Mio. Menschen in Deutschland Aktien, Aktienfonds oder ETFs. Dies entspricht etwa 19,9 % der Bevölkerung ab 14 Jahren.

Besonders auffällig ist weiterhin das Interesse jüngerer Anleger: Die Zahl der Aktionäre unter 40 Jahren liegt weiterhin bei rund 4,9 Mio. Personen und hat sich damit innerhalb der letzten zehn Jahre nahezu verdoppelt. Dies zeigt, dass trotz wirtschaftlicher Unsicherheiten und schwacher Konjunktur das langfristige Interesse privater Anleger an Aktienanlagen weiterhin hoch bleibt.

Im Jahr 2025 blieb die Zahl der privaten Aktionäre in Deutschland weiterhin auf einem hohen Niveau. Von den rund 14,1 Mio. Aktionären investierten etwa 9,2 Mio. in Fonds und ETFs, rund 2 Mio. ausschließlich in Einzelaktien und etwa 2,9 Mio. Anleger sowohl in Aktien als auch in Fonds oder ETFs. Der Anteil der weiblichen Anlegerinnen lag bei etwa 5,4 Mio. Anlegerinnen. Die Zahl der männlichen Anleger betrug 8,7 Mio. Anleger. Erfreulich ist, dass die Frauen in 2025 aufholten mit einer Steigerung von 24 % im Vergleich zum Vorjahr. Die Zunahme bei den Männern lag bei 12 %.

Besonders Anlegerinnen und Anleger ab 40 Jahren blieben der Anlageform weiterhin treu. Parallel dazu setzte sich der langfristige Trend steigender Wertpapierdepots fort¹³.

Privates Geldvermögen

Das Geldvermögen der privaten Haushalte in Deutschland stieg im Jahr 2025 weiter an. Nach Angaben der Deutschen Bundesbank belief es sich zum Ende des 4. Quartals 2025 auf 9.504 Mrd. Euro. Im 3. Quartal 2025 hatte es noch bei rund 9.355 Mrd. Euro gelegen. Damit erhöhte sich das Geldvermögen vom 3. aufs 4. Quartal 2025 um rund 149 Mrd. Euro. Der Zuwachs wurde sowohl durch neue Ersparnisse als auch durch Bewertungsgewinne, insbesondere bei Aktien und Investmentfonds, getragen. Die Vermögensstruktur blieb dabei weitgehend stabil:

Bezogen auf die Bestände des 4. Quartals 2025 betrugen Bargeld und Einlagen rund 3.540 Mrd. EUR, das entspricht 37 %, gefolgt von Versicherungsansprüchen mit einer Summe von rund 2.605 Mrd. EUR, was einem Anteil von 27 % entspricht. An dritter Stelle folgten Aktien, mit einem Betrag von rund 1.815 Mrd. EUR, was einem Anteil von 19 % entspricht. Darauf folgten Investmentfondsanteile mit einem Betrag von rund 1.315 Mrd. EUR (14 %). Die beiden kleinsten Anteile nehmen Schuldverschreibungen mit rund 226 Mrd. EUR (2 %) und sonstige Forderungen

¹² Sachverständigenrat Jahresgutachten 2025/2026

¹³ Deutsches Aktieninstitut 2025 – „Aktienanlage im Aufwind – Rückenwind für mutige Reformen“

3,7 Mrd. EUR (0 %) ein. Insgesamt zeigt der Vorjahresvergleich, dass die privaten Haushalte 2025 trotz wirtschaftlicher Unsicherheiten weiter Vermögen aufgebaut haben, wobei weiterhin eher liquide und sicherheitsorientierte Anlageformen dominierten.¹⁴

Die Sparneigung der privaten Haushalte in Deutschland war im 1. Halbjahr 2025 rückläufig und lag bei 10,3 %, während sie in 2024 im 1. Halbjahr bei 11,1 % des Einkommens lag. Damit liegt die Sparquote immer noch im langfristigen Mittel, betrachtet man die Werte seit 2000 - ausgenommen der Jahre mit der Corona-Pandemie). Die Sparneigung spiegelt vor allem ein stärkeres Sicherheits- und Vorsichtsmotiv vieler Haushalte wider. Gründe dafür sind anhaltende globale Unsicherheiten, geopolitische Spannungen sowie weiterhin hohe Lebenshaltungskosten. Gleichzeitig blieb der private Konsum trotz steigender Einkommen insgesamt moderat. Im internationalen Vergleich liegt Deutschland hinter der Schweiz an 2. Stelle der Bruttosparquoten privater Haushalte¹⁵.

Branchenbezogene Rahmenbedingungen – Media

Online-Display-Werbung bleibt in Deutschland auf Wachstumskurs. Laut der aktuellen Prognose des Online-Vermarkterkreises (OVK) im Bundesverband Digitale Wirtschaft (BVDW) e. V. übersteigen die Werbeeinnahmen 2025 erstmals die Schwelle von sieben Milliarden Euro (Anstieg um 9,6 % auf 7,5 Mrd. Euro. Im Wachstumsmodus bleibt Programmatic Advertising. Auch 2025 steigt der Anteil um vier Prozentpunkte. 78 Prozent der Display-Werbeumsätze – das entspricht 5,9 Milliarden Euro – werden über programmatische Buchungen generiert. 2025 entfielen mit knapp 3,9 Milliarden Euro 51 Prozent der Umsätze auf Display-Werbung. Mit Online-Video-Werbung wurden fast 3,7 Milliarden Euro umgesetzt.¹⁶

14 Deutsche Bundesbank - Geldvermögensbildung und Außenfinanzierung und in Deutschland im 4. Quartal 2025 – 16.04.2026

15 Statistisches Bundesamt –Sparquote in Deutschland mit 10,3 % im ...jahresniveau- PM Nr. 59 vom 28.10.2025

16 Online-Vermarkterkreises (OVK), Pressemitteilung September 2025

Geschäftsentwicklung

Das Jahr 2025 war für die Smartbroker-Gruppe von einer positiven Geschäftsdynamik geprägt. Das Marktumfeld zeigte sich im Jahresverlauf insgesamt aktiv, mit phasenweise sehr hoher Volatilität aufgrund zollpolitischer Aktivitäten der USA, die zu gesteigertem Anlegerinteresse, höheren Seitenaufrufen auf den Finanzportalen sowie einer höheren Handelsaktivität der Kunden führte. Diese Entwicklung wirkte sich insgesamt positiv auf die Smartbroker-Gruppe aus.

Aufbauend auf der im Vorjahr abgeschlossenen Stabilisierungsphase stand das Geschäftsjahr 2025 im Zeichen der produktgetriebenen Weiterentwicklung von Smartbroker+. Hierbei wurden zahlreiche neue Funktionen umgesetzt, die das Angebot für aktive Anleger substantiell erweiterten. Die bereits im Vorjahr eingeführte Trading API wurde weiterentwickelt und durch die erfolgreiche Anbindung von Stock3 als erstem externen Partner mit konkretem Kundennutzen hinterlegt. Damit wurde die strategische Grundlage für die weitere Öffnung der Plattform gegenüber Drittanwendungen und Endkunden konsequent ausgebaut.

Die eingeführten Marketingmaßnahmen entfalteten im Laufe des Jahres 2025 eine sehr positive Wirkung. Mit rund 77.000 neu gewonnenen Kunden übertraf die Gesellschaft die ursprüngliche Jahresplanung von 70.000 Neukunden deutlich. Die Bewertungen in den App-Stores stabilisierten sich im Jahresverlauf auf einem guten Niveau und spiegeln die gestiegene Produkt- und Servicequalität wider. Defizite bestehen noch auf darüberhinausgehenden Bewertungsplattformen, welche mit zunehmender Produktreife im Laufe des Geschäftsjahres 2026 reduziert werden sollen. Mit der Einführung des neuen CRM-Systems wurden zudem die strukturellen Voraussetzungen für einen skalierbaren und leistungsfähigen Kundenservice weiter verbessert.

Im Bereich Media konnte 2025 ein Reichweitenwachstum von rund 15% erzielt werden. Der gezielte Ausbau der eigenen Redaktion sowie neue redaktionelle Konzepte trugen maßgeblich zu einer weiteren Steigerung der Reichweite bei. In Verbindung mit den funktionalen Weiterentwicklungen der Portale und Apps sowie der zunehmenden Verzahnung mit dem Transaktionsangebot von Smartbroker+ stärkte der Media-Bereich seine Rolle als integraler Bestandteil der Gesamtstrategie der Gruppe.

Zum 31.12.2025 hat die Tochtergesellschaft Smartbroker AG mehr als 259.000 Kunden (Vorjahr ca. 188.000 Kunden). Das betreute Kundenvermögen wuchs zeitgleich um ca. 47 % auf etwa € 14,7 Mrd. (Vorjahr: € 10,0 Mrd.).

Die Gruppe berichtet ihre Finanzergebnisse auf Basis HGB. Sie erzielte 2025 Umsatzerlöse von € 68,3 Mio., was einem Anstieg von 31,4 % im Vergleich zum Vorjahr entspricht (Vorjahr: € 52,5 Mio.). Der Konzern-Jahresfehlbetrag belief sich auf € -10,4 Mio. (Vorjahr Konzern-Jahresfehlbetrag: € -1,4 Mio.).

Die für die Gesellschaft (Konzern) im operativen Betrieb bedeutsamen Leistungsindikatoren entwickelten sich im Geschäftsjahr 2025 wie folgt:

Leistungsindikatoren	IST 2025	Plan 2025
Umsatz	€ 68,3 Mio.	€ 57,9 Mio.
EBITDA	€ -0,3 Mio.	€ -1,8 Mio.

Für den Einzelabschluss stellen sich die Leistungsindikatoren wie folgt dar:

Leistungsindikatoren	IST 2025	Plan 2025
Umsatz	€ 20,4 Mio.	€ 16,3 Mio.
EBITDA	€ -4,2 Mio.	€ -3,5 Mio.

Analyse der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage

Vermögenslage

Konzernabschluss

Zur Darstellung der Vermögenslage im Einzelnen verweisen wir auf die Bilanz und den Konzernanlagenspiegel. Die Bilanzsumme betrug zum 31. Dezember 2025 € 52.808 Tsd. (Vorjahr: € 63.362 Tsd.).

Die Vermögenslage im Geschäftsjahr ist solide und geordnet.

<i>in € Mio.</i>	31.12.2025	31.12.2024
Anlagevermögen	24,5	34,2
Umlaufvermögen	27,3	28,3
Eigenkapital	38,8	49,1
Verbindlichkeiten	8,5	9,4
Bilanzsumme	52,8	63,4
<i>Eigenkapitalquote</i>	73 %	78 %

Jahresabschluss

Zur Darstellung der Vermögenslage im Einzelnen verweisen wir auf die Bilanz und den Anlagenspiegel. Die Bilanzsumme belief sich für das Jahr 2025 auf € 75.586 Tsd. (Vorjahr: € 81.817 Tsd.), ein Minus von € 6.232 Tsd. im Vergleich zum Vorjahr. Dies war im Wesentlichen eine Kombination aus dem Rückgang der liquiden Mittel in Verbindung und der Abschreibung auf den Smartbroker+ sowie der Tilgung von Bankdarlehen und dem Jahresverlust begründet.

Die Vermögenslage im Geschäftsjahr ist solide und geordnet.

<i>in € Mio.</i>	31.12.2025	31.12.2024
Anlagevermögen	66,4	70,5
Umlaufvermögen	8,9	11,1
Eigenkapital	55,3	60,9
Verbindlichkeiten	18,8	19,4

Bilanzsumme	75,6	81,8
<i>Eigenkapitalquote</i>	73 %	74 %

Finanzlage

Konzernabschluss

Die Zahlungsfähigkeit des Konzerns war im Berichtsjahr jederzeit gegeben. Zum 31. Dezember 2025 wurde ein Cash-Bestand in Höhe von € 19.874 Tsd. ausgewiesen.

<i>in € Mio.</i>	2025	2024
Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit	1,5	10,0
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-0,3	-3,4
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-3,3	3,2
Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	22,0	12,3
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	19,9	22,0

Der Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit ist gegenüber dem Vorjahr aufgrund der erhöhten zahlungswirksamen Marketingaktivitäten deutlich zurückgegangen. Zudem gab es im Vorjahr einen positiven Sondereffekt in Höhe von 4,2 Mio. Euro. Die Verringerung der Investitionstätigkeit ist vor allem in Zusammenhang zu bringen mit der Fertigstellung der Smartbroker Cloud Plattform. Die Finanzierungstätigkeit umfasste vor allem die Tilgung der Bankdarlehen.

Jahresabschluss

Die Zahlungsfähigkeit der Gesellschaft war im Berichtsjahr jederzeit gegeben. Zum 31. Dezember 2025 wurde ein Cash-Bestand in Höhe von € 1.655 Tsd. (Vorjahr: € 5.911 Tsd.) ausgewiesen.

Die Liquiditätsplanung sieht für das Geschäftsjahr 2026 eine angemessene Entwicklung vor, so dass ausreichend Liquidität für die Finanzierung des Wachstums des Smartbroker+ zur Verfügung steht.

Ertragslage

Aufgrund der Aufnahme der Marketingaktivitäten kam es in 2025 zu einem negativen Ergebnis. Der Umsatz konnte konzernweit um 30 % gesteigert werden. Das Konzern-EBITDA (Ergebnis vor Zinsen, Abschreibungen und Steuern) sank von € 8.965 Tsd. in 2024 auf € -328 Tsd. in 2025.

Konzernabschluss

Auf Konzernebene erwirtschaftete die Smartbroker Gruppe 2025 € 68.277 Tsd. (Vorjahr: € 52.482 Tsd.) an Umsatzerlösen. Der Materialaufwand stieg mit € 38.100 Tsd. deutlich an (Vorjahr: € 20.932 Tsd.), wobei € 9.810 Tsd. auf die Kundengewinnungskosten für den Smartbroker+ entfielen (Vorjahr: € 1.683 Tsd.). Ursächlich für den Anstieg der Materialaufwendungen sind demnach die höheren Kundengewinnungskosten, die erhöhten Tradingkosten aufgrund des gestiegenen Tradingvolumens sowie Kosten für die Optimierung des Produktes Smartbroker+. Die Personalkosten stiegen um 7 % auf € 22.294 Tsd. (Vorjahr: € 20.830 Tsd.).

Die Summe der Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen machte 2025 € 10.274 Tsd. (Vorjahr: € 10.666 Tsd.) aus, wobei € 2.460 Tsd. (Vorjahr: € 2.792 Tsd.) Geschäfts- oder Firmenwerten sowie stillen Reserven aus der Kapitalkonsolidierung zuzurechnen waren.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen von € 9.039 Tsd. (Vorjahr: € 6.760 Tsd.) umfassten die allgemeinen Verwaltungsaufwendungen, wie Miete, Versicherungen und Beratungskosten, Kosten für Börsennotierung etc.

Das Finanzergebnis lag 2025 bei € 174 Tsd. (Vorjahr: € 17 Tsd.).

Der Konzern erzielte einen Jahresfehlbetrag von € -10.559 Tsd. (Vorjahr Jahresfehlbetrag: € -1.392 Tsd.). Davon entfielen TEUR 9.810 auf die Marketingkosten für die Neukundengewinnung des Smartbroker+.

<i>in € Mio.</i>	2025	2024
Umsatzerlöse	68,3	52,5
Materialaufwand	(38,1)	(20,9)
Personalaufwand	(22,3)	(20,8)
Abschreibungen	(10,3)	(10,7)
EBIT	(10,6)	(1,7)
Jahresfehlbetrag	(10,6)	(1,4)

Jahresabschluss

Die Smartbroker Holding AG erzielte Umsätze in Höhe von € 20.354 Tsd. (Vorjahr: € 13.862 Tsd.) – ein Plus von 47 %.

Im Jahr 2025 hat sich das Media-Geschäft bei Umsatz und Ergebnis für diesen Geschäftsbereich deutlich positiv entwickelt.

Die Kooperationsvereinbarung mit Smartbroker AG über den gemeinsamen Betrieb des Smartbrokers ist wie geplant weiterhin aufrechterhalten worden. Die Muttergesellschaft hat wesentliche Produktentwicklungs- und Marketingkosten für das Projekt Smartbroker übernommen und bezieht im Gegenzug einen Teil der Einnahmen der Tochtergesellschaft. Die Umsätze aus dem Bereich Smartbroker beliefen sich im Jahr 2025 auf € 5.190 Tsd. (Vorjahr: € 1.403 Tsd.). Grund für den Anstieg ist zum einen eine gestiegene Tradingaktivität und zum anderen die Anhebung des Umsatzshares von 10 % auf 25 % in 2025. Die Umsätze aus dem im Jahr 2020 erworbenen VW-Kundenstamm beliefen sich auf € 786 Tsd. (Vorjahr: € 697 Tsd.). Zudem erhielt die Smartbroker Holding AG aus der Verlizenzierung des Smartbroker+-Frontends € 133 Tsd. in 2025 (Vorjahr: € 133 Tsd.).

Der Materialaufwand belief sich 2025 auf € 18.130 Tsd. (Vorjahr € 9.146 Tsd.), was einem Anstieg von 98 % entspricht. Ursächlich hierfür sind im Wesentlichen die Kosten für die Neukundengewinnung beim Smartbroker+ aufgrund der gestiegenen Marketingaktivitäten in Höhe von € 9.118.

Der Personalaufwand lag 2025 bei € 4.756 Tsd. (Vorjahr: € 4.598 Tsd.).

Die Abschreibungen entsprechen mit € 4.616 Tsd. (Vorjahr: € 4.619 Tsd.) in etwa der des Vorjahres. Die Abschreibung auf den Smartbroker+ über 3 Jahre hat in 2025 den vollen Jahresbetrag beinhaltet.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen sind um 15 % auf € 2.888 Tsd. gestiegen (Vorjahr: € 2.506 Tsd.).

Das Finanzergebnis ist um 22 % auf € 3.236 Tsd. (Vorjahr: € 2.646 Tsd.) gestiegen. Positiv auf das Finanzergebnis wirkten sich die Ergebnisabführungen der Markets Inside Media GmbH und der ARIVA.DE AG aus.

Der Jahresfehlbetrag für das Geschäftsjahr 2025 beläuft sich auf € -5.589 Tsd. Davon entfielen TEUR 9.118 auf die Marketingkosten für die Neukundengewinnung.

Investitionen

Konzernabschluss

Der Cashflow aus Investitionstätigkeit beinhaltet im Wesentlichen Investitionen in Serverkapazitäten für den Smartbroker+ sowie für die Neuentwicklung des Portals ariva.de.

Jahresabschluss

Im Bereich der immateriellen Vermögensgegenstände wurden Investitionen für Namensrechte in Höhe von € 15 Tsd. getätigt.

Die getätigten Investitionen in Sachanlagen betreffen im Wesentlichen Neuanschaffungen im Bereich Hardware.

Im Bereich der Finanzanlagen wurden folgende Investitionen in verbundene Unternehmen/Beteiligungen getätigt:

- Smartbroker AG: Es wurden weitere Einzahlungen in die Kapitalrücklage in Höhe von TEUR 500 vorgenommen.
- Der Anteil an der wallstreet:online Publishing GmbH wurde im Geschäftsjahr durch Anteilskaufvertrag von 90% auf 100% erhöht.
- GF Global Funds SICAV: Die Gesellschaft wurde im Geschäftsjahr liquidiert.
- Die Anteile an Smart Investor Medien GmbH wurden im Geschäftsjahr verkauft.
- Die Ariva.de Medien GmbH wurde mit Gesellschaftsvertrag vom 17.02.2025 neu gegründet.

Mitarbeiter

Konzernabschluss

Im Jahr 2025 waren durchschnittlich 271 Mitarbeiter beim Smartbroker Konzern exkl. 11 Vorstände/Geschäftsführern beschäftigt.

Jahresdurchschnitt			
	2025	2024	Änderung
Anzahl Mitarbeiter	271	263	8
Werte exkl. Vorstände			

Jahresabschluss

Im Jahr 2025 waren durchschnittlich 56 Mitarbeiter bei der Smartbroker Holding AG exkl. vier Vorstände beschäftigt.

	Jahresdurchschnitt		
	2025	2024	Änderung
Anzahl Mitarbeiter	56	54	2
Werte exkl. Vorstände			

Gesamtaussage zur Unternehmensentwicklung 2025

Die Gruppe blickt auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr 2025 zurück. Die Gesellschaft konnte sich im abgelaufenen Geschäftsjahr im Wesentlichen auf Kundenwachstum und Produktinnovation konzentrieren. Mit rund 77.000 neu gewonnenen Kunden wurde die ursprüngliche Jahresplanung deutlich übertroffen. Gleichzeitig führte eine erhöhte Marktvolatilität im Jahresverlauf zu einer gesteigerten Handelsaktivität der Kunden und einem gestiegenen Interesse an den Finanzportalen der Gruppe.

Eine Vielzahl neuer Produktfunktionen stärkte die Attraktivität von Smartbroker+ für aktive Anleger, während der Ausbau der eigenen Redaktion und neue redaktionelle Konzepte die Reichweite der Medienmarken weiter steigerte. Die zunehmende Verzahnung beider Geschäftsbereiche trug dazu bei, Synergien in der Neukundengewinnung und der Monetarisierung durch Werbekunden konsequent zu heben.

Die Smartbroker Holding AG betrachtet das Geschäftsjahr 2025 als erstes Jahr einer neuen Wachstumsphase. Die erreichten Fortschritte in der Produktentwicklung, die deutlich gesteigerte Neukundenakquise sowie die strukturellen Verbesserungen im Kundenservice und in der Infrastruktur belegen, dass die in den Vorjahren geschaffenen Grundlagen nun nachhaltig Wirkung entfalten. Diese Entwicklung stimmt die Gesellschaft zuversichtlich für die weitere Skalierung in den kommenden Jahren.

Insgesamt schloss der Konzern mit einem Verlust nach Steuern von € -10,6 Mio. Die Bilanzsumme ist um € 10,6 Mio. auf € 52,8 Mio. gesunken. Der Konzern-Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit belief sich auf € 1,5 Mio. Die Finanzmittel zum 31. Dezember 2025 betrugen € 19,9 Mio.

Chancen- und Risikobericht

Grundsätze des Chancen- und Risikomanagements

Das Unternehmen blickt auf eine mehr als 26-jährige Firmengeschichte zurück und ist seit 2006 börsennotiert im Freiverkehr der Frankfurter Börse. Das gewonnene Know-how, die Branchenkenntnis und das dichte Partnernetzwerk, das in dieser Zeit aufgebaut werden konnte, erlauben es dem Unternehmen, die aus der unternehmerischen Tätigkeit erwachsenden Chancen zu erkennen und zu realisieren.

Die Angaben zum Chancen- und Risikomanagement gelten sowohl für den Konzern als auch für die Muttergesellschaft, sofern nicht gesondert vermerkt.

Chancen

Das Unternehmen etablierte sich seit der Gründung 1998 durch organisches und anorganisches Wachstum, laufende Investitionen in das Produktangebot und die unternehmensinterne Entwicklung eigener Medienplattformen zum größten verlagsunabhängigen Finanzportalbetreiber im deutschsprachigen Europa. 2023 wurde gemeinsam mit der mittlerweile 100%igen Tochtergesellschaft Smartbroker AG das Produkt Smartbroker+ auf den Markt gebracht – ein Produkt, welches sich aufgrund seiner Angebots- und Preisstruktur innerhalb kürzester Zeit im Brokerage-Segment etablieren konnte.

Das Unternehmen profitiert von den oben genannten Marktentwicklungen, da der Zielmarkt der privaten Geldanlage in börsennotierte Titel an sich wächst und innerhalb des Segmentes eine Marktbewegung zu digitalen, kostengünstigen Anbietern zu beobachten ist, die vermehrt von selbst entscheidenden Investoren eingesetzt werden. Mit dem breit aufgestellten Angebot im Transaktionsbereich wird ein Spektrum bevorzugter Anlageklassen und -formen (Aktien, Fonds, ETFs; Direktanlage, Sparpläne) angeboten. Zusätzlich unterstützt das Unternehmen Anleger bei der Entscheidungsfindung durch ihre Media-Angebote (Börsenportale und Apps) und bietet seinen Nutzern somit eine Kombination aus Information (Börsenportale) und Transaktion (Brokerage-Plattformen, insbesondere Smartbroker+). Das Unternehmen geht langfristig von einer weiterhin positiven Marktentwicklung aus, vermischt mit kurzfristiger Volatilität, die sich zeitweise auch materiell negativ auswirken kann. Spezialisierte, digitale Broker erfüllen den Anspruch, dauerhaft günstige Konditionen anzubieten, und bieten gleichzeitig häufig das Produktspektrum, das Anleger und Sparer von traditionellen Banken gewohnt sind. Aus Sicht des Unternehmens sind Broker wie der Smartbroker, die vergleichbare Leistungen zu geringen bzw. ohne Gebühren bieten, gut platziert, um Marktanteile der teureren Anbieter zu übernehmen. Der zersplitterte Bankenmarkt in Deutschland mit seinen 1.327 Kreditinstituten¹⁷ bietet den Herausforderern zudem die Möglichkeit, die eigene Marktposition leichter auszubauen als auf einem Markt, der von wenigen Teilnehmern dominiert wird. Weitere Chancen sieht das Unternehmen in der zunehmenden Wertpapieraffinität privater Sparer und Anleger. Dies zeigt sich etwa im wachsenden Anteil an Aktionären in Deutschland und an dem Kundenwachstum,

¹⁷ Deutsche Bundesbank, Bankstellenbericht 2022, veröffentlicht 10. Juni 2026

das Neobroker und andere digitale Broker verzeichnen. Mit zunehmend ausdifferenziertem Produktangebot steigt üblicherweise auch die Nachfrage preissensibler Anleger nach kostengünstigen Angeboten und die Wechselbereitschaft, was Plattformen wie Smartbroker zugutekommt.

Zusammenfassend lässt sich sagen, dass die Gruppe aus Unternehmenssicht über diversifizierte Einkommensquellen verfügt und sich dank der Produktqualität, Innovationskraft und dem Preismodell eine gesicherte Wettbewerbsposition erarbeitet hat. Die Gruppe geht davon aus, dass die Zielmärkte ausreichend Raum für langfristiges Wachstum bieten. Weitere Investitionen in die Technologie- und Produktkapazitäten sollen den Ausbau des Partner- und Kundennetzwerkes ermöglichen. Zudem bietet die engere Verzahnung der beiden Hauptgeschäftsfelder zusätzliche Wachstumschancen für den Umsatz und den Profit des Unternehmens.

Im Folgenden wird zunächst auf das Risikomanagement der Tochtergesellschaft Smartbroker AG für das Geschäftsfeld Transaktion eingegangen. Danach folgen Angaben zum Risikomanagement der Smartbroker Holding AG für das Mediengeschäft und bezüglich allgemeiner Geschäftsrisiken.

Risiken im Zusammenhang mit dem Geschäftsfeld Transaktion

Die betreffende Tochtergesellschaft Smartbroker AG ist ein von der BaFin lizenziertes Wertpapierinstitut, das folglich den anzuwendenden gesetzlichen Bestimmungen unterliegt. Das Wertpapierinstitutsgesetz fordert solide Regelungen für die Unternehmensführung, die zweckdienlich, sowie der Art, dem Umfang und der Komplexität, der dem Geschäftsmodell innewohnenden Risiken und den Geschäften des Wertpapierinstituts angemessen sind. Zudem werden die Gesamtverantwortung des Vorstands für die Risikostrategie und die internen Grundsätze zum Umgang mit Risiken wie auch die Überwachungsfunktion des Verwaltungs- oder Aufsichtsorgans beschrieben.

Die ordnungsgemäße Geschäftsorganisation umfasst ein angemessenes Risikomanagement, welches unter anderem aus Verfahren zur Ermittlung und Sicherstellung der Risikotragfähigkeit, der Festlegung von Strategien sowie der Einrichtung von Kontrollverfahren besteht, Regelungen zur jederzeitigen Bestimmung der finanziellen Lage des Instituts, ein internes Kontrollsystem sowie angemessene Sicherheitsvorkehrungen für den EDV-Einsatz.

Das Risikomanagementsystem der Smartbroker AG beinhaltet im Wesentlichen die Festlegung einer Risikopolitik (grundsätzliche Aussagen zum Umgang mit Risiken) sowie Risikokultur (Charakter der Umsetzung der Risikopolitik) sowie den Risikomanagementprozess (Kreislauf von der Identifikation der Risiken über die Beurteilung, Steuerung und Überwachung bis hin zur Kommunikation). Die Risikopolitik der Smartbroker AG basiert auf einer wertorientierten Unternehmensführung und stellt sicher, dass der Risikoappetit, also der akzeptierte, aggregierte Risikoumfang nach Risikominderungsmaßnahmen nicht das zur Verfügung stehende

Risikodeckungspotential überschreitet. Die Risikokultur beschreibt unter anderem die Vorbildfunktion des Vorstands, die Eckpunkte des Wertesystems – Integrität und Aufrichtigkeit, Rechenschaftspflicht, Respekt sowie Diversität – aktiv zu leben. Auch die Eigenverantwortlichkeit aller Mitarbeiter, die Tätigkeit am Wertesystem, am festgelegten Risikoappetit und den definierten Risikolimits auszurichten sowie offene Kommunikation und kritischer Dialog sind Teil der Kultur.

Der Risikomanagementprozess baut auf der Identifikation der Risiken anhand einer Risikoinventur auf, die mindestens jährlich sowie anlassbezogen ermittelt, überprüft und bei Bedarf angepasst wird. Die ermittelten Risiken werden wie folgt kategorisiert:

- Adressrisiken (Adressenausfallrisiken, Risiko von Verlust aufgrund der Bonitätsverschlechterung oder des Ausfalls eines Geschäftspartners)
- Marktpreisrisiken (u.a. potenzielle Verluste, die sich aus Veränderungen von Marktparametern ergeben können)
- Liquiditätsrisiken (Risiken, die sich aus Störungen in der eigenen Liquidität oder aus Veränderungen der eigenen Refinanzierungsbedingungen ergeben können)
- Operationelle Risiken (unbeabsichtigte Ereignisse, die infolge der Unangemessenheit oder des Versagens von internen Abläufen, Mitarbeitern oder Technologie oder durch externe Einflüsse eintreten und zu einem Schaden oder einer anderen deutlich negativen Konsequenz für die Smartbroker AG führen, etwa Rechts- und Rechtsänderungsrisiken, Compliance-Risiken, Sourcing-Risiken, Conduct- oder Verhaltensrisiken, Fraud-Risiken, Personalrisiken, Betriebsrisiken, Haftungsrisiken, Informationssicherheitsrisiken, Pensionsrisiken oder Projektrisiken)
- Sonstige Risiken (etwa strategische Risiken, Reputationsrisiken sowie Geschäftsrisiken).

Zudem werden diese klassifiziert als bestandsgefährdende Risiken, wesentliche Risiken, relevante Risiken oder nicht relevante Risiken und auf Konzentrationen geprüft.

Grundsätzlich versucht die Smartbroker AG, identifizierte Risiken, die nicht mit der direkten Geschäftstätigkeit im Zusammenhang stehen, zu vermeiden. Für alle anderen identifizierten Risiken werden individuelle Mitigationsmöglichkeiten eruiert und geschäftspolitisch bewertet. Über die Verfahren zur Quantifizierung und Steuerung der Risiken wird sichergestellt, dass die wesentlichen Risiken jederzeit durch das Risikodeckungspotential abgedeckt sind und damit die Risikotragfähigkeit gegeben ist. Dies gilt sowohl für die normative wie auch für die ökonomische Perspektive der Risikotragfähigkeit. Risikoseitig fließen in die Betrachtung der ökonomischen Perspektive Risikopotenziale wesentlicher Risiken aus den Risikoarten Adressenausfallrisiken, Marktpreisrisiken, operationelle Risiken, Geschäftsrisiken und sonstige Risiken zu einem festgelegten Konfidenzniveau ein. Hierdurch erfolgt der Nachweis, dass das ökonomische Risikodeckungspotential auch bei schlagend werdenden, seltenen und schweren Verlustausprägungen ausreicht, um den Fortbestand des Instituts aus eigenen Mitteln, das heißt ohne Rückgriff auf externe Mittel, zu gewährleisten und somit die Gläubiger vor Verlusten zu schützen.

Die normative Perspektive soll im Kern sicherstellen, dass die Institute alle regulatorischen und externen Beschränkungen sowie darauf basierende interne Anforderungen laufend erfüllen.

Ziel beider Betrachtungen ist es, die fortlaufende Einhaltung der regulatorischen Anforderungen wie auch der internen Ziele, also der ökonomischen Sicht, sicherzustellen und somit den Going-Concern-Ansatz zu bestätigen.

Auf dieser Basis erfolgt eine Entscheidung zwischen Umsetzung von Risikominderungsmöglichkeiten oder dem Selbsttragen der Risiken. Der Umgang mit den Risiken wird laufend überwacht, etwa durch die Funktionen Compliance, Information-Security-Management, Datenschutz und Risikocontrolling, welche direkt dem Vorstand für die Marktfolge unterstellt und diesem berichts- und rechenschaftspflichtig sind.

Ein zentrales Thema stellt weiterhin das auf europäischer Ebene beschlossene Verbot von Payment for Order Flow (PFOF) dar, das am 28. März 2023 verabschiedet wurde und seither in den meisten EU-Mitgliedstaaten Anwendung findet. Die deutsche Legislative hat die in der Regulierung vorgesehene Möglichkeit einer Übergangsregelung genutzt: Für Wertpapieraufträge von Kunden mit Wohnsitz oder Niederlassung in Deutschland tritt das Verbot erst zum 1. Juli 2026 in Kraft.

PFOF stellt derzeit einen wesentlichen Bestandteil der Ertragsstruktur der Gesellschaft dar. Der Wegfall der PFOF-Zahlungen führt auf der Ertragsseite zu einer entsprechenden Verringerung der Provisionserträge von 45%. Parallel hierzu wurden im Zuge der Umstellung auch auf der Aufwandsseite Anpassungen vorgenommen, insbesondere im Bereich der Abwicklungskosten, sodass sich der Provisionsüberschuss insgesamt auf einem stabilen Niveau hält.

Dieser Effekt wurde im Rahmen der Geschäftsplanung vollständig antizipiert. Der vom Vorstand aufgestellte und vom Aufsichtsrat genehmigte Businessplan für das Geschäftsjahr 2026 berücksichtigt sowohl den sukzessiven Wegfall der PFOF-Zahlungen – teilweise bereits ab dem 1. März 2026 – als auch die angepasste Kostenstruktur in vollem Umfang. Die geplante Ertrags- und Geschäftsentwicklung unseres Hauses bleibt durch den Wegfall der PFOF-Zahlungen unverändert.

Die einzelnen Gruppenunternehmen erfüllen sämtliche sie jeweils treffenden rechtlichen Anforderungen und stellen die notwendigen Ressourcen zur Verfügung, um die Einhaltung nachhaltig zu gewährleisten und rasch auf etwaige Änderungen in den äußeren Rahmenbedingungen reagieren zu können. Den operativen Risiken im Werbegeschäft wird zudem mit entsprechenden rechtlichen Haftungsausschlusserklärungen begegnet. Diese werden regelmäßig auf Richtigkeit und Vollständigkeit überprüft, auch unter Zuhilfenahme von externem Rechtsbeistand. Die Gruppe verfügt über ausreichenden Versicherungsschutz, um sich gegen mögliche Haftungsrisiken abzusichern.

Risiken im Zusammenhang mit dem Geschäftsfeld Medien & allgemeine Risiken

Technologierisiken

Als Werbetechnologieunternehmen und Anbieter von Software-Lösungen ist die Gruppe auf die durchgehende Verfügbarkeit seiner IT-Systeme, technologischen Infrastruktur und Kommunikationssysteme angewiesen. Jegliche Unterbrechung könnte zu Umsatz- oder Kundenverlust sowie zu Reputationsschäden führen. Systemunterbrechungen könnten etwa auf äußere Umstände, höhere Gewalt, Cyber-Angriffe, Computerviren, zu geringe Dimensionierung bzw. zu hohe Last zurückgehen. Der Konzern setzt zur Risikominimierung auf den Einsatz von Firewalls, redundanten Serverstrukturen über Cloud-Lösungen mit automatisierter Ad-Hoc Skalierung, ein erweitertes System-Monitoring, den Einsatz von Software namhafter Drittanbieter in den Bereichen, in denen die Entwicklung nicht selbst erfolgt, sowie relevante Mitarbeiterschulungen.

Zudem bewegt sich das Unternehmen in einem dynamischen Marktumfeld, das geprägt ist von technologischen Neuerungen und sich rasch ändernden Produktstandards und -anforderungen. Neue oder verbesserte Produkte und Technologien von Mitbewerbern könnten die Marktposition der Gruppe schwächen oder die Platzierung ihrer Produkte erschweren (z. B. Ad Blocking). Vor allem im mobilen Umfeld verfügen Alphabet (Google) und Apple mit ihren Plattformen über eine große Marktmacht und damit auch über die Kanäle zur Ausspielung von Informationen und Werbung. Um dem entgegenzuwirken, setzt das Unternehmen auf kontinuierliche Investitionen in das Produktangebot und stimmt dieses bestmöglich auf die aktuellen und antizipierten Anforderungen seiner Kunden, Partner und der relevanten Plattformen ab.

Marktrisiken

Im Bereich Portalgeschäft ist das Unternehmen in einem wettbewerbsintensiven Marktumfeld tätig. Derzeitige oder künftige Mitbewerber könnten über eine höhere Kapitalausstattung verfügen und diese einsetzen, um ihre Marktposition auf Kosten von Smartbroker Holding auszubauen. Neue Markttrends, wie die verstärkte Nutzung von Video-Content und Social Media Plattformen auch im Finanzbereich könnten das Angebot der Gruppe weniger attraktiv oder schlimmstenfalls obsolet machen. Auf Seiten des Werbegeschäfts könnten große, marktbestimmende Unternehmen fundamentale Marktdynamiken ändern, die den Einsatz der Produkte der Smartbroker Holding erschweren oder verhindern. Eine Verschärfung der regulatorischen Rahmenbedingungen durch den Gesetzgeber könnte potenziell weitreichende negative Auswirkungen nach sich ziehen, insbesondere hinsichtlich erhöhten Kostenaufwands, erhöhten Rechtsrisiken und geringeren Einnahmen. Anpassungsmaßnahmen in der In-App Werbung (z.B. kontext-basierte Werbung) kommen zur Anwendung und gleichen die negativen Auswirkungen im Wesentlichen aus, die Vermarktung eigener Produkte, insbesondere von Smartbroker+, gewinnt an Bedeutung und die Medien-Outlets der Smartbroker Holding profitieren von den Vorteilen, die themenbezogene Webseiten und Apps mit gezielter Leserschaft genießen. Die betreffenden Tochtergesellschaften analysieren die Entwicklungen und ermöglichen die technische Umsetzbarkeit etwaiger, von Werbekunden oder -netzwerken gewünschter, Anpassungsmaßnahmen.

In dem Geschäftsfeld Transaktion könnte die Adaption des Produktangebots traditioneller Banken in Anlehnung an die Neobroker oder der Eintritt neuer digitaler Anbieter zur weiteren Verschärfung des Wettbewerbs führen (etwa app-basierte Brokerage-Lösungen, Angleichung der Gebührenstrukturen etc.).

Eine allgemeine Verschlechterung des wirtschaftlichen Umfelds, Rezessionstendenzen oder eine anhaltend schwache Performance der Aktienmärkte, könnten dazu führen, dass das Bedürfnis nach Börseninformationen auf Seiten der Retail-Investoren nachlässt, Partner ihre Werbeinvestitionen einschränken und Nutzer die Produkte von Smartbroker Holding und ihrer Tochtergesellschaften in geringerem Ausmaß oder gar nicht nutzen. Gesondert hervorzuheben sind hierbei die weiteren Entwicklungen der multiplen militärischen Auseinandersetzungen in der Ukraine und in Israel sowie des schwelenden Konflikts um Taiwan und deren Auswirkungen auf die Weltwirtschaft.

Die Smartbroker Gruppe hat nach Ansicht des Unternehmens in ihrer 25-jährigen Firmengeschichte ein breit gefächertes Produktspektrum mit gut diversifizierten Einnahmequellen etabliert. Die erzielten Gewinne werden eingesetzt, um die Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig zu fördern. Die engen Kundenbeziehungen und die langjährige Expertise der Smartbroker Holding Produkt- und Managementteams ermöglichen die Früherkennung von Trends und Marktänderungen.

Rechtliche Risiken

Die Gruppe unterliegt bei der Ausübung ihrer Geschäftstätigkeit einer Vielzahl rechtlicher Vorgaben. Die Einführung neuer Richtlinien oder Verordnungen, etwa im Bereich des Datenschutzes oder der Rückvergütung von Handelsplätzen und Emissionshäusern an Banken und Broker („payment for order flow“), könnte negative Auswirkungen auf die Ertragskraft des Unternehmens haben.

Finanzrisiken

Um die Profitabilität des Unternehmens zu erhalten und weiter auszubauen, ist das Unternehmen darauf angewiesen, sein Kundennetzwerk zu erweitern, bestehende Kundenbeziehungen zu erhalten und die Vermarktung seiner Produkte weiterhin erfolgreich fortzuführen.

Die Marktentwicklung und der Konkurrenzdruck könnten zu sinkenden Umsatz- und Gewinnmargen führen. Zudem ist das Unternehmen von der Zahlungsmoral seiner Kunden abhängig. Die Forderungen sind in der Regel unbesichert und resultieren aus Umsätzen, die überwiegend mit Kunden mit Sitz in Europa generiert werden. Vor allem die Forderungen aus den Werbeumsätzen können im Jahresverlauf entlang der natürlichen Saisonalität des Werbemarktes schwanken. Zusätzlich sind diese Einnahmen vom allgemeinen Zustand der Kapitalmärkte abhängig.

Das Unternehmen hält ausreichend Liquidität vor, um die Working-Capital-Anforderungen zu erfüllen. Zum Jahresende 2025 belief sich der Cash-Bestand auf Konzernebene auf € 19,9 Mio.

Um auch im Falle einer kurzfristigen negativen Geschäftsentwicklung über ausreichend Liquidität zu verfügen, hält das Unternehmen in der Regel einen positiven Bankbestand vor. Daneben bestehen zum Berichtszeitpunkt eine ungenutzte Kreditlinie in Höhe von € 2 Mio. und Zugang zu weiteren externen Finanzierungsmöglichkeiten zu marktüblichen Konditionen. Eine mögliche negative Entwicklung der Finanzmärkte könnte die (Re-)Finanzierung zu annehmbaren Konditionen erschweren oder verhindern. Der Aktienkurs der SBH-Aktie wies seit der Erstnotierung erhebliche Schwankungen aus und dürfte auch in Zukunft volatil bleiben. Die allgemeinen Schwankungen des Aktienmarkts – gerade Technologiewerte weisen oft signifikante Fluktuation in Preis und Handelsvolumen auf – können den Kurs der SBH-Aktie auch unabhängig von den tatsächlichen Geschäftsergebnissen beeinträchtigen.

Das Unternehmen bestätigt, für die laufende Periode über ausreichend Finanzmittel (trotz negativer Ergebnisbeiträge) zu verfügen, um die bestehende Geschäftstätigkeit und die geplanten Produktinvestitionen umsetzen zu können. Außerdem verfügt Smartbroker Holding über langjährige, vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen zu ihren Hausbanken und geht folglich davon aus, dass bestehende Kreditlinien auf Wunsch verlängert oder neue Kreditrahmen abgeschlossen werden können.

Personelle Risiken

Der Unternehmenserfolg der Smartbroker Gruppe hängt zu großen Teilen von der Fähigkeit ab, talentierte Mitarbeiter und Fachpersonal mit Branchenkenntnis für das Unternehmen zu gewinnen und langfristig beschäftigen zu können. Der Arbeitsmarkt ist speziell im Bereich Technologie sehr umkämpft und die Nachfrage nach Experten etwa im Bereich der Programmierung oder dem Produktmanagement anhaltend hoch. Ähnliches trifft zu für die Personalsuche in Bereichen wie Compliance und Risikocontrolling, die im Wesentlichen das Segment Transaktion betreffen. Können wichtige Schlüsselpositionen nicht rechtzeitig besetzt werden oder sollte sich eine größere Anzahl an Mitarbeitern in einer kurzen Zeitspanne dazu entschließen, das Unternehmen zu verlassen, könnte dies zu erheblichen Einschränkungen in den Betriebsprozessen führen.

Smartbroker Holding setzt unter anderem auf branchenübliche Vergütung inklusive leistungsbezogener variabler Elemente sowie ein umfassendes Angebot an zusätzlichen Leistungen. Das Unternehmen ist bestrebt, eine hochmoderne Arbeitsumgebung zu bieten und mobiles Arbeiten abhängig von den Anforderungen der jeweiligen Rolle zu ermöglichen. Zudem sollen unternehmensinterne Schulungsmaßnahmen sicherstellen, dass kritische Positionen stets mit Stellvertretern abgesichert sind.

Planungsrisiken

Sämtliche Planungen und zukunftsgerichtete Aussagen beruhen auf Annahmen und unterliegen naturgemäß Risiken und Unsicherheiten. Die regelmäßige Überprüfung dieser Annahmen durch den Vorstand soll die Früherkennung etwaiger Abweichungen und die Durchsetzung von Gegenmaßnahmen ermöglichen. Das Erreichen der Umsatz- und Profitabilitätsziele für 2026 und der weiteren Geschäftsvision in den Folgejahren hängen unter anderem vom Zeitpunkt und Umfang der erneuten aktiven Neukundenakquise für das Produkt Smartbroker+ in Kundenanzahl und -qualität ab. Kundenbeschwerden und Negativeinschätzungen würden die

Neukundenakquise erschweren und verteuern, und sollen daher vor dem Start des Neukundenmarketings weitestmöglich beseitigt werden. Außerdem abhängig ist das Erreichen der Zielsetzungen von dem Kapitalmarktumfeld, insbesondere der Handelsvolumina und -frequenz der Retail-Investoren, dem von der Europäischen Zentralbank vorgegebenen Zinsniveau, dem erfolgreichen weiteren Ausbau der Funktionalitäten des Smartbroker+ sowie dem Erhalt und der Erweiterung des Netzwerks an lukrativen Werbepartnern.

Äußere Effekte

Volkswirtschaftliche Rahmenbedingungen und die Entwicklung der hiesigen und weltweiten Wirtschaft haben maßgeblichen Einfluss auf die Entwicklung der Werbe- und Finanztechnologie-Branche. Dies zeigte sich während der COVID-19-Pandemie etwa aufgrund des Einflusses der umfassenden Eindämmungsmaßnahmen auf die wirtschaftliche Entwicklung und zuletzt im Zusammenhang mit den geopolitischen Auseinandersetzungen bzw. Kriegen in der Ukraine, dem Mittleren Osten und um Taiwan. Nachhaltig hohe Inflation, Veränderungen im Zinsumfeld, eine längerfristige Straffung der Geldpolitik oder eine weitere Abschwächung des wirtschaftlichen Wachstums könnten Auswirkungen auf verfügbare Werbebudgets und das Interesse von Privatanlegern an Investitionen am Kapitalmarkt haben. Wenngleich derartige Krisen und Veränderungen u.U. zum Anstieg der Volatilität und damit kurzfristig zur Zunahme in der Anzahl der Wertpapiertransaktionen führen können, besteht die Gefahr eines längerfristigen negativen Marktumfelds, was abträgliche Auswirkungen auf die Geschäftstätigkeit der Gesellschaft haben könnte.

Die Gesellschaft prüft äußere Einflüsse und antizipiert mögliche Auswirkungen auf die Geschäftstätigkeit bestmöglich.

Allgemeines Risikomanagement

Das Risikomanagement ist ein integraler Bestandteil der Unternehmensführung der Smartbroker Gruppe. Der Vorstand zeichnet sich verantwortlich für die Einführung, Aktualisierung und Umsetzung des Risikomanagementsystems. Seine Wirksamkeit wird vom Aufsichtsrat überwacht.

Das bei der Gesellschaft implementierte Risikomanagementsystem analysiert aktuelle Entwicklungen in den Geschäftsbereichen der Gesellschaft und vergleicht diese mit den Planungen. Im Falle etwaiger Abweichungen werden Pläne zur zügigen Umsetzung von Gegenmaßnahmen eingeleitet. Der Vorstand informiert sich monatlich über die Ertrags- und Liquiditätssituation der Gesellschaft und laufend zur allgemeinen Geschäftslage. Die Steuerung der Gesellschaft ist darauf ausgerichtet, Wachstum und Wertsteigerung mit vertretbaren Risiken zu erzielen.

Der Aufsichtsrat wird in seinen Sitzungen regelmäßig zu bestehenden Risiken und Gegenmaßnahmen informiert und erhält einen detaillierten Überblick über die finanzielle

Entwicklung der Gesellschaft und andere wichtige Kennzahlen für die Einzelgesellschaften der Gruppe als auch für die Muttergesellschaft. Dies sind insbesondere Umsatz, Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen, Liquiditätsstatus und die Bruttomarge bestimmter Produkte.

Zum Zeitpunkt der Erstellung dieses Berichts waren für den Vorstand weder für Einzelgesellschaften noch für den Konzern bestandsgefährdende Risiken oder Liquiditätsrisiken mit Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gruppe erkennbar.

Kontrolle der Rechnungslegung

Zudem soll das interne Kontrollsystem die Ordnungsmäßigkeit der Rechnungslegung der Gruppe und des Konzerns sicherstellen, um das Ziel zu erfüllen, mit der Finanzberichterstattung die tatsächlichen Verhältnisse hinsichtlich Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens abzubilden. Auch hierfür liegt die operative Verantwortung beim Vorstand, der durch die kaufmännische Unternehmensleitung unterstützt wird.

Das Kontrollsystem umfasst die Prozesse des Finanz- und Rechnungswesens sowie andere Unternehmensprozesse, die für die Erstellung des Jahres- und Konzernabschlusses benötigte Informationen liefern. Das Vier-Augen-Prinzip, Funktionstrennung, EDV-gestützte Zugriffsbeschränkungen und Kontrollen, standardisierte Finanzbuchhaltungsprozesse und einheitliche Bilanzierungsstandards sind wichtige Säulen der ordnungsgemäßen Durchführung.

Insgesamt sind weder für die Einzelgesellschaft noch für den Konzern bestandsgefährdende Risiken noch Liquiditätsrisiken mit Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage aus heutiger Sicht erkennbar.

Prognosebericht

Das Jahr 2026 beginnt mit einem dynamischen Marktumfeld: Die durch die US-Politik ausgelöste erhöhte Volatilität an den Kapitalmärkten führt zu gesteigertem Anlegerinteresse, wachsender Nachfrage nach Finanzinformationen und einer spürbar höheren Handelsaktivität. Davon profitiert die Gruppe sowohl im Transaktions- als auch im Media-Bereich und startet damit mit Rückenwind in das neue Geschäftsjahr.

Produktseitig steht 2026 im Zeichen bedeutender strategischer Erweiterungen. Mit dem Altersvorsorgedepot führt die Gesellschaft ein vollständig neues Produkt in einem neuen Marktsegment ein. Das im Rahmen der staatlich geförderten privaten Altersvorsorge positionierte Angebot richtet sich an eine der größten Zielgruppen im deutschen Finanzmarkt und eröffnet der Gruppe erhebliches Wachstumspotenzial über die bisherige Kernzielgruppe aktiver Anleger hinaus. Basierend auf der Kundennachfrage, wird mit dem Juniordepot ein weiteres Produkt eingeführt, das neue Kundensegmente erschließt und die Bedürfnisse bestehender Kunden erfüllt. Darüber hinaus sollen die Handelsfunktionen für besonders aktive Kunden weiter ausgebaut und das Ökosystem durch die Anbindung zusätzlicher externer Plattformen und Partner weiter geöffnet werden. Die technische Infrastruktur wird dabei kontinuierlich stabilisiert und skaliert, um das erwartete Wachstum zuverlässig zu unterstützen.

Auf dieser Grundlage plant die Gesellschaft für das Geschäftsjahr 2026 die Zahl der Neukunden noch mal deutlich zu steigern. Die Marktposition von Smartbroker+ im deutschen Brokerage-Markt wird dadurch nachhaltig gestärkt und die Basis für weiteres ertragsorientiertes Wachstum in den Folgejahren gelegt.

Aufgrund der verstärkten Ausgaben für die Neukundenakquise und die Smartbroker+-Produktweiterentwicklungen rechnet die Gesellschaft für 2026 mit einem leicht positiven operativen Cashflow.

Die Smartbroker-Gruppe rechnet für 2026 mit einem Umsatz zwischen € 67 Mio. bis € 72 Mio. Das operative EBITDA nach den Kundengewinnungskosten soll sich auf € -1,5 Mio. bis € 1,5 Mio. belaufen.

Umsatz- und Profitabilitätsprognose für den Konzern

<i>in € Mio.</i>	2026F ¹
Umsatz	67 - 72
EBITDA	minus 1,5 bis 1,5

¹2026F: Prognose auf Grundlage aktueller Annahmen und Planungen, vorbehaltlich Risiken und Ungewissheiten

Die Planung basiert auf der Annahme, dass das Mediengeschäft entsprechend der Marktentwicklung stabil bleibt. Im Gesamtjahresvergleich mit dem Vorjahr wird das Mediengeschäft auf Vorjahresniveau bleiben und somit eine erneut deutlich positive EBITDA-Marge erzielen können. Im Brokerage plant die Gesellschaft mit einem Bruttokundenzuwachs im unteren sechsstelligen Bereich und dieser wird damit wesentlich zum Umsatzanstieg beitragen.

Prognose der Smartbroker Holding AG

Die oben genannten Informationen beziehen sich auf den Konzern. Für die Einzelgesellschaft plant die Unternehmensführung auf Basis eines weiterhin diffizilen Börsenumfelds mit einem positiven Mediengeschäft. Aufgrund der steigenden Neukundenzahlen beim Smartbroker+ rechnet das Unternehmen mit einem deutlich positiven EBITDA im unteren einstelligen Millionenbereich für die Smartbroker Holding AG im Jahr 2026.

Schlussklärung

zum Abhängigkeitsbericht gemäß § 312 AktG

Gemäß § 312 AktG haben wir einen Bericht über die Beziehungen zu verbundenen Unternehmen aufgestellt, der mit der folgenden Erklärung gemäß § 312 Abs. 3 AktG abschließt:

„Über die im Abhängigkeitsbericht genannten Sachverhalte hinaus, sind keine Rechtsgeschäfte durchgeführt worden oder Maßnahmen auf Veranlassung oder im Interesse des herrschenden oder damit verbundenen Unternehmens getroffen oder unterlassen worden.“

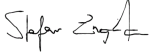
Die Smartbroker Holding AG hat nach den Umständen, die uns in dem Zeitpunkt bekannt waren, in dem das Rechtsgeschäft vorgenommen oder die Maßnahme getroffen oder unterlassen wurde, bei jedem Rechtsgeschäft eine angemessene Gegenleistung erhalten und ist dadurch, dass die Maßnahme getroffen oder unterlassen wurde, nicht benachteiligt worden.“

Berlin, den 29. Juni 2026

Der Vorstand der Smartbroker Holding AG

DocuSigned by:

0791B3E3000742B...
Andre Kolbinger

DocuSigned by:

9A0FB87261A14BB...
Stefan Zmojda

DocuSigned by:

99B3838D29BB4DB...
Michael Bulgrin

DocuSigned by:

7759A589EDD7458...
Oliver Haugk

Dohm ■ Schmidt ■ Janka

Bestätigungsvermerk des unabhängigen Abschlussprüfers

An die Smartbroker Holding AG, Berlin

Prüfungsurteile

Wir haben den Jahresabschluss der Smartbroker Holding AG, Berlin, – bestehend aus der Bilanz zum 31. Dezember 2025 und der Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2025 bis zum 31. Dezember 2025 sowie dem Anhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft. Darüber hinaus haben wir den zusammengefassten Lagebericht der Smartbroker Holding AG, Berlin, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2025 bis zum 31. Dezember 2025 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Jahresabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen, für Kapitalgesellschaften geltenden handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage der Gesellschaft zum 31. Dezember 2025 sowie ihrer Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2025 bis zum 31. Dezember 2025 und
- vermittelt der beigefügte zusammengefasste Lagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft. In allen wesentlichen Belangen steht dieser zusammengefasste Lagebericht in Einklang mit dem Jahresabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von dem Unternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der

Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum zusammengefassten Lagebericht zu dienen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter und des Aufsichtsrats für den Jahresabschluss und den zusammengefassten Lagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Jahresabschlusses, der den deutschen, für Kapitalgesellschaften geltenden handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Jahresabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen (d.h. Manipulationen der Rechnungslegung und Vermögensschädigungen) oder Irrtümern ist.

Bei der Aufstellung des Jahresabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des zusammengefassten Lageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Jahresabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines zusammengefassten Lageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im zusammengefassten Lagebericht erbringen zu können.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses der Gesellschaft zur Aufstellung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Jahresabschluss als Ganzes frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist, und ob der zusammengefasste Lagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Jahresabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum zusammengefassten Lagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Jahresabschlusses und zusammengefassten Lageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher falscher Darstellungen im Jahresabschluss und im zusammengefassten Lagebericht aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass eine aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellung nicht aufgedeckt wird, ist höher als das Risiko, dass eine aus Irrtümern resultierende wesentliche falsche Darstellung nicht aufgedeckt wird, da dolose Handlungen kollusives Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- erlangen wir ein Verständnis von den für die Prüfung des Jahresabschlusses relevanten internen Kontrollen und den für die Prüfung des zusammengefassten Lageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil

zur Wirksamkeit der internen Kontrollen der Gesellschaft bzw. dieser Vorkehrungen und Maßnahmen abzugeben.

- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Jahresabschluss und im zusammengefassten Lagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass die Gesellschaft ihre Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir Darstellung, Aufbau und Inhalt des Jahresabschlusses insgesamt einschließlich der Angaben sowie ob der Jahresabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt.
- beurteilen wir den Einklang des zusammengefassten Lageberichts mit dem Jahresabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage der Gesellschaft.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im zusammengefassten Lagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

Dohm ■ Schmidt ■ Janka

Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel in internen Kontrollen, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Berlin, den 29. Juni 2026

Dohm ■ Schmidt ■ Janka
Revision und Treuhand AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

Jana Simon
Wirtschaftsprüferin



Allgemeine Auftragsbedingungen

für

Wirtschaftsprüferinnen, Wirtschaftsprüfer und Wirtschaftsprüfungsgesellschaften

vom 1. Januar 2024

1. Geltungsbereich

- (1) Die Auftragsbedingungen gelten für Verträge zwischen Wirtschaftsprüferinnen, Wirtschaftsprüfern oder Wirtschaftsprüfungsgesellschaften (im Nachstehenden zusammenfassend „Wirtschaftsprüfer“ genannt) und ihren Auftraggebern über Prüfungen, Steuerberatung, Beratungen in wirtschaftlichen Angelegenheiten und sonstige Aufträge, soweit nicht etwas anderes ausdrücklich in Textform vereinbart oder gesetzlich zwingend vorgeschrieben ist.
- (2) Dritte können nur dann Ansprüche aus dem Vertrag zwischen Wirtschaftsprüfer und Auftraggeber herleiten, wenn dies vereinbart ist oder sich aus zwingenden gesetzlichen Regelungen ergibt. Im Hinblick auf solche Ansprüche gelten diese Auftragsbedingungen auch diesen Dritten gegenüber. Einreden und Einwendungen aus dem Vertragsverhältnis mit dem Auftraggeber stehen dem Wirtschaftsprüfer auch gegenüber Dritten zu.

2. Umfang und Ausführung des Auftrags

- (1) Gegenstand des Auftrags ist die vereinbarte Leistung, nicht ein bestimmter wirtschaftlicher Erfolg. Der Auftrag wird nach den Grundsätzen ordnungsmäßiger Berufsausübung ausgeführt. Der Wirtschaftsprüfer übernimmt im Zusammenhang mit seinen Leistungen keine Aufgaben der Geschäftsführung. Der Wirtschaftsprüfer ist für die Nutzung oder Umsetzung der Ergebnisse seiner Leistungen nicht verantwortlich. Der Wirtschaftsprüfer ist berechtigt, sich zur Durchführung des Auftrags sachverständiger Personen zu bedienen.
- (2) Die Berücksichtigung ausländischen Rechts bedarf – außer bei betriebswirtschaftlichen Prüfungen – der ausdrücklichen Vereinbarung in Textform.
- (3) Ändert sich die Sach- oder Rechtslage nach Abgabe der abschließenden beruflichen Äußerung, so ist der Wirtschaftsprüfer nicht verpflichtet, den Auftraggeber auf Änderungen oder sich daraus ergebende Folgen hinzuweisen.

3. Mitwirkungspflichten des Auftraggebers

- (1) Der Auftraggeber hat dafür zu sorgen, dass dem Wirtschaftsprüfer alle für die Ausführung des Auftrags notwendigen Unterlagen und weiteren Informationen rechtzeitig übermittelt werden und ihm von allen Vorgängen und Umständen Kenntnis gegeben wird, die für die Ausführung des Auftrags von Bedeutung sein können. Dies gilt auch für die Unterlagen und weiteren Informationen, Vorgänge und Umstände, die erst während der Tätigkeit des Wirtschaftsprüfers bekannt werden. Der Auftraggeber wird dem Wirtschaftsprüfer geeignete Auskunftspersonen benennen.
- (2) Auf Verlangen des Wirtschaftsprüfers hat der Auftraggeber die Vollständigkeit der vorgelegten Unterlagen und der weiteren Informationen sowie der gegebenen Auskünfte und Erklärungen in einer vom Wirtschaftsprüfer formulierten Erklärung in gesetzlicher Schriftform oder einer sonstigen vom Wirtschaftsprüfer bestimmten Form zu bestätigen.

4. Sicherung der Unabhängigkeit

- (1) Der Auftraggeber hat alles zu unterlassen, was die Unabhängigkeit der Mitarbeiter des Wirtschaftsprüfers gefährdet. Dies gilt für die Dauer des Auftragsverhältnisses insbesondere für Angebote auf Anstellung oder Übernahme von Organfunktionen und für Angebote, Aufträge auf eigene Rechnung zu übernehmen.
- (2) Sollte die Durchführung des Auftrags die Unabhängigkeit des Wirtschaftsprüfers, die der mit ihm verbundenen Unternehmen, seiner Netzwerkunternehmen oder solcher mit ihm assoziierten Unternehmen, auf die die Unabhängigkeitsvorschriften in gleicher Weise Anwendung finden wie auf den Wirtschaftsprüfer, in anderen Auftragsverhältnissen beeinträchtigen, ist der Wirtschaftsprüfer zur außerordentlichen Kündigung des Auftrags berechtigt.

5. Berichterstattung und mündliche Auskünfte

Soweit der Wirtschaftsprüfer Ergebnisse im Rahmen der Bearbeitung des Auftrags in gesetzlicher Schriftform oder Textform darzustellen hat, ist allein diese Darstellung maßgebend. Entwürfe solcher Darstellungen sind

unverbindlich. Sofern nicht anders gesetzlich vorgesehen oder vertraglich vereinbart, sind mündliche Erklärungen und Auskünfte des Wirtschaftsprüfers nur dann verbindlich, wenn sie in Textform bestätigt werden. Erklärungen und Auskünfte des Wirtschaftsprüfers außerhalb des erteilten Auftrags sind stets unverbindlich.

6. Weitergabe einer beruflichen Äußerung des Wirtschaftsprüfers

- (1) Die Weitergabe beruflicher Äußerungen des Wirtschaftsprüfers (Arbeitsergebnisse oder Auszüge von Arbeitsergebnissen – sei es im Entwurf oder in der Endfassung) oder die Information über das Tätigwerden des Wirtschaftsprüfers für den Auftraggeber an einen Dritten bedarf der in Textform erteilten Zustimmung des Wirtschaftsprüfers, es sei denn, der Auftraggeber ist zur Weitergabe oder Information aufgrund eines Gesetzes oder einer behördlichen Anordnung verpflichtet.
- (2) Die Verwendung beruflicher Äußerungen des Wirtschaftsprüfers und die Information über das Tätigwerden des Wirtschaftsprüfers für den Auftraggeber zu Werbezwecken durch den Auftraggeber sind unzulässig.

7. Mängelbeseitigung

- (1) Bei etwaigen Mängeln hat der Auftraggeber Anspruch auf Nacherfüllung durch den Wirtschaftsprüfer. Nur bei Fehlschlägen, Unterlassen bzw. unberechtigter Verweigerung, Unzumutbarkeit oder Unmöglichkeit der Nacherfüllung kann er die Vergütung mindern oder vom Vertrag zurücktreten; ist der Auftrag nicht von einem Verbraucher erteilt worden, so kann der Auftraggeber wegen eines Mangels nur dann vom Vertrag zurücktreten, wenn die erbrachte Leistung wegen Fehlschlagens, Unterlassung, Unzumutbarkeit oder Unmöglichkeit der Nacherfüllung für ihn ohne Interesse ist. Soweit darüber hinaus Schadensersatzansprüche bestehen, gilt Nr. 9.
- (2) Ein Nacherfüllungsanspruch aus Abs. 1 muss vom Auftraggeber unverzüglich in Textform geltend gemacht werden. Nacherfüllungsansprüche nach Abs. 1, die nicht auf einer vorsätzlichen Handlung beruhen, verjähren nach Ablauf eines Jahres ab dem gesetzlichen Verjährungsbeginn.
- (3) Offenbare Unrichtigkeiten, wie z.B. Schreibfehler, Rechenfehler und formelle Mängel, die in einer beruflichen Äußerung (Bericht, Gutachten und dgl.) des Wirtschaftsprüfers enthalten sind, können jederzeit vom Wirtschaftsprüfer auch Dritten gegenüber berichtigt werden. Unrichtigkeiten, die geeignet sind, in der beruflichen Äußerung des Wirtschaftsprüfers enthaltene Ergebnisse infrage zu stellen, berechtigen diesen, die Äußerung auch Dritten gegenüber zurückzunehmen. In den vorgenannten Fällen ist der Auftraggeber vom Wirtschaftsprüfer tunlichst vorher zu hören.

8. Schweigepflicht gegenüber Dritten, Datenschutz

- (1) Der Wirtschaftsprüfer ist nach Maßgabe der Gesetze (§ 323 Abs. 1 HGB, § 43 WPO, § 203 StGB) verpflichtet, über Tatsachen und Umstände, die ihm bei seiner Berufstätigkeit anvertraut oder bekannt werden, Stillschweigen zu bewahren, es sei denn, dass der Auftraggeber ihn von dieser Schweigepflicht entbindet.
- (2) Der Wirtschaftsprüfer wird bei der Verarbeitung von personenbezogenen Daten die nationalen und europarechtlichen Regelungen zum Datenschutz beachten.

9. Haftung

- (1) Für gesetzlich vorgeschriebene Leistungen des Wirtschaftsprüfers, insbesondere Prüfungen, gelten die jeweils anzuwendenden gesetzlichen Haftungsbeschränkungen, insbesondere die Haftungsbeschränkung des § 323 Abs. 2 HGB.
- (2) Sofern weder eine gesetzliche Haftungsbeschränkung Anwendung findet noch eine einzelvertragliche Haftungsbeschränkung besteht, ist der Anspruch des Auftraggebers aus dem zwischen ihm und dem Wirtschaftsprüfer bestehenden Vertragsverhältnis auf Ersatz eines fahrlässig verursachten Schadens, mit Ausnahme von Schäden aus der Verletzung von Leben, Körper und Gesundheit sowie von Schäden, die eine Ersatzpflicht des Herstellers nach § 1 ProdHaftG begründen, gemäß § 54a Abs. 1 Nr. 2 WPO auf 4 Mio. € beschränkt. Gleiches gilt für Ansprüche, die Dritte aus oder im Zusammenhang mit dem Vertragsverhältnis gegenüber dem Wirtschaftsprüfer geltend machen.

(3) Leiten mehrere Anspruchsteller aus dem mit dem Wirtschaftsprüfer bestehenden Vertragsverhältnis Ansprüche aus einer fahrlässigen Pflichtverletzung des Wirtschaftsprüfers her, gilt der in Abs. 2 genannte Höchstbetrag für die betreffenden Ansprüche aller Anspruchsteller insgesamt.

(4) Der Höchstbetrag nach Abs. 2 bezieht sich auf einen einzelnen Schadensfall. Ein einzelner Schadensfall ist auch bezüglich eines aus mehreren Pflichtverletzungen stammenden einheitlichen Schadens gegeben. Der einzelne Schadensfall umfasst sämtliche Folgen einer Pflichtverletzung ohne Rücksicht darauf, ob Schäden in einem oder in mehreren aufeinanderfolgenden Jahren entstanden sind. Dabei gilt mehrfaches auf gleicher oder gleichartiger Fehlerquelle beruhendes Tun oder Unterlassen als einheitliche Pflichtverletzung, wenn die betreffenden Angelegenheiten miteinander in rechtlichem oder wirtschaftlichem Zusammenhang stehen. In diesem Fall kann der Wirtschaftsprüfer nur bis zur Höhe von 5 Mio. € in Anspruch genommen werden.

(5) Ein Schadensersatzanspruch erlischt, wenn nicht innerhalb von sechs Monaten nach der in Textform erklärten Ablehnung der Ersatzleistung Klage erhoben wird und der Auftraggeber auf diese Folge hingewiesen wurde. Dies gilt nicht für Schadensersatzansprüche, die auf vorsätzliches Verhalten zurückzuführen sind, sowie bei einer schuldhaften Verletzung von Leben, Körper oder Gesundheit sowie bei Schäden, die eine Ersatzpflicht des Herstellers nach § 1 ProdHaftG begründen. Das Recht, die Einrede der Verjährung geltend zu machen, bleibt unberührt.

(6) § 323 HGB bleibt von den Regelungen in Abs. 2 bis 5 unberührt.

10. Ergänzende Bestimmungen für Prüfungsaufträge

(1) Ändert der Auftraggeber nachträglich den durch den Wirtschaftsprüfer geprüften und mit einem Bestätigungsvermerk versehenen Abschluss oder Lagebericht, darf er diesen Bestätigungsvermerk nicht weiterverwenden.

Hat der Wirtschaftsprüfer einen Bestätigungsvermerk nicht erteilt, so ist ein Hinweis auf die durch den Wirtschaftsprüfer durchgeführte Prüfung im Lagebericht oder an anderer für die Öffentlichkeit bestimmter Stelle nur mit in gesetzlicher Schriftform erteilter Einwilligung des Wirtschaftsprüfers und mit dem von ihm genehmigten Wortlaut zulässig.

(2) Widerruft der Wirtschaftsprüfer den Bestätigungsvermerk, so darf der Bestätigungsvermerk nicht weiterverwendet werden. Hat der Auftraggeber den Bestätigungsvermerk bereits verwendet, so hat er auf Verlangen des Wirtschaftsprüfers den Widerruf bekanntzugeben.

(3) Der Auftraggeber hat Anspruch auf fünf Berichtsausfertigungen. Weitere Ausfertigungen werden besonders in Rechnung gestellt.

11. Ergänzende Bestimmungen für Hilfeleistung in Steuersachen

(1) Der Wirtschaftsprüfer ist berechtigt, sowohl bei der Beratung in steuerlichen Einzelfragen als auch im Falle der Dauerberatung die vom Auftraggeber genannten Tatsachen, insbesondere Zahlenangaben, als richtig und vollständig zugrunde zu legen; dies gilt auch für Buchführungsaufträge. Er hat jedoch den Auftraggeber auf von ihm festgestellte wesentliche Unrichtigkeiten hinzuweisen.

(2) Der Steuerberatungsauftrag umfasst nicht die zur Wahrung von Fristen erforderlichen Handlungen, es sei denn, dass der Wirtschaftsprüfer hierzu ausdrücklich den Auftrag übernommen hat. In diesem Fall hat der Auftraggeber dem Wirtschaftsprüfer alle für die Wahrung von Fristen wesentlichen Unterlagen, insbesondere Steuerbescheide, so rechtzeitig vorzulegen, dass dem Wirtschaftsprüfer eine angemessene Bearbeitungszeit zur Verfügung steht.

(3) Mangels einer anderweitigen Vereinbarung in Textform umfasst die laufende Steuerberatung folgende, in die Vertragsdauer fallenden Tätigkeiten:

- a) Ausarbeitung und elektronische Übermittlung der Jahressteuererklärungen, einschließlich E-Bilanzen, für die Einkommensteuer, Körperschaftsteuer und Gewerbesteuer, und zwar auf Grund der vom Auftraggeber vorzulegenden Jahresabschlüsse und sonstiger für die Besteuerung erforderlichen Aufstellungen und Nachweise
- b) Nachprüfung von Steuerbescheiden zu den unter a) genannten Steuern
- c) Verhandlungen mit den Finanzbehörden im Zusammenhang mit den unter a) und b) genannten Erklärungen und Bescheiden
- d) Mitwirkung bei Betriebsprüfungen und Auswertung der Ergebnisse von Betriebsprüfungen hinsichtlich der unter a) genannten Steuern
- e) Mitwirkung in Einspruchs- und Beschwerdeverfahren hinsichtlich der unter a) genannten Steuern.

Der Wirtschaftsprüfer berücksichtigt bei den vorgenannten Aufgaben die wesentliche veröffentlichte Rechtsprechung und Verwaltungsauffassung.

(4) Erhält der Wirtschaftsprüfer für die laufende Steuerberatung ein Pauschalhonorar, so sind mangels anderweitiger Vereinbarungen in Textform die unter Abs. 3 Buchst. d) und e) genannten Tätigkeiten gesondert zu honorieren.

(5) Sofern der Wirtschaftsprüfer auch Steuerberater ist und die Steuerberatervergütungsverordnung für die Bemessung der Vergütung anzuwenden ist, kann eine höhere oder niedrigere als die gesetzliche Vergütung in Textform vereinbart werden.

(6) Die Bearbeitung besonderer Einzelfragen der Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer und Einheitsbewertung sowie aller Fragen der Umsatzsteuer, Lohnsteuer, sonstigen Steuern und Abgaben erfolgt auf Grund eines besonderen Auftrags. Dies gilt auch für

- a) die Bearbeitung einmalig anfallender Steuerangelegenheiten, z.B. auf dem Gebiet der Erbschaftsteuer und Grunderwerbsteuer,
- b) die Mitwirkung und Vertretung in Verfahren vor den Gerichten der Finanz- und der Verwaltungsgerichtsbarkeit sowie in Steuerstrafsachen,
- c) die beratende und gutachtliche Tätigkeit im Zusammenhang mit Umwandlungen, Kapitalerhöhung und -herabsetzung, Sanierung, Eintritt und Ausscheiden eines Gesellschafters, Betriebsveräußerung, Liquidation und dergleichen und
- d) die Unterstützung bei der Erfüllung von Anzeige- und Dokumentationspflichten.

(7) Soweit auch die Ausarbeitung der Umsatzsteuerjahreserklärung als zusätzliche Tätigkeit übernommen wird, gehört dazu nicht die Überprüfung etwaiger besonderer buchmäßiger Voraussetzungen sowie die Frage, ob alle in Betracht kommenden umsatzsteuerrechtlichen Vergünstigungen wahrgenommen worden sind. Eine Gewähr für die vollständige Erfassung der Unterlagen zur Geltendmachung des Vorsteuerabzugs wird nicht übernommen.

12. Elektronische Kommunikation

Die Kommunikation zwischen dem Wirtschaftsprüfer und dem Auftraggeber kann auch per E-Mail erfolgen. Soweit der Auftraggeber eine Kommunikation per E-Mail nicht wünscht oder besondere Sicherheitsanforderungen stellt, wie etwa die Verschlüsselung von E-Mails, wird der Auftraggeber den Wirtschaftsprüfer entsprechend in Textform informieren.

13. Vergütung

(1) Der Wirtschaftsprüfer hat neben seiner Gebühren- oder Honorarforderung Anspruch auf Erstattung seiner Auslagen; die Umsatzsteuer wird zusätzlich berechnet. Er kann angemessene Vorschüsse auf Vergütung und Auslagenersatz verlangen und die Auslieferung seiner Leistung von der vollen Befriedigung seiner Ansprüche abhängig machen. Mehrere Auftraggeber haften als Gesamtschuldner.

(2) Ist der Auftraggeber kein Verbraucher, so ist eine Aufrechnung gegen Forderungen des Wirtschaftsprüfers auf Vergütung und Auslagenersatz nur mit unbestrittenen oder rechtskräftig festgestellten Forderungen zulässig.

14. Streitschlichtungen

Der Wirtschaftsprüfer ist nicht bereit, an Streitbeilegungsverfahren vor einer Verbraucherschlichtungsstelle im Sinne des § 2 des Verbraucherstreitbeilegungsgesetzes teilzunehmen.

15. Anzuwendendes Recht

Für den Auftrag, seine Durchführung und die sich hieraus ergebenden Ansprüche gilt nur deutsches Recht.