

Jahresabschluss zum 31. Dezember 2022 und Lagebericht

BESTÄTIGUNGSVERMERK

Knaus Tabbert AG
Jandelsbrunn

Knaus Tabbert AG

Jahresabschluss

zum 31.12.2022

AKTIVA

| | | 31.12.2022 | | 31.12.2021 |
|--|----------------|----------------|---------------|----------------|
| | EUR | EUR | EUR | EUR |
| A. Anlagevermögen | | | | |
| I. Immaterielle Vermögensgegenstände | | | | |
| 1. Selbst geschaffene gewerbliche Schutzrechte | | | | |
| ähnliche Rechte sowie Lizenzen | 15.344.001,00 | | 13.299.012,00 | |
| 2. Entgeltete erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte | | | | |
| und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen | 781.683,00 | | 885.202,00 | |
| an solchen Rechten und Werten | | | | |
| 3. Geleistete Anzahlungen | 188.045,69 | 16.313.729,69 | 607.076,63 | 14.791.290,63 |
| II. Sachanlagen | | | | |
| 1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten, | | | | |
| einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken | 33.271.047,69 | | 34.189.865,69 | |
| 2. Technische Anlagen und Maschinen | 17.143.423,00 | | 16.853.086,00 | |
| 3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung | 13.848.545,43 | | 11.469.930,00 | |
| 4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau | 41.480.347,38 | 105.743.363,50 | 8.228.278,24 | 70.741.159,93 |
| III. Finanzanlagen | | | | |
| 1. Anteile an verbundenen Unternehmen | 20.071.014,24 | | 13.209.469,08 | |
| 2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen | 16.550.000,00 | 36.621.014,24 | 13.250.000,00 | 26.459.469,08 |
| | | 158.678.107,43 | | 111.991.919,64 |
| B. Umlaufvermögen | | | | |
| I. Vorräte | | | | |
| 1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe | 137.018.467,33 | | 51.063.896,43 | |
| 2. Unfertige Erzeugnisse | 44.261.872,02 | | 15.626.974,12 | |
| 3. Fertige Erzeugnisse und Waren | 13.571.912,07 | | 39.700.009,77 | |
| 4. Geleistete Anzahlungen auf Vorräte | 0,00 | 194.852.251,42 | 33.438,88 | 106.424.319,20 |
| II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände | | | | |
| 1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 30.402.400,89 | | 6.485.631,61 | |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als einem Jahr € 0,00 | | | | |
| 2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen | 2.684.401,08 | | 1.425.859,78 | |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als einem Jahr € 0,00 | 0,00 | | | |
| 3. Sonstige Vermögensgegenstände | 35.599.610,63 | 68.686.412,60 | 23.511.338,55 | 31.422.829,94 |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als einem Jahr € 1.412.113,42 (i.Vj. € 2.212.296,24) | | | | |
| III. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten | | 7.513.317,84 | | 6.365.614,58 |
| | | 271.051.981,86 | | 144.212.763,72 |
| C. Rechnungsabgrenzungsposten | | 1.704.528,45 | | 435.944,66 |
| | | 431.434.617,74 | | 256.640.628,02 |

PASSIVA

| | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
|--|-----------------------|-----------------------|
| | EUR | EUR |
| A. Eigenkapital | | |
| I. Grundkapital | 10.377.259,00 | 10.377.259,00 |
| II. Kapitalrücklage | 27.630.195,73 | 27.542.753,73 |
| III. Gewinnrücklage | 46.442.875,59 | 43.757.663,11 |
| IV. Bilanzgewinn | 23.955.231,64 | 18.251.100,98 |
| | 108.405.561,96 | 99.928.776,82 |
| B. Rückstellungen | | |
| 1. Steuerrückstellungen | 335.565,21 | 507.724,00 |
| 2. Sonstige Rückstellungen | 53.262.669,61 | 40.313.236,35 |
| | 53.598.234,82 | 40.820.960,35 |
| C. Verbindlichkeiten | | |
| 1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 162.517.706,45 | 87.127.175,07 |
| --davon mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr € 60.315.280,06 (i.Vj. € 85.026.279,29) | | |
| --davon mit Restlaufzeit zwischen einem und fünf Jahren € 82.202.426,39 (i.Vj. € 2.100.895,78) | | |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als fünf Jahren € 20.000.000,00 (i.Vj. € 0) | | |
| 2. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen | 4.785.634,53 | 196.890,27 |
| 3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 90.382.878,33 | 17.651.227,93 |
| --davon mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr € 90.382.878,33 (i.Vj. 17.651.227,93) | | |
| --davon mit Restlaufzeit zwischen einem und fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| 4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen | 3.432.150,29 | 4.179.539,82 |
| --davon mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr € 3.432.150,29 (i.Vj. € 4.179.539,82) | | |
| --davon mit Restlaufzeit zwischen einem und fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| 5. Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschafter | 50.000,00 | 50.000,00 |
| --davon mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr € 50.000,00 (i.Vj. 50.000,00€) | | |
| --davon mit Restlaufzeit zwischen einem und fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| 6. Sonstige Verbindlichkeiten | 4.467.451,36 | 3.485.657,76 |
| --davon mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr € 4.467.451,36 (i.Vj. 3.485.657,76) | | |
| --davon mit Restlaufzeit zwischen einem und fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| --davon mit Restlaufzeit von mehr als fünf Jahren € 0 (i.Vj. € 0) | | |
| --davon aus Steuern € 1.097.655,67 (i.Vj. € 908.923,31) | | |
| --davon im Rahmen der sozialen Sicherheit € 18.130,65 (i.Vj. € 10.569,16) | | |
| | 265.635.820,96 | 112.690.490,85 |
| D. Passive latente Steuern | 3.795.000,00 | 3.200.400,00 |
| | 431.434.617,74 | 256.640.628,02 |

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

| | | 31.12.2022 | | 31.12.2021 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| | EUR | EUR | EUR | EUR |
| 1. Umsatzerlöse | | 909.140.392,44 | | 726.895.361,41 |
| 2. Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen | | 2.584.742,65 | | 20.119.573,90 |
| 3. Andere aktivierte Eigenleistungen | | 3.956.416,00 | | 3.724.816,34 |
| 4. Sonstige betriebliche Erträge | | 4.332.674,51 | | 2.895.001,94 |
| 5. Materialaufwand | | | | |
| a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren | -641.718.736,63 | | -513.955.564,10 | |
| b) Aufwendungen für bezogene Leistungen | -49.628.742,50 | -691.347.479,13 | -38.853.101,17 | -552.808.665,27 |
| 6. Personalaufwand | | | | |
| a) Löhne und Gehälter | -90.342.584,03 | | -82.214.890,29 | |
| b) Soziale Abgaben sowie Beiträge zur Berufsgenossenschaft | -18.776.001,13 | -109.118.585,16 | -16.747.386,03 | -98.962.276,32 |
| 7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen | | -15.316.245,64 | | -14.068.284,36 |
| 8. Sonstige betriebliche Aufwendungen | | -76.892.426,40 | | -66.995.368,47 |
| 9. Ertrag aus Beteiligungen | | 7.184.303,07 | | 4.590.000,00 |
| - davon aus verbundenen Unternehmen € 7.184.303,07 (i. Vj. € 4.590.000) | | | | |
| 10. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge | | 520.972,68 | | 198.026,82 |
| - davon aus verbundenen Unternehmen € 134.619,97 (i. Vj. € 134.619,97) | | | | |
| 11. Zinsen und ähnliche Aufwendungen | | -4.080.819,19 | | -1.487.839,53 |
| - davon an verbundene Unternehmen € 0 (i. Vj. € 0) | | | | |
| 12. Ergebnis vor Steuern | | 30.963.945,83 | | 24.100.346,46 |
| 13. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag | | -6.859.387,37 | | -5.692.412,96 |
| - davon latente Steuern € 594.600,00 (i. Vj. € 460.800,00) | | | | |
| 14. Ergebnis nach Steuern | | 24.104.558,46 | | 18.407.933,50 |
| 15. Sonstige Steuern | | -149.326,82 | | -156.832,52 |
| 16. Jahresüberschuss | | 23.955.231,64 | | 18.251.100,98 |
| 17. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr | | 18.251.100,98 | | 43.757.663,11 |
| 18. Dividendenausschüttung an Aktionäre | | -15.565.888,50 | | -15.565.888,50 |
| 19. Einstellung in andere Gewinnrücklagen | | -2.685.212,48 | | -28.191.774,61 |
| 20. Bilanzgewinn | | 23.955.231,64 | | 18.251.100,98 |

ANHANG DER KNAUS TABBERT AG

1. Allgemeine Angaben zum Jahresabschluss

Der Jahresabschluss zum 31. Dezember 2022 wurde nach den Vorschriften des Handelsgesetzbuches und unter Beachtung der Regelungen des deutschen Aktiengesetzes (AktG) aufgestellt. Die Gesellschaft ist gemäß § 267 Abs. 3 HGB eine große Kapitalgesellschaft.

Die Gliederung des Jahresabschlusses erfolgte nach den Vorschriften der §§ 266 und 275 Abs. 2 HGB (Gesamtkostenverfahren). Soweit eine weitere Untergliederung der Posten zum Zwecke der Bilanzklarheit erforderlich erschien, wurde gemäß § 265 Abs. 5 HGB hiervon Gebrauch gemacht.

Mit Wirkung zum 14.08.2020 wurde die Gesellschaft nach den Bestimmungen des Umwandlungsgesetzes in die Rechtsform der Aktiengesellschaft umgewandelt und unter der Handelsregisternummer HRB 11089 beim Registergericht in Passau geführt. Die Knaus Tabbert AG hat ihren Sitz in Jandelsbrunn.

Die Aktien der Gesellschaft werden seit dem 23. September 2020 im Prime Standard Segment des regulierten Markts der Frankfurter Wertpapierbörse gehandelt.

Mit Datum 03. Januar .2022 hat die Knaus Tabbert AG den Erwerb von 100 Prozent der Anteile an der Unternehmensgruppe WVD Südcaravan (Freiburg, Deutschland) bestehend aus den operativen Gesellschaften CFC Camping Freizeit Center GmbH, Freiburg und WVD-Südcaravan GmbH, Freiburg vollzogen und ist damit alleiniger Eigentümer der beiden Handelsbetriebe für Freizeitfahrzeuge. Die Gesellschaft hatte den Kauf der Unternehmensgruppe WVD Südcaravan (Freiburg, Deutschland) bereits im Dezember 2021 angekündigt. Der Kaufpreis betrug 6,3 Mio. €. Zusätzlich wurde ein Earn Out basierend auf den konsolidierten Ergebnissen der WVD-Südcaravan GmbH und der CFC Camping Freizeit Center GmbH der Geschäftsjahre 2022 und 223 in Höhe von Gesamt 1 Mio. € vereinbart.

Die Gesellschaft stellt einen Konzernabschluss gemäß den internationalen Rechnungslegungsstandards (IFRS) auf.

Dieser Konzernabschluss wird im elektronischen Bundesanzeiger offengelegt.

2. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die Gegenstände des **Anlagevermögens** wurden zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten, ggf. vermindert um planmäßige und außerplanmäßige Abschreibungen bewertet. Von dem Wahlrecht nach § 255 Abs. 3 Satz 2 HGB wurde kein Gebrauch gemacht. Auf immaterielle Vermögensgegenstände, Bauten auf fremden Grundstücken, technische Anlagen und Maschinen sowie andere Anlagen und Betriebs- und Geschäftsausstattung wurden unter Zugrundelegung der betriebsgewöhnlichen Nutzungsdauer lineare Abschreibungen vorgenommen. Diese richtet sich nach den von der Finanzverwaltung veröffentlichten AfA-Tabellen. Für Geringwertige Wirtschaftsgüter wird gemäß den steuerlichen Regelungen des § 6 Abs. 2a EStG ein Sammelposten gebildet, der jährlich mit 20 % abgeschrieben wird. Soweit einzelnen Vermögensgegenständen am Bilanzstichtag dauerhaft ein niedrigerer Wert beizulegen ist, wurden entsprechende außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen.

Den Abschreibungen liegen folgende betriebsgewöhnliche Nutzungsdauern zu Grunde:

| | Jahre |
|--|---------|
| Selbst geschaffene gewerbliche Schutzrechte ähnliche Rechte sowie Lizenzen | 5 |
| Entgelte erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten | 3 |
| Gebäude | 10 - 33 |
| Andere Bauten und Grundstückseinrichtungen | 5 - 33 |
| Technische Anlagen und Maschinen | 1 - 18 |
| Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung | 1 - 14 |

Die **Finanzanlagen** wurden mit den Anschaffungskosten bzw. bei dauerhafter Wertminderung dem niedrigeren beizulegenden Wert bilanziert.

Die **Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und Waren** wurden zu Anschaffungskosten und unter Beachtung des Niederstwertprinzips bewertet. Die Ermittlung der Anschaffungskosten erfolgte unter Berücksichtigung der gleitenden Durchschnittswertmethode.

Die **unfertigen und fertigen Erzeugnisse** wurden zu Herstellungskosten unter Berücksichtigung von notwendigen Material- und Fertigungsgemeinkosten des § 255 HGB bewertet. Das Niederstwertprinzip wurde beachtet. Von dem Wahlrecht nach § 255 Abs. 2 Satz 3 HGB wurde kein Gebrauch gemacht.

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurden grundsätzlich mit ihren Anschaffungskosten angesetzt. Erkennbare Einzelrisiken wurden durch eine Einzelwertberichtigung berücksichtigt. Dem allgemeinen Kreditrisiko wurde durch Bildung einer Pauschalwertberichtigung Rechnung getragen.

Forderungen gegen verbundene Unternehmen wurden zu Anschaffungskosten bzw. dem niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt.

Die **sonstigen Vermögensgegenstände** wurden ebenfalls unter Beachtung des § 253 HGB bewertet.

Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten sind zum Nennwert angesetzt.

Der **aktive Rechnungsabgrenzungsposten** stellt vorausbezahlte Aufwendungen für eine bestimmte Zeit nach dem Bilanzstichtag dar.

Die **sonstigen Rückstellungen** wurden jeweils in Höhe des Betrages gebildet, der nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung zur Erfüllung notwendig ist. Rückstellungen mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr wurden mit dem ihrer Restlaufzeit entsprechenden durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen Geschäftsjahre (wie von der deutschen Bundesbank veröffentlicht) abgezinst.

Gewährleistungs- bzw. Garantierückstellungen werden für alle bis zur Bilanzaufstellung bekannt gewordenen wesentlichen Einzelfälle gebildet. Die Bewertung der Rückstellung erfolgt in Höhe der auf Grundlage von Erfahrungswerten geschätzten Aufwendungen zur Beseitigung der Mängel. Sachverhalte, die den Verpflichtungen möglicherweise

kompensierend gegenüberstehen, wurden, soweit hier nicht ein gesonderter Vermögensgegenstand zu aktivieren ist, im Rahmen der Bewertung der Rückstellungen berücksichtigt. Darüber hinaus wurde zum Bilanzstichtag eine pauschale Gewährleistungsrückstellung auf Basis eines Erfahrungswertes bezogen auf den gewährleistungsbehafteten Umsatz gebildet.

In den sonstigen Rückstellungen ist in Höhe von TEUR 515 (Vorjahr TEUR 427) eine Rückstellung für ausstehende Urlaubsansprüche enthalten. Die Rückstellung wird auf Basis von 220 Arbeitstagen mit den Jahresentgelten einschließlich von Sonderzahlungen zzgl. der Arbeitgeberanteile zur Sozialversicherung bewertet.

Die **Verbindlichkeiten** wurden mit den jeweiligen Erfüllungsbeträgen angesetzt.

Latente Steuern werden für zeitliche Unterschiede zwischen den handelsrechtlichen und steuerlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten ermittelt. Über den Ansatz von aktiven latenten Steuern wird nach Realisationsmöglichkeit entschieden. Eine sich insgesamt ergebende Steuerbelastung wird in der Bilanz als passive latente Steuer angesetzt. Im Falle einer Steuerentlastung wird vom entsprechenden Aktivierungswahlrecht Gebrauch gemacht. Von dem Wahlrecht, aktive und passive latente Steuern unsaldiert auszuweisen, wird kein Gebrauch gemacht.

3. Angaben zu einzelnen Posten des Jahresabschlusses

3.1. Anlagevermögen

Die Entwicklung der einzelnen Posten des Anlagevermögens ist unter Angabe der Abschreibung des Geschäftsjahres im Anlagenspiegel (Anlage zum Anhang) dargestellt.

In den immateriellen Vermögensgegenständen sind Entwicklungskosten in Höhe von TEUR 15.344 (Vorjahr TEUR 13.299) enthalten, diese werden über eine Laufzeit von 5 Jahren abgeschrieben.

Der Gesamtbetrag der Entwicklungskosten im Geschäftsjahr betrug TEUR 7.610 (Vorjahr TEUR 7.595) hiervon wurden im laufenden Geschäftsjahr TEUR 6.175 (Vorjahr TEUR 5.833) aktiviert.

FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG

| in TEUR | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
|---|------------|------------|
| Forschungs- und Entwicklungskosten | 1.435 | 1.763 |
| Investitionen in aktivierte Eigenleistung | 6.175 | 5.833 |
| Forschung und Entwicklungsleistungen | 7.610 | 7.595 |

Das Finanzanlagevermögen enthält Ausleihungen gegenüber der Knaus Tabbert KFT in Höhe von TEUR 16.550 (Vorjahr TEUR 13.250). Im laufenden Geschäftsjahr wurden

weitere TEUR 4.500 an Darlehen an die Knaus Tabbert KFT ausbezahlt sowie TEUR 1.596 planmäßig getilgt. Die Darlehen wurden für die Investitionstätigkeit der Gesellschaft verwendet.

Die vereinbarten Ergebnisziele der Gesellschaften WVD Südcaravan GmbH sowie der CFC Camping Freizeit Center GmbH für das Geschäftsjahr 2022 wurden erreicht, der anteilige Betrag von 0,5 Mio. € wurde daher im laufenden Geschäftsjahr als Kaufpreis aktiviert.

3.2. Unternehmen, an denen ein Anteilsbesitz von mehr als 20 % besteht

UNMITTELBARE BETEILIGUNGEN

| Name und Sitz des Unternehmens | | Anteil am Kapital in % | Eigenkapital | Ergebnis des letzten Geschäftsjahres |
|---|-------------|---------------------------|--------------|---|
| Knaus Tabbert KFT, Vac/Ungarn | in Mio. HUF | 100 | 5.574 | 543 |
| | in TEUR | | 13.904 | 1.387 |
| Caravan Welt GmbH Nord, Bönningstedt | in TEUR | 100 | 1.925 | 659 |
| HÜTTLrent GmbH, Maintal | in TEUR | 100 | 3.667 | 1.107 |
| WVD Südcaravan GmbH, Freiburg | in TEUR | 100 | 3.394 | 417 |
| CFC Camping Freizeit Center GmbH, Freiburg | in TEUR | 100 | 379 | -155 |
| Morelo Reisemobile GmbH, Schlüsselfeld | in TEUR | 100 | 27.527 | 9.273 |

Währungsumrechnung zum Stichtagskurs 31.12.2022

3.3. Forderungen gegen verbundene Unternehmen

Die Forderungen gegen verbundene Unternehmen mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr resultieren in Höhe von TEUR 1.742 (Vorjahr TEUR 1.426) aus Lieferungen und Leistungen.

3.4. Guthaben bei Kreditinstituten

Unter diesem Posten wird u. a. ein Bankguthaben der Gesellschaft von TEUR 6.639 (Vorjahr TEUR 6.354) ausgewiesen, das als Sicherheitsfonds zur Abdeckung eines eventuellen Verlustes des Kreditinstitutes aus der Händlerfinanzierung dient. Das Guthaben wurde sowohl durch Einzahlungen der Gesellschaft als auch durch Einzahlungen des Kreditinstitutes gespeist.

3.5. Aktiver Rechnungsabgrenzungsposten

Der aktive Rechnungsabgrenzungsposten beinhaltet Messekosten in Höhe von TEUR 1.361 (Vorjahr TEUR 129), Wartungen von TEUR 94 (Vorjahr TEUR 63), Mieten von TEUR 74 (Vorjahr TEUR 74) Beratungskosten von TEUR 22 (Vorjahr TEUR 13), Lizenzen von TEUR 32 (Vorjahr TEUR 34) und sonstige Abgrenzungen von TEUR 121 (Vorjahr TEUR 123).

3.6. Eigenkapital

Das Grundkapital der Knaus Tabbert AG zum 31. Dezember 2022 beträgt 10.377.259,00 €. Es ist eingeteilt in 10.377.259 auf den Inhaber lautende nennwertlose Stückaktien mit einem rechnerischen Wert von 1,00 € je Aktie.

Jede Aktie vermittelt eine Stimme und, gegebenenfalls mit Ausnahme eventueller nicht dividendenberechtigter junger Aktien, den gleichen Anteil am Gewinn nach Maßgabe der von der Hauptversammlung beschlossenen Dividendenausschüttung. Zum 31. Dezember 2022 befanden sich keine Aktien im eigenen Bestand. Der Vorstand ist ermächtigt, das Grundkapital der Gesellschaft bis zum 6. August 2025 mit Zustimmung des Aufsichtsrats um bis zu EUR 5.000.000,00 durch Ausgabe von bis zu 5.000.000 auf den Inhaber lautenden Stückaktien gegen Bar- und/oder Sacheinlagen zu erhöhen (Genehmigtes Kapital).

Im Mai 2022 wurde nach Beschluss der Hauptversammlung eine Dividende in Höhe von 1,50 € je Aktie, somit 15,6 Mio. EUR an die Aktionäre ausgeschüttet, sowie 2,7 Mio. EUR in die Gewinnrücklage eingestellt.

Die Rechte und Pflichten der Aktionäre ergeben sich aus dem Aktiengesetz (AktG) in Verbindung mit der Satzung der Gesellschaft, die auf der Internetseite im Bereich Investor Relations/Corporate Governance im Volltext zur Verfügung steht. Der Anspruch der Aktionäre auf Verbriefung ihrer Aktien ist satzungsgemäß ausgeschlossen. Zu den Details verweisen wir auf die „Erklärung zur Unternehmensführung und Corporate Governance Bericht“ im Jahresfinanzbericht.

3.6.1. Beteiligungen am Kapital, die 10 % der Stimmrechte überschreiten

Es bestanden nach Kenntnis der Gesellschaft folgende direkte oder indirekte Beteiligungen am stimmberechtigten Kapital, die zum Bilanzstichtag 10 % der Stimmrechte überschreiten:

| NAME | Anteil in % |
|--------------------------------|-------------|
| H.T.P. Investments 1 B.V. | 40,8 |
| Catalina Capital Partners B.V. | 25,1 |

Erträge aus der Aktivierung selbst geschaffener immaterieller Vermögensgegenstände des Anlagevermögens oder latenter Steuern sowie aus der Bewertung von zu Handelszwecken erworbenen Finanzinstrumenten oder Vermögensgegenständen zum beizulegenden Zeitwert abzüglich der hierfür gebildeten passiven latenten Steuern dürfen nur ausgeschüttet werden, wenn die nach der Ausschüttung verbleibenden frei verfügbaren Rücklagen abzüglich eines Verlustvortrags oder zuzüglich eines Gewinnvortrags dem

Gesamtbetrag der Erträge mindestens entsprechen. Für das laufende Geschäftsjahr ergibt sich somit ein zur Ausschüttung gesperrter Betrag von TEUR 11.549.

| AUSSCHÜTTUNGSSPERRE | TEUR |
|---|--------|
| Aktiviere selbst geschaffene immaterielle Vermögensgegenstände VG (Buchwert Stichtag) | 15.344 |
| ./. passive latente Steuern | 4.247 |
| + aktive latente Steuern | 452 |
| zur Ausschüttung gesperrter Betrag | 11.549 |

3.7. Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen setzen sich wie folgt zusammen:

| SONSTIGE RÜCKSTELLUNGEN IN TEUR | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
|-----------------------------------|------------|------------|
| Händlerboni/Zinszuschüsse | 17.534 | 8.795 |
| Garantie- und Kulanzverpflichtung | 15.206 | 12.466 |
| Personalrückstellungen | 12.182 | 11.627 |
| ausstehender Rechnung | 2.658 | 1.928 |
| Bodensanierung Mottgers | 2.141 | 2.140 |
| Rechtstreitigkeiten | 1.322 | 1.740 |
| Sonstige | 2.220 | 1.617 |
| Gesamt | 53.263 | 40.313 |

3.8. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten

Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten setzen sich wie folgt zusammen:

| VERBINDLICHKEITEN KREDITINSTITUTE IN TEUR | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
|---|------------|------------|
| Verbindlichkeiten mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr | 60.315 | 85.026 |
| Verbindlichkeiten mit Restlaufzeit von 1 bis 5 Jahren | 82.202 | 2.101 |
| Verbindlichkeiten mit Restlaufzeit über 5 Jahren | 20.000 | 0 |
| | 162.518 | 87.127 |

Der Gesamtbetrag der gesicherten Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten beträgt TEUR 0 (Vorjahr TEUR 85.026). Im Vorjahr bestanden diese im Wesentlichen aus

der Verpfändung von Umlaufvermögen gem. Konsortialdarlehensvertrag sowie Grundschulden, die Sicherheiten wurden von den Konsortialbanken im Rahmen der Schuldscheinbegebung am 20. Juni .2022 freigegeben.

Die langfristigen Verbindlichkeiten resultieren aus dem im Geschäftsjahr 2022 abgeschlossenen Schuldscheindarlehen in Höhe von Gesamt 100 Mio. EUR. Das platzierte Volumen verteilt sich auf Laufzeiten zwischen 3, 5, 7 und 10 Jahren, 67 % der Transaktion wurden zudem in festverzinslichen Tranchen begeben. Die Schuldscheinfinanzierung wird für die Investitionen in die Kapazitätserweiterung verwendet.

Darüber hinaus enthalten die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten mit einer Laufzeit zwischen 1 und 5 Jahren die Verbindlichkeit aus einem Verwertungsfond i.H.v. TEUR 2.202 (Vorjahr TEUR 2.101), der anteilig Forderungen aus diesem Fond absichert.

3.9. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen mit Restlaufzeit bis zu einem Jahr resultieren mit TEUR 3.432 (Vorjahr TEUR 4.180) aus Lieferungen und Leistungen.

3.10. Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern

Zum Stichtag 31.12.2021 bestehen Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern in Höhe von TEUR 50 aus Aufsichtsratsvergütungen (Vorjahr TEUR 50).

3.11. Passive latente Steuern

Latente Steuern werden für zeitliche Unterschiede zwischen den handelsrechtlichen und steuerlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten ermittelt. Die Ermittlung der latenten Steuern erfolgt auf Basis des kombinierten Ertragsteuersatzes der Knaus Tabbert AG von aktuell 27,68 %. Der kombinierte Ertragsteuersatz umfasst Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer und Solidaritätszuschlag. Die sich bei der Knaus Tabbert AG aus den zeitlichen Unterschieden beim Ansatz der selbst geschaffenen immateriellen Vermögensgegenstände und sonstigen Rückstellungen ergebenden latenten Steuer, wurden in der Bilanz saldiert als passive latente Steuer (TEUR 3.795) angesetzt.

ENTWICKLUNG DER LATENTEN STEUERSALDEN IN TEUR

| | 31.12.2022 | 31.12.2021 | Veränderung |
|------------------------|------------|------------|-------------|
| Aktive latente Steuer | 452 | 481 | 29 |
| Passive latente Steuer | -4.247 | -3.681 | 566 |
| Latenter Steuersaldo | -3.795 | -3.200 | 595 |

3.12. Eventualverbindlichkeiten

Zum Bilanzstichtag bestehen folgende Eventualverbindlichkeiten:

BESTELLUNG VON SICHERHEITEN FÜR FREMDE VERBINDLICHKEITEN

| in TEUR | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
|------------------------------------|------------|------------|
| Bankguthaben SKP-Fond | 6.639 | 6.334 |
| Verbindlichkeiten aus Bürgschaften | 12.195 | 4.976 |
| Gesamt | 18.834 | 11.310 |

Die Wahrscheinlichkeit der Inanspruchnahme der Bürgschaften ist nach Einschätzung des Vorstandes aufgrund der allgemein guten wirtschaftlichen Lage in der Caravaningbranche als gering einzuschätzen.

3.12.1. Haftungsverhältnisse

Die Gesellschaft hat mit Beschluss vom 15. Dezember 2022 eine Verlustübernahmeerklärung gemäß § 302 AktG gegenüber der Caravan-Welt GmbH Nord, der Hüttl Rent GmbH sowie gegenüber WVD Südcaravan GmbH für das Geschäftsjahr 2022 ausgesprochen. Die Verlustübernahmeerklärung wird im elektronischen Bundesanzeiger offengelegt. Wir sehen eine Inanspruchnahme aus der Verlustübernahme als unwahrscheinlich an.

Die damalige Knaus Tabbert GmbH hatte im Geschäftsjahr 2018 einen neuen Konsortialkreditvertrag unter der Führung der Commerzbank AG in Höhe von 80,0 Mio. € mit einer Laufzeit bis 2021 abgeschlossen, dieser Vertrag wurde bereits im Geschäftsjahr 2019 auf 100,0 Mio. € erhöht so-

wie die Laufzeit bis zum Jahr 2022 verlängert. Zum Dezember 2021 wurde der Vertrag auf 190,0 Mio. € erhöht, sowie die Laufzeit bis zum Dezember 2024 verlängert. Der Vertrag wurde zum 04.01.2022 wirksam. Die wesentlichen Bestimmungen des Vertrages bleiben vorerst gleich, die Sicherheiten wurden im Geschäftsjahr 2022 freigegeben. Im Rahmen des Konsortialkredits in Höhe von EUR 150 Mio. verpflichtet sich die Knaus Tabbert AG zur Einhaltung bestimmter Finanzkennzahlen (Financial Covenants), die sich auf das Verhältnis der gesamten Nettoverschuldung zum Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA) (bereinigt um bestimmte nicht operative Effekte), - und die Eigenkapitalquote beziehen. Bei Verstoß gegen diese Finanzkennzahlen haben die Kreditgeber das Recht, den Kredit zu kündigen und die Rückzahlung des Kredits zu verlangen. Durch die andauernden Lieferkettenstörungen können einerseits hohe Bestände an Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffen sowie Chassis zur Produktionsabsicherung und andererseits Bestände an unfertigen Fahrzeugen entstehen, die Liquidität binden und die Financial Covenants beeinflussen. Deshalb wurde vorsorglich für das Jahr 2023 auf Basis der Budgetplanung gemeinsam mit den Konsortialkreditbanken eine Anpassung der im Konsortialkredit vereinbarten Covenants vereinbart. Eine Rückkehr zu den ursprünglich vertraglichen Covenants ist bis zum ersten Quartal 2024 geplant. Die angepassten Finanzkennzahlen werden zum 31.12.2022 eingehalten. Im Rahmen dieses Kreditvertrages haften die Knaus Tabbert AG und die Morelo Reisemobile GmbH gesamtschuldnerisch für alle Verbindlichkeiten aus diesem Finanzierungsdokument. Zum Stichtag haftet die Knaus Tabbert AG in Höhe von 16,9 Mio. € für die Inan-

spruchnahme der Morelo Reisemobile GmbH aus dem Konsortialkreditvertrag. Wir sehen eine Inanspruchnahme aus dieser Haftung als unwahrscheinlich an.

3.13. Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Wesentliche sonstige finanzielle Verpflichtungen, die nicht in der Bilanz erfasst sind, bestehen aus:

| SONSTIGE FINANZIELLE VERPFLICHTUNGEN | | | |
|---|---------------|--------------|--------------|
| in TEUR | 2023 | 2024 | 2025 |
| Miet-, Leasing- und Logistikverträgen | 4.613 | 3.009 | 2.554 |
| vertragliche Verpflichtung für den Erwerb von immateriellen Vermögensgegenständen und Sachanlagen | 18.973 | | |
| Gesamt | 23.586 | 3.009 | 2.554 |

Der Gesamtbetrag der sonstigen finanziellen Verpflichtungen beträgt zum 31. Dezember 2022 TEUR 29.149, diese resultieren im Wesentlichen aus bereits getätigten Bestellungen für die anstehende Kapazitätserweiterung am Standort Jandelsbrunn.

3.14. Umsatzerlöse

Die Umsatzerlöse sind ausschließlich dem Premiumsegment zugeordnet und lassen sich in folgende Produktgruppen unterteilen:

1. JANUAR BIS 31. DEZEMBER 2022

| TEUR | Deutschland | Europa | Rest der Welt | Summe |
|-------------------|----------------|----------------|---------------|----------------|
| Wohnwagen | 168.616 | 158.585 | 2.670 | 329.871 |
| Reisemobile | 271.362 | 90.183 | - | 361.545 |
| Kastenwagen (CUV) | 147.131 | 49.017 | - | 196.148 |
| Übrige | 14.219 | 7.292 | 65 | 21.577 |
| Summe | 601.329 | 305.076 | 2.735 | 909.140 |

1. JANUAR BIS 31. DEZEMBER 2021

| TEUR | Deutschland | Europa | Rest der Welt | Summe |
|-------------------|----------------|----------------|---------------|----------------|
| Wohnwagen | 118.785 | 116.999 | 2.414 | 238.198 |
| Reisemobile | 208.960 | 67.090 | 277 | 276.328 |
| Kastenwagen (CUV) | 140.044 | 53.917 | - | 193.961 |
| Übrige | 12.155 | 6.254 | - | 18.409 |
| Summe | 479.944 | 244.260 | 2.691 | 726.895 |

3.15. Sonstige betrieblichen Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten periodenfremde Erträge in Höhe von TEUR 1.138 (Vorjahr: TEUR 640). Diese resultieren aus der Auflösung von Rückstellungen TEUR 1.123 (Vorjahr: TEUR 591), aus dem Abgang von Anlagevermögen TEUR 3 (TEUR 2) und aus der Herabsetzung von Forderungsabwertungen TEUR 12 (Vorjahr TEUR 47).

Die wesentlichen sonstigen betrieblichen Erträge setzen sich aus Erträgen aus Lieferantenregress TEUR 1.173 (Vorjahr: TEUR 1.144), Verrechnung aus Sachbezügen TEUR 386 (Vorjahr: TEUR 392) sowie aus Versicherungsentschädigungen TEUR 212 (Vorjahr: TEUR 154) zusammen.

Erträge aus der Währungsumrechnung wurden in Höhe von TEUR 44 (Vorjahr: TEUR 58) realisiert.

3.16. Abschreibungen

In den Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens in Höhe von TEUR 4.462 sind keine außerplanmäßigen Abschreibungen, auf Entwicklungsprojekte TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 0) enthalten.

3.17. Sonstige betrieblichen Aufwendungen

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten periodenfremde Aufwendungen in Höhe von TEUR 1.799 (Vorjahr: TEUR 24). Diese resultieren im Wesentlichen aus nachlaufenden Kosten im Zusammenhang mit den Rechtsfällen zu den Zivilverfahren wegen „Diesel-Emissionen“ TEUR 1.779, sowie aus dem Abgang von Gegenständen des Sachanlagevermögens TEUR 20 (Vorjahr TEUR 24). Im Zusammenhang mit der Corona-Pandemie kam es im Verlauf des Geschäftsjahres zu Sonderaufwendungen in Höhe von TEUR 45 (Vorjahr: TEUR 907 für Präventivmaßnahmen zum Schutz der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und damit zur Absicherung der Produktion. Die Währungsverluste betragen im Geschäftsjahr TEUR 207 (Vorjahr TEUR 61).

3.18. Zinsen

Das Zinsergebnis enthält Zinserträge aus der Abzinsung von langfristigen Forderungen in Höhe von TEUR 33 (Vorjahr: TEUR 63) sowie Zinsaufwendungen aus der Abzinsung von langfristigen Rückstellungen in Höhe von TEUR 33 (Vorjahr: TEUR 79).

4. Sonstige Angaben

Mitglieder des Vorstands

- Wolfgang Speck Dipl.-Ing., Vorstandsvorsitzender, St. Ingbert,
- Marc Hundsdorf Dipl. Ing./Dipl. Wirtsch. Ing., Vorstand Finanzen, München (bis 31.12.2022)
- Werner Vaterl Dipl.-Kfm., Vorstand Technik, Hinterschmiding,
- Gerd-Rainer Adamietzki, Kaufmann, Vorstand Vertrieb, Seelze
- Carolin Schürmann, Dipl. Wirtsch. Ing., Vorständin Finanzen, München (ab 01.12.2022)

Die Gesamtbezüge des Vorstands betragen TEUR 2.841 (Vorjahr: TEUR 2.410), des Weiteren wurden für die Abfindung eines Vorstandsmitglieds eine Rückstellung in Höhe von TEUR 620 gebildet. Den Vorstandsmitgliedern wurden unter dem LTIP zum 1. Januar 2022 im Geschäftsjahr 10.704 sowie zum 01. Januar 2022 11.300 Performance Shares zugesagt. Die Laufzeit beträgt jeweils vier Jahre. Für die gewährten Performance Shares gelten bestimmte Ausübungsbedingungen. Zur Ausübung ist eine Mindestdienstzeit zu erfüllen. Zudem gilt eine marktbezogene Bedingung in Bezug auf die Entwicklung des Aktienkurses sowie eine nicht marktbezogene Bedingung in Bezug auf die Zielerreichung bestimmter Finanzkennzahlen im Konzernabschluss des Knaus Tabbert Konzerns über die Laufzeit des LTIP Programmes. Die Vergütung aus den Performance Shares ist je Vorstandsmitglied auf einen Höchstbetrag begrenzt.

Der beizulegende Zeitwert der Performance Shares wurde mittels einer umgeformten Black-Scholes-Formel bestimmt und beträgt somit für die Tranche 2021 EUR 27,79 je Performance Share sowie für die Tranche 2022 EUR 23,10 je Performance Share am Tag der Gewährung.

Arbeitnehmer

Im abgelaufenen Geschäftsjahr 2022 waren durchschnittlich 1.560 (Vorjahr 1.423) gewerbliche Mitarbeiter, 406 (Vorjahr 368) Angestellte sowie 50 (Vorjahr 49) Auszubildende beschäftigt.

Aufsichtsrat

Dieser Aufsichtsrat setzt sich nach § 1 Abs. 1, § 6 Abs. 2, § 7 Abs. 1 Satz 1 Nr. 1 MitbestG aus je sechs Aufsichtsratsmitgliedern der Anteilseigner und der Arbeitnehmer zusammen. Unter den sechs Aufsichtsratsmitgliedern der Arbeitnehmer müssen sich nach §§ 7, Abs. 2, Nr. 1 MitbestG vier Arbeitnehmer des Unternehmens und zwei Vertreter von Gewerkschaften befinden.

Der Aufsichtsrat besteht aus den folgenden Mitgliedern:

Anteilseignervertreter:

- Dr. Esther Hackl, Syndikusanwältin – Aufsichtsratsvorsitzende
- Willem Paulus de Pundert, Unternehmer
- Klaas Meertens, Unternehmer
- René Ado Oscar Bours, Berater
- Manfred Pretscher, Dip. Ing. (FH)
- Jana Donath, Head of Finance

Arbeitnehmersvertreter:

- Anton Autengruber, Gesamtbetriebsratsvorsitzender, Stellvertr. Vorsitzender
- Stephan Kern, IT Administrator
- Michael Heim, Betriebsrat (bis 30.09.2022)
- Linda Schätzl, Betriebsrätin (ab 01.10.2022)
- Ferdinand Sommer, Leiter IT und Organisation (Prokurist)
- Robert Scherer, Gewerkschaftssekretär IG Metall
- Daniela Fischer, Gewerkschaftssekretärin IG Metall

Die Gesamtbezüge des Aufsichtsrats betragen TEUR 458 (Vorjahr: TEUR 458).

Folgende Mitglieder des Aufsichtsrats nehmen weitere Aufgaben in Kontrollgremien im Sinne des § 125 Abs. 1 Satz 5 AktG wahr:

René Ado Oscar Bours, Berater

Vorsitzender des Aufsichtsrates (President of the Supervisory Board) der Cornelder Holding BV, Rotterdam, Niederlande

Mitglied des Beirates (Board member) der EMED Pipeline BV, Amsterdam, Niederlande

Mitglied des Beirates (Board member) der Catalina BV, Amsterdam Niederlande

Mitglied des Beirates (Board member) der Virginia Tax Services BV, Den Haag, Niederlande

Mitglied des Beirates (Board member) der Mirum Pharmaceuticals Internatio BV, Amsterdam, Niederlande (ab 01.02.2023)

4.1. Abschlussprüferhonorar

Das Gesamthonorar des Abschlussprüfers im Geschäftsjahr beträgt TEUR 540 und setzt sich aus den folgenden Positionen zusammen:

| | | |
|-----------------------------------|------|-----|
| ■ die Abschlussprüfungsleistungen | TEUR | 471 |
| ■ andere Bestätigungsleistungen | TEUR | 69 |

Die anderen Bestätigungsleistungen beinhalten Bestätigungen zu Covenants im Rahmen des Konsortialkreditvertrages, sowie die Prüfung des zusammengefassten gesonderten nicht-finanzieller Berichts sowie des aktienrechtlichen Vergütungsberichts.

4.2. Nachtragsbericht

Zum Stichtag 31. Dezember 2022 gibt es keine Vorgänge von besonderer Bedeutung und mit wesentlichen Auswirkungen auf die vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft

4.3. Vorschlag zur Ergebnisverwendung

Aufsichtsrat und Vorstand schlagen vor, den Bilanzgewinn der Knaus Tabbert AG aus dem abgelaufenen Geschäftsjahr 2022 in Höhe von 24,0 Mio. € zur Ausschüttung einer Dividende von 1,50 € je dividendenberechtigter Stückaktie zu verwenden und den restlichen Betrag in den Gewinnvortrag einzustellen.

4.4. Corporate Governance Kodex

Der Vorstand und Aufsichtsrat der Knaus Tabbert AG haben die nach § 161 AktG vorgeschriebene Erklärung abgegeben und darüber hinaus den Aktionären auf der Homepage www.knaustabbert.de dauerhaft zugänglich gemacht.

Jandelsbrunn, 27. März 2023



Wolfgang Speck



Carolin Schürmann



Werner Vaterl



Gerd Adamietzki

IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE

| in TEUR | Entgelte erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten | selbstgeschaffene immaterielle Vermögenswerte | Geleistete Anzahlungen | Summe Immaterielle Vermögenswerte |
|---|---|---|---------------------------|---|
| Anschaffungs-/ Herstellungskosten | | | | |
| Stand 01.01.22 | 6.337 | 43.489 | 607 | 50.432 |
| Zugänge | 485 | 6.175 | 58 | 6.718 |
| Umbuchungen | 145 | 332 | -477 | - |
| Abgänge | 50 | - | - | 50 |
| Stand 31.12.22 | 6.917 | 49.996 | 188 | 57.101 |
| | | | | |
| Entgelte erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten | | | | |
| in TEUR | Entgelte erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten | selbstgeschaffene immaterielle Vermögenswerte | Geleistete Anzahlungen | Summe Immaterielle Vermögenswerte |
| Abschreibungen | | | | |
| Stand 01.01.22 | 5.451 | 30.190 | - | 35.641 |
| Abschreibungen des Geschäftsjahres | 734 | 4.462 | - | 5.196 |
| Abgänge | 50 | - | - | 50 |
| Stand 31.12.22 | 6.136 | 34.652 | - | 40.787 |
| | | | | |
| Buchwert 31.12.22 | 782 | 15.344 | 188 | 16.314 |
| Buchwert 31.12.21 | 885 | 13.299 | 607 | 14.791 |

SACHANLAGEN

| in TEUR | Grundstücke, grundstücks- gleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken | Technische Anlagen und Maschinen | Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäfts- ausstattung | Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau | Summe Sachanlagen |
|--|---|--|--|--|----------------------|
| Anschaffungs-/ Herstellungskosten | | | | | |
| Stand 01.01.22 | 42.378 | 29.512 | 44.327 | 8.228 | 124.446 |
| Zugänge | 375 | 2.091 | 7.228 | 35.449 | 45.142 |
| Umbuchungen | 106 | 1.254 | 836 | -2.197 | - |
| Abgänge | - | 39 | 1.596 | - | 1.636 |
| Stand 31.12.22 | 42.860 | 32.818 | 50.794 | 41.480 | 167.952 |
| Abschreibungen | | | | | |
| Stand 01.01.22 | 8.188 | 12.659 | 32.858 | - | 53.705 |
| Abschreibungen des Geschäftsjahres | 1.400 | 3.035 | 5.685 | - | 10.120 |
| Abgänge | - | 20 | 1.596 | - | 1.616 |
| Stand 31.12.22 | 9.589 | 15.674 | 36.946 | - | 62.209 |
| Buchwert 31.12.22 | 33.271 | 17.143 | 13.849 | 41.480 | 105.743 |
| Buchwert 31.12.21 | 34.190 | 16.853 | 11.470 | 8.228 | 70.741 |

FINANZANLAGEN

| in TEUR | Anteile an Verbundenen Unternehmen | Ausleihungen an verbundene Unternehmen | Summe Finanzanlagen |
|------------------------------------|--|--|------------------------|
| Anschaffungs-/ Herstellungskosten | | | |
| Stand 01.01.22 | 13.209 | 13.646 | 26.855 |
| Zugänge | 6.862 | 4.500 | 11.362 |
| Umbuchungen | – | – | – |
| Abgänge | – | 1.596 | 1.596 |
| Stand 31.12.22 | 20.071 | 16.550 | 36.621 |
| | | | |
| in TEUR | Anteile an Verbundenen Unternehmen | Ausleihungen an verbundene Unternehmen | Summe Finanzanlagen |
| Abschreibungen | | | |
| Stand 01.01.22 | – | 396 | 396 |
| Abschreibungen des Geschäftsjahres | – | – | – |
| Abgänge | – | 396 | 396 |
| Stand 31.12.22 | – | – | – |
| | | | |
| Buchwert 31.12.22 | 20.071 | 16.550 | 36.621 |
| Buchwert 31.12.21 | 13.209 | 13.250 | 26.459 |

ZUSAMMENGEFASSTER LAGEBERICHT

Inhaltsverzeichnis

| | |
|--|-----------|
| Inhaltsverzeichnis | 73 |
| Grundlagen des Konzerns | 75 |
| Organisationsstruktur | 75 |
| Vorstand und Aufsichtsrat | 75 |
| Geschäftsmodell und Strategie | 75 |
| Steuerungssystem | 76 |
| Nichtfinanzielle Leistungsindikatoren | 76 |
| Forschung und Entwicklung | 76 |
| Beschaffung | 78 |
| Mitarbeiter | 78 |
| Wirtschaftsbericht | 79 |
| Wirtschaftliche Rahmenbedingungen | 79 |
| Entwicklung der Branche | 79 |
| Geschäftsverlauf im Überblick | 80 |
| Gesamtaussage zum Geschäftsverlauf | 80 |
| Absatz | 81 |
| Umsatz- und Ertragslage des Konzerns | 81 |
| Vermögenslage und Kapitalstruktur | 84 |
| Finanzlage | 85 |
| Die Knaus Tabbert AG (HGB) | 85 |
| Umsatz- und Gesamtleistung deutlich gesteigert | 86 |
| Vermögenslage und Kapitalstruktur | 87 |
| Finanzlage | 87 |
| Prognose | 88 |
| Chancen- und Risikobericht | 88 |
| Grundsätze und Ziele des Risikomanagementsystems | 88 |
| Organisation und Prozess | 88 |

| | |
|---|------------|
| Übersicht und Beschreibung der wesentlichen Risiken und Chancen | 90 |
| Übersicht der Risiken mit einem mindestens wesentlichen Netto-Risiko: | 91 |
| Merkmale des Internen Kontrollsystems (IKS) | 97 |
| Prognosebericht | 98 |
| Gesamtwirtschaftliche Entwicklung | 98 |
| Branchenausblick | 99 |
| Prognosebericht | 99 |
| Vergütungsbericht und Vergütungssystem | 100 |
| Erklärung zur Unternehmensführung gem. § 289f und § 315d HGB und Corporate Governance-Bericht | 100 |
| Übernahmerelevante Angaben und Erläuterungen (Ergänzende Angaben nach § 289a und § 315a HGB) | 101 |
| Zusammensetzung des gezeichneten Kapitals | 101 |
| Beschränkungen, die die Stimmrechte oder die Übertragung von Aktien betreffen | 101 |
| Beteiligungen am Kapital, die 10 % der Stimmrechte überschreiten | 101 |
| Aktien mit Sonderrechten, die Kontrollbefugnisse verleihen | 101 |
| Art der Stimmrechtskontrolle, wenn Arbeitnehmer am Kapital beteiligt sind | 101 |
| Vorschriften und Bestimmungen über die Ernennung und Abberufung der Mitglieder des Vorstands und über die Änderung der Satzung | 101 |
| Befugnisse des Vorstands, Aktien auszugeben oder zurückzukaufen | 102 |
| Wesentliche Vereinbarungen der Gesellschaft unter der Bedingung eines Kontrollwechsels | 103 |
| Entschädigungsvereinbarungen der Gesellschaft mit Mitgliedern des Vorstands oder mit Arbeitnehmern für den Fall eines Übernahmeangebots | 103 |

Grundlagen des Konzerns

Organisationsstruktur

Die Knaus Tabbert AG ist die Muttergesellschaft des Knaus Tabbert Konzerns mit Sitz in Jandelsbrunn, Deutschland. Die Gesellschaft ist unter der Handelsregisternummer HRB 11089 beim Registergericht in Passau eingetragen. Der Konzernabschluss umfasst die Gesellschaft und ihre Tochtergesellschaften (gemeinsam als „Gruppe“ oder „Konzern“ bezeichnet). Organe der Gesellschaft sind Vorstand, Aufsichtsrat und Hauptversammlung. Bilanzstichtag ist der 31. Dezember.

Die Aktien der Gesellschaft werden seit dem 23. September 2020 im Prime Standard Segment des regulierten Markts der Frankfurter Wertpapierbörse gehandelt.

Die Knaus Tabbert AG ist an folgenden Gesellschaften zu 100 % beteiligt:

- Caravan-Welt GmbH Nord, Bönningstedt
- Knaus Tabbert Kft, Vac, Ungarn
- HÜTTLrent GmbH, Maintal
- MORELO Reisemobile GmbH, Schlüsselfeld
- CFC Camping Freizeit Center GmbH, Freiburg
- WVD Südcaravan GmbH, Freiburg

Der Konsolidierungskreis hat sich durch den Erwerb der CFC Camping Freizeit Center und der WVD Südcaravan GmbH erweitert. Für weitere Ausführungen verweisen wir auf den Anhang 3.1

Vorstand und Aufsichtsrat

Der Vorstand der Knaus Tabbert AG leitet das Unternehmen in eigener Verantwortung. Der Aufsichtsrat bestellt, überwacht und berät den Vorstand und ist in Entscheidungen von grundlegender Bedeutung für das Unternehmen unmittelbar eingebunden. Beide Gremien arbeiten zum Wohl von Knaus Tabbert eng zusammen. Details sind im Kapitel „Erklärung zur Unternehmensführung und Corporate Governance Bericht“ erläutert.

Geschäftsmodell und Strategie

Die Knaus Tabbert Gruppe ist auf dem Markt für Freizeitfahrzeuge tätig und zählt gemessen am Marktanteil zu den führenden europäischen Herstellern. Mit seinem ausgewogenen Markenportfolio ist Knaus Tabbert in allen Produktkategorien, also Caravans, Reisemobile und Camper Vans, und Preissegmenten vertreten.

Die Wertschöpfung erstreckt sich von der Forschung und Entwicklung über die Produktion und den Vertrieb bis hin zum Service. An seinen vier Produktions- und Verwaltungsstandorten in Deutschland und Ungarn beschäftigt Knaus Tabbert zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 rund 4.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter inklusive knapp 950 Leiharbeitnehmer. Die Fertigungen sind hierbei als ein Produktionsnetzwerk organisiert und zeichnen sich durch eine hohe Effizienz aus. So ist Knaus Tabbert beispielsweise in der Lage, Reisemobile, Caravans und Camper Vans auf einer Produktionslinie zu fertigen. Darüber hinaus ist es durch eine konsequente Standardisierung der Fertigungsprozesse möglich, gleiche Modelle an unterschiedlichen Standorten zu produzieren. Dies ermöglicht ein hohes Maß an Flexibilität innerhalb des Produktionsnetzwerks. Gefertigt wird nahezu ausschließlich auf Bestellung. Dies ermöglicht eine schnelle Reaktion auf Marktveränderungen, Absatzschwankungen und trägt zur Optimierung des Working Capitals bei.

Der Absatz (fakturierte Einheiten) an den Standorten Jandelsbrunn, Mottgers, Schlüsselfeld und Nagyoroszi lag im Geschäftsjahr 2022 bei 29.556 Fahrzeugen.

Das Portfolio umfasst derzeit die fünf Marken Knaus und Weinsberg (Wohnwagen, Reisemobile und Camper Vans), Tabbert und T@B, (Wohnwagen), sowie Morelo als Hersteller von Luxus-Reisemobilen. Dabei unterscheiden sich die Kundenzielgruppen der einzelnen Marken, sodass wir sowohl passende Lösungen für preisbewusste Einsteiger als auch für anspruchsvolle und erfahrene Caravaning-Nutzer bieten und bis zum High-End-Standard im Luxussegment alle Produkt- und Preissegmente abdecken. Die einzelnen Marken konkurrieren dabei nicht.

Der Vertrieb erfolgt über ein umfangreiches und langjährig gewachsenes Händlernetz, das zum 31. Dezember 2022 aus mehr als 500 Händlern im Premiumsegment und 47 Händlern im Luxussegment bestand. Der Konzern vertreibt über vier eigene Handelsgesellschaften Fahrzeuge des Premiumsegments direkt an Endkunden. Zusätzlich zum Händlernetzwerk bietet Knaus Tabbert seinen Kunden Zugang zu Servicestationen in ganz Europa über seinen Kooperationspartner MAN.

Darüber hinaus unterhält Knaus Tabbert seit 2016 die digitale Vermietmarke RENT AND TRAVEL, die es Nutzern ermöglicht, Freizeitfahrzeuge aus dem Angebot der Konzernmarken zu mieten. Die Plattform verbindet Kunden, Reisebüros und Vermietstationen und gehört nur wenige Jahre nach ihrem Start bereits zu den führenden Vermietungsplattformen für Freizeitmobilien in Deutschland. Die regelmäßige Erneuerung der Mietflotte durch die Vermietpartner ist ein zusätzlicher Absatzkanal. Gleichzeitig ist der Vermietungsmarkt auch ein sehr gutes Instrument zur

Neukundengewinnung. In der Mietsaison 2022 betrug der Bestand in Mietpools von RENT AND TRAVEL mehr als 2.000 Fahrzeuge.

Der mittelfristige strategische Fokus liegt auf deutlichem organischem Wachstum. Ein wichtiger Eckpfeiler der Strategie ist auch die Innovationsfähigkeit (siehe auch „Forschung und Entwicklung“). Die Kombination aus am Markt etablierten Produkten mit einem innovativen Margensystem, das Caravaning Partner Programm (CAPP), erhöht die Attraktivität für Händler, die einen wesentlichen Baustein des nachhaltigen Unternehmenserfolgs von Knaus Tabbert darstellen.

Steuerungssystem

Zur internen Steuerung hat die Knaus Tabbert Gruppe das operative Geschäft in zwei Segmenten gebündelt, die zugleich Segmenten gemäß internationalen Rechnungslegungsvorschriften (IFRS 8) entsprechen.

- **Premiumsegment:** bestehend aus den Marken Knaus, Tabbert, Weinsberg und T@B, die Fahrzeuge mit Preisen bis ca. EUR 140.000 anbieten;
- **Luxussegment:** bestehend aus der Marke Morelo mit Preisen bis zu ca. EUR 700.000.

Oben genannte Preise beziehen sich auf das jeweilige Basisfahrzeug ohne Zubehör- und Sonderausstattung.

Die wesentlichen finanziellen Leistungsindikatoren umfassen Kennzahlen zum Wachstum, zur Profitabilität und zur Kapitalstruktur. Als bedeutsamste Kennzahlen zur Steuerung des Konzerns dienen die Umsatzerlöse und seit 2020 das bereinigte EBITDA.

Nichtfinanzielle Leistungsindikatoren

Die hier beschriebenen Bereiche stellen nur einen Auszug der nichtfinanziellen Berichterstattung dar. Weiterführende Informationen sind ab 14. April 2023 im zusammengefassten gesonderten nicht finanziellen Bericht 2022 gemäß § 315b, § 351c HGB i.V.m. § 289c bis § 289e HGB auf www.knaustabbert.de/nachhaltigkeit zu finden.

Forschung und Entwicklung

Forschung und Entwicklung bilden neben der operativen Geschäftsentwicklung das Fundament der Wettbewerbsfähigkeit und der Marktposition der Knaus Tabbert Gruppe.

Seit der Gründung wird dem Bereich Forschung und Entwicklung hohe Priorität eingeräumt, um das Produktangebot kontinuierlich zu verbessern.

KENNZAHLEN FORSCHUNGS- UND ENTWICKLUNGSKOSTEN

| in EUR Mio. | 2022 | 2021 |
|--|-------|-------|
| Forschungs- und Entwicklungskosten | 1,4 | 1,7 |
| Abschreibungen | 4,5 | 3,8 |
| Investitionen in aktivierungspflichtige Entwicklungskosten | 6,2 | 5,8 |
| Forschungs- und Entwicklungsleistungen | 7,6 | 7,5 |
| F&E Quote/Umsatz | 0,72% | 0,87% |
| Aktivierungsquote | 81,5% | 77,7% |

Insgesamt wurden im Geschäftsjahr 2022 EUR 6,2 Mio. (Vorjahr: EUR 5,8 Mio.) aller Entwicklungskosten aktiviert, da sie die entsprechenden Anforderungskriterien erfüllten. Davon resultierten im laufenden Geschäftsjahr 2022 EUR 2,2 Mio. (Vorjahr EUR 2,1 Mio.) aus aktivierten Entwicklungskosten Dritter. Unter Berücksichtigung der aktivierten Entwicklungskosten reduzierte sich die F&E-Quote im Verhältnis zum gestiegenen Umsatz auf 0,72 % (Vorjahr: 0,87 %).

Innovation und Digitalisierung sind für die Kunden von Knaus Tabbert wesentliche Entscheidungsfaktoren beim Kauf eines Freizeitfahrzeugs. Sie sind zu einem zentralen Bestandteil der fünf Marken geworden. Mehr als 100 Mitarbeiter in den Innovationszentren in Jandelsbrunn (Premiumsegment) und Schlüsselfeld (Luxussegment), entwickeln neue Ideen und Lösungen und verbessern Bestehendes. Insgesamt besitzt Knaus Tabbert in seinen Schlüsselmärkten über rund 400 Markenschutzrechte, Nutzungspatente, Designschutzrechte und technische Patente.

Die Entwicklung neuer Produkte ist ein komplexer Prozess über diverse Bereiche und Abteilungen hinweg. Im momentanen Fokus der Innovationsarbeit stehen:

- nachhaltige Antriebssysteme,
- Leichtbaukomponenten statt bewährter Stahlkonstruktionen,
- verbesserte Autarkie (Unabhängigkeit von der Stromversorgung) wie auch die
- Verwendung nachhaltiger Werkstoffe.

Viele der Innovationen von Knaus Tabbert werden aus dem Dialog mit seinen Endkunden geboren. Dazu gehört einerseits der ständige Austausch mit den Händlern, die die Produkte verkaufen, aber auch die Meinungen und Wünsche der Nutzer fließen in die Arbeit ein.

Prozessautomatisierung

Im Bereich der Prozessautomatisierung ist die Umsetzung der Verklebung mittels Roboter hervorzuheben, d. h. das Positionieren, der automatisierte Klebstoffauftrag und das gesteuerte Fügen einzelner Teile.

Aufgrund der positiven Erfahrungen mit dieser Automatisierung soll das Verfahren auf weitere Klebeschablonen zur Frameverklebung ausgeweitet werden. Im Bereich der Wärmedämmung konnte die zuvor zeitaufwendige Positionierung von einzelnen Zuschnitten durch ein neues Aufbringungsverfahren der Dämmung deutlich reduziert werden. Die Serienumstellung hierzu erfolgte im Geschäftsjahr 2021.

Verstärkte Anwendung von Leichtbautechnologien

Vorteile von Leichtbautechnologien liegen in der Gewichtseinsparung und der damit einhergehenden Reduktion des Kraftstoffverbrauchs von Fahrzeugen. Darüber hinaus werden dadurch die Einsatzmöglichkeiten von E-Mobilität in der Branche erhöht.

Aufgrund der Komplexität wurde das übergeordnete Projekt „Leichtbau“ in mehrere Teilprojekte aufgeteilt. Ein Beispiel ist der Möbelleichtbau, dessen Ziel der Ersatz von Sperrholzplatten durch Leichtbauplatten aus Holzverbundwerkstoffen ist. Die bisher aus dem Projekt gewonnenen Erkenntnisse haben dazu beigetragen, dass 100 % der Möbelfronten in den Wohnwagen KNAUS SPORT und KNAUS SÜDWIND aus Leichtbauplatten bestehen.

Die vielversprechenden Ergebnisse dieses Projekts sowie die positiven Kundenrückmeldungen haben Knaus Tabbert ermutigt, weitere Freizeitmobile mit den Leichtbauplatten auszurüsten.

Elektrifizierung

Die Elektrifizierung von Fahrzeugen der Zukunft spielt weiterhin eine wesentliche Rolle bei der Reduzierung lokaler Emissionen. Knaus Tabbert hat mit seinen Entwicklungsprojekten der vergangenen Jahre hierzu bereits erste Voraussetzungen geschaffen. Hervorzuheben sind in diesem Zusammenhang beispielsweise die Leichtbaukonstruktionen, die faserverstärkte Rahmentechnologie und ein spezielles Leichtbau-Chassis.

Auch bei Reisemobilen werden durch Umweltreglementierungen im urbanen Umfeld immer mehr Fahrzeuge in Zukunft ohne Verbrennungsmotor als Antrieb erforderlich werden.

In Zusammenarbeit mit einem spezialisierten Fahrzeughersteller arbeitet Knaus Tabbert deshalb an einem An-

trieb, der sowohl den emissionsfreien Betrieb in beschränkten Gebieten als auch eine Reichweite nahe an heutigen Verbrennungsmotoren ermöglicht. Die Erreichung der heutigen Förderrichtlinien für Elektrofahrzeuge in Deutschland ist hierfür fester Bestandteil der Entwicklung.

Da Elektrofahrzeuge derzeit nur vergleichsweise kurze Fahrstrecken ermöglichen, ist dies in Kombination mit einem Caravan für die Mehrzahl der Kunden nicht überzeugend. Knaus Tabbert verfolgt deshalb den Ansatz, die gezogene Last für das Zugfahrzeug erheblich zu verringern, in dem ein eigener elektrischer Antrieb für den Caravan mit vorgesehen wird. Nebeneffekte, wie deutlich sicherere und bessere Nachlaufeigenschaften, aber auch eine höhere Autarkie im Campingbetrieb, erhöhen die Systemattraktivität. Mit dem Weinsberg CaraCito hat Knaus Tabbert 2020 den branchenweit ersten Wohnwagen im europäischen Markt eingeführt, der über eine vollelektrische Ausstattung verfügt und komplett ohne Gas-Installationen auskommt.

Im Wohnwagenbereich arbeitet man an einer Antriebsunterstützung durch zwei Elektroantriebe des Zugfahrzeugs, die im Nebeneffekt für mehr Sicherheit und Laufruhe sorgen. Zudem können diese Elektromotoren unabhängig vom Zugfahrzeug elektrische Energie erzeugen, denn durch den Generatorbetrieb der E-Maschine lässt sich der Akku beispielsweise durch Rekuperation (Energierückgewinnung) beim Bremsen laden. Die gespeicherte Energie wird anschließend für die Verbraucher im Innern des Wohnwagens genutzt oder kann in Antriebskraft umgewandelt werden.

Konzeptfahrzeug KNAUS E.POWER DRIVE

Im September 2021 stellte Knaus Tabbert auf dem Caravan Salon 2021 in Düsseldorf seine Studie KNAUS E.POWER DRIVE für ein Reisemobil mit elektrischem Antrieb vor. Gemeinsam mit der HWA AG (einem im Motorsport und Engineering führenden und erfahrenen Entwicklungspartner) entstand auf Basis des Knaus Van T1 650 MEG Vansation das Reisemobil mit Elektroantrieb. Anstelle des Dieselmotors mit Getriebe findet eine intelligente Kombination aus Elektromotor und Reduktionsgetriebe Einsatz. Der E-Motor ermöglicht eine Reisegeschwindigkeit des vollwertig-ausgestatteten viersitzigen Reisemobils von rund 110 km/h. Er kann im Schiebebetrieb aber auch rekuperieren, also elektrische Energie erzeugen und wird von der im Unterboden des Reisemobils verbauten Batterie und einem sogenannten Range-Extender (REX) gespeist. Die Lithium-Ionen-Zellen des Systemträgers soll an einer öffentlichen Wallbox innerhalb von gut dreieinhalb Stunden wieder aufgeladen sein. Mit dem Range Extender kann sich die Ladezeit auf ca. 35 Minuten verkürzen.

Trotz dieser Innovationen soll der Fahrbetrieb in der beliebten 3,5-Tonnen-Klasse möglich sein. Das wird insbesondere durch Gewichtseinsparungen und eine effiziente Komponentenwahl des E-Systems erreicht. Mit dem Einsatz von Elektromobilität im Wohnmobilssektor soll der Urlaub künftig nicht an der Schranke von Restriktionen, wie Umweltzonen oder Einfahrbeschränkungen, enden.

Für dieses Konzept wurden im Berichtsjahr weitere Forschungs- und Entwicklungsarbeiten durchgeführt, beispielsweise in Bezug auf Gewicht und Preisgestaltung. Die Entwicklung geht nun in die nächste Stufe mit einer Finalisierung der zu verbauenden Komponenten. Mit dem Hersteller Stellantis laufen parallele Gespräche über eine Zulieferung der erforderlichen Komponenten.

Beschaffung

Ein ausgewogenes Beschaffungs- und Lieferkettenmanagement ist für den Produktionsprozess der Knaus Tabbert Gruppe von besonderer Bedeutung. Zur Herstellung von Freizeitfahrzeugen werden verschiedene Komponenten und Systeme von einer Vielzahl unterschiedlicher Lieferanten benötigt. Die Bestellungen erfolgen für die meisten Komponenten ausschließlich auftragsbezogen, nur bei kritischen Komponenten erfolgt eine bedarfsgerechte Bevorratung.

Im Wesentlichen erwirbt Knaus Tabbert die benötigten Zukaufteile, Materialien und Bauelemente in Deutschland, dem europäischen Ausland oder über europäische Distributionen internationaler Lieferanten, um Währungsrisiken auszuschließen. Aktuell umfasst das Netzwerk der Knaus Tabbert Gruppe etwa 2.000 Lieferanten. Auf die Top-10-Lieferanten entfiel auch im Jahr 2022 mehr als die Hälfte des Materialaufwands der Gruppe.

Grundsätzlich strebt Knaus Tabbert auch im Geschäftsjahr 2022 eine Erweiterung der Lieferantenbasis an. Dies gilt auch vor dem Hintergrund der generellen Abhängigkeit der Branche von diversen Systemlieferanten. Knaus Tabbert verfolgt hierbei den Ansatz, die Abhängigkeit durch eine zielgerichtete Entwicklung einzelner Lieferanten für bestimmte Komponenten und Systeme zu reduzieren.

Um im Bereich der Chassis die Beschaffungssituation im Premiumsegment deutlich zu entspannen, kommen seit dem Geschäftsjahr 2022 neben Fahrgestellen von STELLANTIS und MAN nun auch Chassis von Mercedes, Ford und Volkswagen Nutzfahrzeuge zum Einsatz.

Im Luxussegment sind weiterhin Fahrgestelle von Mercedes und Iveco im Einsatz.

Mitarbeiter

Zum 31. Dezember 2022 waren einschließlich Auszubildende insgesamt 3.035 (Vorjahr: 2.779) Personen in der Knaus Tabbert Gruppe beschäftigt. Zusätzlich waren zum Stichtag über Leiharbeitsfirmen weitere 951 Personen (Vorjahr: 830 Personen) beschäftigt.

Mit dem gegenwärtigen und geplanten Unternehmenswachstum und der sich verändernden Arbeitswelt geht ein steigender Bedarf an qualifizierten Arbeitskräften einher. Gleichzeitig besteht ein Fachkräftemangel auf dem deutschen und ungarischen Arbeitsmarkt. Deshalb hat Knaus Tabbert verschiedene Konzepte zur Personalgewinnung sowie zur Aus- und Weiterbildung eingeführt.

Die Knaus Tabbert AG (Einzelgesellschaft) beschäftigt in ihren Standorten Jandelsbrunn und Mottgers zum 31. Dezember 2022 inklusive Leiharbeitskräfte insgesamt 2.186 Personen (Vorjahr: 2.060).

ENTWICKLUNG MITARBEITER

| in Köpfen | 2022 | 2021 | Veränderung |
|---------------------------|--------------|--------------|-------------|
| Mitarbeiter gesamt | 3.986 | 3.609 | 377 |
| davon Leiharbeitskräfte | 951 | 830 | 121 |
| <i>NACH STANDORTEN</i> | | | |
| Jandelsbrunn | 1.722 | 1.615 | 107 |
| Schlüsselfeld | 448 | 404 | 44 |
| Mottgers | 463 | 445 | 19 |
| Nagyoroszi | 1.289 | 1.106 | 183 |
| Händlerbetriebe | 63 | 39 | 24 |

Mitarbeiterentwicklung und -förderung

Die Personalentwicklung ist in die strategische Personalplanung eingebettet und zielt darauf ab, durch Steigerung der Qualifikation der Mitarbeiter die bestmögliche berufliche Entwicklungsmöglichkeit zu gewährleisten, Führungskräfte mit praxisnahen Tools auszustatten und abteilungsübergreifende Prozessoptimierung anzuregen.

Kompetenzen in der Weiterbildung ausbauen

Das Engagement der Mitarbeitenden zählt für Knaus Tabbert zum zentralen Erfolgsfaktor in einer sich stetig wandelnden Welt. Durch gezielte Weiterbildung fördert die Knaus Tabbert Gruppe daher kontinuierlich die Kompetenzen und individuellen Fähigkeiten der Mitarbeitenden. Das Unternehmen verfolgt dabei das wesentliche Ziel, die Motivation, Arbeitszufriedenheit und das Wissen zu erhöhen. Mit einem attraktiven Schulungsprogramm an internen und externen Referenten bietet Knaus Tabbert umfangreiche Bildungsmöglichkeiten. Aktuelle Schwerpunkte sind Sicherheit & Datenschutz, IT-Anwenderschulungen, Techniks Schulungen, Entwicklung von Führungskompetenz, Kommunikation und Gesundheitsförderung. In Ungarn wurden die Mitarbeiter gezielt auf die Produktion der neuen Produkte vorbereitet und geschult. Darüber

hinaus wurde 2022 ein Mitarbeiterschulungs-Portal für den Standort Jandelsbrunn und Mottgers entwickelt mit dem Ziel das Weiterbildungsangebot in 2023 jedem Mitarbeitenden zugänglich zu machen.

Fundierte Ausbildung für die Talente von morgen

Knaus Tabbert investiert in junge Menschen als Beschäftigte von morgen. In diesem Sinne hat die berufliche duale Ausbildung im Unternehmen einen hohen Stellenwert. Durch das Ausbildungsprogramm mit neun Ausbildungsberufen und einem dualen Studiengang gewinnt das Unternehmen qualifizierte Fachkräfte für die Zukunft und beugt dem Fachkräftemangel aktiv vor. Die Ausbildungs- und Entwicklungsangebote machen Knaus Tabbert zu einem attraktiven Arbeitgeber in der Region der jeweiligen Standorte. Mit dem Angebot bewirbt sich das Unternehmen auch aktiv bei den Zielgruppen mit der Teilnahme an Ausbildungs- und Hochschulmessen. Ebenso bietet Knaus Tabbert ein eigenes Technikprogramm für Kinder sowie Werksführungen mit Schulen an, um dem Nachwuchs einen Einblick in die Unternehmenspraxis zu geben.

Die umfangreichen Ausbildungsprogramme zeichnen sich durch praxisnahes und geschäftsorientiertes Lernen aus und ermöglichen den Beschäftigten, ihre Fähigkeiten auszubauen. Der Standort von Knaus Tabbert in Jandelsbrunn ist als Prüfungsbetrieb IHK-zertifiziert.

Die Ausbildungsberufe sind vielseitig und umfassen:

- Holzmechaniker / Tischler
- Elektroniker für Betriebselektrik
- Mechatroniker
- Fachkraft für Lagerlogistik
- Industriemechaniker
- Industriekaufmann / -frau
- Fremdsprachenindustriekaufmann/ -frau
- Technischer Produktdesigner
- Fachinformatiker
- Duales Studium der Betriebswirtschaft

Neuer Ausbildungsberuf für die Caravaning-Branche

Die boomende Caravaning-Branche benötigt dringend branchenspezifische Spezialisten, um dem drohenden Fachkräftemangel entgegenzuwirken. Dies betrifft die Fertigung als auch den Handel. So entstand die Initiative, sich als Unternehmen aktiv für die Entwicklung eines neuen, bundesweit anerkannten Ausbildungsberufs speziell für die Caravaning-Branche stark zu machen.

So wurde der neue Ausbildungsberuf „Karosserie- und Fahrzeugbaumechaniker: Fachrichtung Caravan und Reisemobiltechnik“ gemeinsam mit dem CIVD (Caravaning

Industrieverband e. V.), dem DCHV (Deutscher Caravaning Handels-Verband e. V.) sowie dem Zentralverband Karosserie- und Fahrzeugtechnik (ZKF) entwickelt. Knaus Tabbert war dabei maßgebender Treiber in der Branche und wird mit dem ersten Ausbildungsbeginn 20 Auszubildendenplätze in 2023 in Jandelsbrunn anbieten.

Betriebsrat

Knaus Tabbert pflegt mit der Arbeitnehmervertretung eine außerordentlich vertrauensvolle und kooperative Zusammenarbeit. Diese ist geprägt von dem gemeinsamen Ziel, Knaus Tabbert weiterhin erfolgreich zum Nutzen aller Stakeholder in die Zukunft zu führen. Dabei schätzt man den Betriebsrat als ein bedeutendes Organ und Bindeglied zu seiner wichtigsten Ressource, die Mitarbeiter.

Wirtschaftsbericht

Wirtschaftliche Rahmenbedingungen

Die Erholung der Weltwirtschaft von der Corona-Pandemie wurde 2022 von dem Angriff auf die Ukraine und dessen Folgen in vielen Ländern gebremst. Der Krieg führte sowohl zu einer humanitären als auch einer wirtschaftlichen Krise mit globalen Auswirkungen.

Dazu zählten massive Lieferkettenengpässe, erhebliche Kostensteigerungen bei Rohstoffen und Energie, hohe Finanzmarktvolatilitäten und Zinserhöhungen sowie Unsicherheiten bei Investitionsentscheidungen. Aufgrund ihrer hohen Abhängigkeit von russischer Energie waren die Auswirkungen des Kriegs in der EU besonders spürbar.

Laut der Europäischen Kommission erreichte die Eurozone im Jahr 2022 ein Plus von 3,4 % nach einem Wachstum von 5,4 % im Vorjahr. Deutschland verzeichnete ein Wachstum von 1,8 %, Spanien und Italien von 5,5 bzw. 3,9 %. Die USA erzielten ein Wirtschaftswachstum von rund 2,1 %.

Entwicklung der Branche

Insgesamt 218.301 neu zugelassene Reisemobile und Caravans sind der drittbeste Wert aller Zeiten. In Anbetracht der schwierigen Umstände ist dies ein bemerkenswertes Ergebnis für die Branche.

Die europäische Caravaningindustrie blickt auf ein turbulentes Jahr 2022 zurück: Die Nachfrage nach Reisemobilen und Caravans blieb europaweit sehr hoch und bescherte den Unternehmen einen hohen Auftragsbestand. Trotzdem wurden mit 218.301 Einheiten 16,1 % weniger Neuzulassungen registriert. Grund hierfür waren vor allem stockende Lieferketten und pandemiebedingte Personalengpässe bei den europäischen Herstellern. Die Folge: In

Europa übertraf die Nachfrage das Fahrzeugangebot deutlich.

Deutschland war auch 2022 anteilmäßig mit 90.985 Freizeitfahrzeugen der bei Weitem größte Markt, auch wenn die Zulassungen insgesamt um 14,3 % sanken. Der zweistellige Minustrend spiegelte sich dabei in allen größeren Absatzmärkten wider: Frankreich als zweitwichtigster Markt verzeichnete ein Minus von 16,5 % (31.941 Einheiten). Auch das Vereinigte Königreich mit 25.638 Neuzulassungen (-21,7 %) und die Niederlande mit 10.206 Einheiten (-13 %) meldeten deutliche Rückgänge.

Insbesondere das Reisemobilsegment konnte das Topniveau aus den Vorjahren – trotz großer Nachfrage – nicht halten. Grund hierfür war ein branchenweiter Mangel an Fahrzeugchassis in der Produktion. Die Bundesrepublik als größter Absatzmarkt meldete 66.507 Neuzulassungen (-18,3 %). Es folgen Frankreich mit 24.611 Neuzulassungen und einem Minus von 20,2 %. Das Vereinigte Königreich als drittgrößter Reisemobilmarkt lag mit rund 12.000 Einheiten über 17 % unter dem Vorjahresniveau. Ursache für das branchenweite Minus waren fehlende Fahrgestelle durch den Halbleitermangel.

Im Vergleich etwas stabiler zeigten sich die Caravan-Neuzulassungen: Deutschland lag mit 24.478 Einheiten (-1 %) in etwa auf dem Vorjahresniveau. Die französischen Neuzulassungen lagen 1,6 % (7.330 Einheiten) unter den Werten aus 2021. Das Gesamtbild trüben vor allem die deutlichen Rückgänge im Vereinigten Königreich mit rund 14.000 Einheiten (-25 %) und den Nordeuropäischen Märkten Norwegen (2.177 Einheiten (-18,8 %)), Schweden (3.164 Einheiten (-18,2 %)) und Dänemark (2.260 Einheiten (-22,1 %)).

Geschäftsverlauf im Überblick

KENNZAHLEN KNAUS TABBERT KONZERN

| in EUR Mio. | 2022 | 2021 | Veränderung |
|--------------------------|--------|-------|-------------|
| Umsatz | 1049,5 | 862,6 | 21,7% |
| Gesamtleistung | 1078,2 | 889,3 | 21,2% |
| EBITDA (bereinigt) | 70,1 | 60,7 | 15,5% |
| EBITDA-Marge (bereinigt) | 6,7% | 7,0% | |
| EBITDA | 69,3 | 59,4 | 16,6% |
| EBIT | 45,5 | 38,4 | 18,5% |
| EBIT-Marge | 4,3% | 4,4% | |
| Eigenkapitalquote | 26,4% | 38,8% | |

Gesamtaussage zum Geschäftsverlauf

Die operative Geschäftsentwicklung des Knaus Tabbert Konzerns wurde im Geschäftsjahr 2022 von den weltweiten Lieferengpässen bei verschiedensten Komponenten beeinflusst. Unterbrochene Lieferketten und der Mangel an Halbleitern führten zu ausbleibenden Lieferungen insbesondere von motorisierten Fahrgestellen (Chassis). Infolgedessen konnten deutlich weniger Fahrzeuge als geplant produziert werden. Das eigentliche Absatzpotenzial auf Basis der hohen Marktnachfrage sowie der Auftragsbestände konnte nicht ausgeschöpft werden.

Die zum Ende des Geschäftsjahres 2021 und Anfang des Geschäftsjahres 2022 eingeleiteten Maßnahmen zur Diversifizierung bei den Lieferanten von Chassis im Premiumsegment – von zwei Chassis-Lieferanten auf fünf Lieferanten - führten erst zum Ende des Geschäftsjahres 2022 zu einer deutlichen Entspannung und größeren Lieferfähigkeit bei Knaus Tabbert.

Zudem belasteten Produktionsunterbrechungen und Stillstände auf den Montagebändern, umfangreiche Aufwendungen zum Nachrüsten der unfertigen Fahrzeuge sowie ein erhöhter Personalaufwand im Zusammenhang mit dem geplanten Kapazitätsaufbau das Ergebnis des Geschäftsjahres 2022. Trotz dieser negativen Einflüsse erreichte der Knaus Tabbert Konzern mit 29.556 (Vorjahr: 25.922) fakturierten Einheiten (Wohnwagen, Wohnmobile und Camper Vans) einen erneuten Absatzrekord.

Die Lieferverzögerungen waren Folge der insbesondere Anfang 2022 noch anhaltenden Corona-Pandemie, sowie der weltweiten Probleme beim Warentransport, Verknappung elektronischer Bauteile und anderer signifikanter globaler Ungleichgewichte bei Angebot und Nachfrage. Fehlende oder verspätete Lieferungen von spezifischen Komponenten wie Klebstoffe, Fenster, Holz, Aluminium oder auch Kühlschränken, Heizungen und Klimaanlage führen immer wieder zu standortübergreifenden Produktionsstörungen, stunden-, tage- oder wochenweisen Fertigungsstillständen oder auch zu unfertig gebauten Wohnwagen und Reisemobilen. Knaus Tabbert arbeitet weiterhin mit Nachdruck an einer Stabilisierung der Lieferketten, der Entwicklung alternativer Bauteile und an einer Optimierung der Zuliefererstrukturen.

Auf Grund der nur eingeschränkt planbaren Situation zu Beginn des Geschäftsjahres veröffentlichte Knaus Tabbert am 30. März 2022 eine qualifiziert komparative Prognose.

Vor dem Hintergrund der Entwicklungen in den ersten sechs Monaten des Geschäftsjahres 2022 musste Knaus Tabbert die im Rahmen der Jahresberichterstattung am

30. März 2022 kommunizierte Prognose im Mai und August für das Gesamtjahr 2022 ändern.

Insgesamt hat die Geschäftsentwicklung die Erwartung des Managements aus der angepassten Prognose damit

final zur Zufriedenheit erfüllt. Diese Einschätzung berücksichtigt auch Erkenntnisse nach dem Ende des Geschäftsjahres.

VERGLEICH TATSÄCHLICHER MIT PROGNOSTIZIERTEM GESCHÄFTSVERLAUF

| Wichtige finanzielle Steuerungskennzahlen | Ergebnis 2021 | Prognose März 2022 | Prognose Mai 2022 | Prognose August 2022 | Ergebnis 2022 |
|---|---------------|---------------------------|---------------------------|----------------------|---------------|
| Umsatz | 862,6 | deutliches Umsatzwachstum | deutliches Umsatzwachstum | über EUR 1 Mrd. | 1049,5 |
| EBITDA-Marge (bereinigt) | 7,0% | deutlich verbessern | leicht verbessern | mehr als 6 % | 6,7% |

Absatz

Im Geschäftsjahr 2022 hat Knaus Tabbert insgesamt 29.556 Fahrzeuge (Vorjahr: 25.922) abgesetzt und seine Marktposition in fast allen wichtigen Märkten verteidigt. Der Anstieg von 14,0% gegenüber dem Vorjahr wurde durch die bewusste Fokussierung auf die Produktion und den Absatz von Wohnwagen, in Anbetracht der Verknappung bei motorisierten Chassis, erreicht. So ließen sich die vorhandenen Kapazitäten bestmöglich nutzen.

ABSATZ NACH PRODUKTKATEGORIEN

| in Stück | 2022 | 2021 |
|-----------------------------------|---------------|---------------|
| Verkaufte Einheiten gesamt | 29.556 | 25.922 |
| davon Wohnwagen | 18.130 | 14.208 |
| davon Wohnmobile | 7.284 | 6.659 |
| davon Camper Vans | 4.142 | 5.055 |

Größter Absatzmarkt war erneut Deutschland, daneben zählten Frankreich, die Niederlande und Skandinavien zu den Hauptabsatzmärkten. Die Marktanteilsstatistiken unterteilen sich in die Kategorien Reisemobile (einschließlich Camper Vans) und Wohnwagen, jeweils für Deutschland und für Europa (einschließlich Deutschland).

Auftragslage sichert Wachstumserwartung ab

Die starke Nachfrage nach Freizeitfahrzeugen von Knaus Tabbert setzte sich 2022 mit hoher Dynamik fort. Mit 30.711 Einheiten (Vorjahr: 32.398 Einheiten) oder einem Auftragsvolumen in Höhe von rund EUR 1,3 Mrd. (Vorjahr: EUR 1,3 Mrd.) verzeichnete Knaus Tabbert zum Bilanzstichtag einen Auftragsbestand, der Planungssicherheit – sowohl im Premiumsegment als auch Luxussegment – für 2023 gibt.

Entsprechend dem generellen Markttrend beläuft sich die Anzahl (in Einheiten) der motorisierten Fahrzeuge (Wohnmobile und Camper Vans) auf 58 % (Vorjahr: 61 %) des Auftragsbestandes zum 31. Dezember 2022.

AUFTRAGSBESTAND

| | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
|-----------------------------|------------|------------|
| Anzahl Einheiten | 30.711 | 32.398 |
| Auftragsvolumen in EUR Mio. | 1.342 | 1.306 |

Umsatz- und Ertragslage des Konzerns

Die Aktivitäten des Knaus Tabbert Konzerns sind auf die Segmente Premium und Luxus aufgeteilt. Zur transparenten Darstellung des laufenden Geschäfts werden sowohl für den Konzern als auch für die Segmente bereinigte Größen ermittelt und berichtet. Die Bereinigungen umfassen Einzelsachverhalte, sofern diese in einem Berichtsjahr zu wesentlichen Effekten führen. Diese Einzelsachverhalte können insbesondere Restrukturierungsaufwendungen, einmalige Transaktionskosten, Managementleistungen an die Gesellschafter oder sonstige Sonderaufwendungen betreffen. EBITDA und EBIT sind, genauso wie die entsprechend bereinigten Ergebniskennzahlen, nach den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, definierte Kennzahlen. Knaus Tabbert ist jedoch der Überzeugung, dass die Bereinigung um Sondereinflüsse sowohl die Transparenz als auch die langfristige Vergleichbarkeit zur Beurteilung der Leistungsfähigkeit und Ertragskraft des Knaus Tabbert Konzerns verbessern.

Die Bereinigung von EUR 0,8 Mio. im Geschäftsjahr 2022 betraf im Wesentlichen Kosten im Zusammenhang mit dem Ausscheiden des ehemaligen Vorstandsmitglied Marc Hundsdorf (EUR 0,5 Mio.) zum Ende des Ge-

schäftsjahres 2022 sowie Beratungsleistungen im Zusammenhang mit der Neubesetzung der Funktion des CFO (EUR 0,3 Mio.).

Informationen zum Steuerungssystem und zu den bedeutendsten Leistungsindikatoren finden sich im Kapitel „Grundlagen des Konzerns/Steuerungssystem“.

FINANZIELL BEDEUTSAMSTE LEISTUNGSINDIKATOREN

| Geschäftsjahr 2022 | | | |
|--------------------|-----------------|---------------|--------|
| in EUR Mio. | Premium Segment | Luxus Segment | Summe |
| Umsatz | 918,8 | 130,7 | 1049,5 |
| EBITDA bereinigt | 54,6 | 15,6 | 70,2 |
| Geschäftsjahr 2021 | | | |
| in EUR Mio. | Premium Segment | Luxus Segment | Summe |
| Umsatz | 740,6 | 122,0 | 862,6 |
| EBITDA bereinigt | 45,2 | 15,6 | 60,8 |

Umsatz- und Gesamtleistung gesteigert

Durch die unbefriedigende Zuliefersituation und eingeschränkte Verfügbarkeit von Basisfahrzeugen für Reisemobile bzw. Kastenwagen konnte bei Weitem nicht das durch den hohen Auftragsbestand vorhandene Absatzpotenzial von motorisierten Fahrzeugen ausgeschöpft werden.

Der Gesamtumsatz in Höhe von EUR 1.049,5 Mio. resultierte zu 65,9% (Vorjahr: 69,2%) aus motorisierten Fahrzeugen (Wohnmobile und Camper Vans). Der Verkauf von Wohnwagen trug mit 31,8% (Vorjahr: 27,9%) zum Gesamtumsatz bei. Weitere 2,3% des Umsatzvolumens entfallen auf den Bereich Aftersales.

In der regionalen Betrachtung war Deutschland erneut der größte Absatzmarkt mit einem Umsatzanteil von 68% gefolgt von Skandinavien mit 8%, Frankreich mit 5% und den Niederlanden mit 5%. Die verbleibenden 10% entfallen im Wesentlichen auf sonstige europäische Länder und zu einem geringen Anteil von 0,4% auch auf außereuropäische Märkte.

Damit wurde die im August aktualisierte Umsatzprognose des Vorstands erreicht.

Aufgrund der Engpässe auf den Zuliefermärkten erwies sich die Disposition von motorisierten Fahrzeugen in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2022 als Herausforderung. Zur bestmöglichen Nutzung der vorhandenen Produktionskapazitäten und einer bestmöglichen Erfüllung der Händler- bzw. Kundenwünsche hat Knaus Tabbert vorhandene Produktionsplätze zunehmend auch mit

der Fertigung von zusätzlichen Wohnwagen belegt. Fehlende Bauteile auch in diesem Fahrzeugsegment führten jedoch dazu, dass eine hohe Anzahl von Kundenfahrzeugen zwar gebaut, jedoch nicht vollständig fertiggestellt werden konnte. Mit dieser Entscheidung hat Knaus Tabbert die optimale Nutzung vorhandener Produktionskapazitäten trotz Materialmangels priorisiert. Die Bestandsveränderungen lagen mit EUR 16,3 Mio. leicht unter dem Vorjahreswert von EUR 19,1 Mio. und resultierten unter anderem aus einer besseren Verfügbarkeit von Fahrstellen und anderer Komponenten im vierten Quartal 2022. Dieser Wert liegt jedoch weiterhin deutlich über den Werten der Jahre 2019 und 2020.

Die aktivierten Eigenleistungen erhöhten sich um EUR 1,9 Mio. auf EUR 6,3 Mio. Einschließlich sonstiger betrieblicher Erträge von EUR 6,0 Mio. (Vorjahr: EUR 3,1 Mio.) ergibt sich ein deutlicher Anstieg der Gesamtleistung um 21,2% auf EUR 1.078,2 Mio. nach EUR 889,3 Mio. im Vorjahr.

Die Materialkosten erhöhten sich im Berichtszeitraum um EUR 151,0 Mio. auf EUR 775,9 Mio. Diese Entwicklung resultiert im Wesentlichen aus dem höheren Umsatz bzw. der höheren Gesamtleistung sowie einer generellen Verteuerung von Einkaufspreisen bei Vormaterialien. Auch führen veränderte Einkaufskonditionen bei Chassis aufgrund der geringeren Stückzahlen, speziell bei Stellantis, zu geringeren Bonusleistungen gegenüber Knaus Tabbert.

Die Materialaufwandsquote im Verhältnis zur Gesamtleistung erhöhte sich infolge der oben erläuterten Kostensteigerungen um 1,7 Prozentpunkte auf 72,0%.

Der Personalaufwand stieg im Vergleich zum Vorjahr um EUR 14,3 Mio. auf EUR 141,5 Mio. Diese Erhöhung ist im Wesentlichen auf die Steigerungen der Produktionskapazitäten zurückzuführen. Bereits im zweiten Halbjahr 2021 wurde gezielt mit der Rekrutierung und Ausbildung von Leiharbeitern an allen Standorten begonnen. Damit wurde das Wachstum der Produktion auf hohem Qualitätsniveau realisiert.

Anstelle von kurzfristigen Personalanpassungen hat sich Knaus Tabbert, auf Grund der erwartet besseren Verfügbarkeit bei Chassis im zweiten Halbjahr 2022, für eine Intensivierung der Qualifizierungsmaßnahmen bei temporär nicht benötigten Mitarbeitern entschieden. Dies führte folglich auch zu einer vorübergehenden Ergebnisbelastung.

Bezogen auf die Gesamtleistung lag der Personalaufwand inklusive der Berücksichtigung von Leiharbeitern mit einer Quote von 15,1% um 1,2 Prozentpunkte deutlich

unter dem Vorjahresniveau. Ohne Einbeziehung der Kosten für Leiharbeitnehmer, die einen wesentlichen Beitrag zur Wertschöpfung leisten, lag die Quote mit 13,1 % leicht unter dem Vorjahreswert von 14,3 %.

Sonstige betriebliche Aufwendungen stiegen im Vergleich zum Vorjahr um 17,8 % bzw. absolut um EUR 13,8 Mio. auf EUR 91,4 Mio. Ursächlich für diese Veränderung sind neben den deutlich über dem Vorjahr liegenden Frachtkosten sowie Kosten für Lagerung und Handling von fertigen und unfertigen Fahrzeugen vor allem auch Rechts- und Beratungskosten sowie umsatzbedingt höhere Garantieleistungen. Im Verhältnis zur Gesamtleistung reduzierten sich die sonstigen betrieblichen Aufwendungen im Vergleich zum Vorjahr um 0,2 Prozentpunkte von 8,7 % auf 8,5 %.

Ertragskraft von angespannten Lieferketten geprägt

Das um Sonderbelastungen bereinigte EBITDA für das Geschäftsjahr erhöhte sich um 15,5 % von EUR 60,7 Mio. auf EUR 70,1 Mio. Die bereinigte EBITDA-Marge liegt bei 6,7 %. Damit wurde die aktualisierte Ergebnisprognose des Vorstands erreicht.

Die Anspannungen in den Lieferketten und die beschriebene Kostenentwicklung, insbesondere infolge des planmäßigen Kapazitätsaufbaus im Personalbereich, spiegeln sich auch in der Entwicklung des operativen Ergebnisses wider. Die bereinigte EBITDA-Marge verringerte sich leicht auf 6,7 % (Vorjahr: 7,0 %)

Die Abschreibungen stiegen aufgrund gestiegener Investitionsvolumina in den Vorjahren um 13,3 % und betrugen EUR 23,9 Mio. nach EUR 21,1 Mio. im Vorjahr. Dementsprechend ergibt sich ein Betriebsergebnis (EBIT) in Höhe von EUR 45,5 Mio. nach EUR 38,4 Mio. im Vorjahr.

Das Finanzergebnis betrug im Berichtsjahr EUR -3,7 Mio. (Vorjahr: EUR -1,4 Mio.). Der deutliche Anstieg um EUR 2,3 Mio. beruht auf der im Jahresschnitt höheren Inanspruchnahme der Betriebsmittellinien sowie einem generell höheren Zinsniveau.

Unter Berücksichtigung des Steueraufwands von EUR 12,2 Mio. (Vorjahr: EUR 11,1 Mio.) ergibt sich somit für das Geschäftsjahr 2022 ein Jahresüberschuss in Höhe von EUR 29,6 Mio. (Vorjahr: EUR 25,9 Mio.). Aus dem Bilanzgewinn des Vorjahres wurden EUR 15,6 Mio. in Form von Dividenden ausgeschüttet.

Ergebnisverwendung sieht Dividendenvorschlag von EUR 1,50 je Aktie vor

Die Ergebnisverwendung richtet sich grundsätzlich nach dem handelsrechtlichen Jahresabschluss der Knaus Tabbert AG. Dieser betrug zum 31. Dezember 2022 EUR 24,0 Mio. (Vorjahr: EUR 18,3 Mio.). Die Dividendenpolitik der Knaus Tabbert AG sieht vor, mindestens 50 % des Konzernjahresüberschusses (nach IFRS) als Dividende an die Aktionäre auszuschütten und diese somit angemessen am wirtschaftlichen Erfolg des Konzerns teilhaben zu lassen.

Entsprechend der Dividendenpolitik von Knaus Tabbert wird dem Aufsichtsrat und der Hauptversammlung daher vorgeschlagen eine Dividende in Höhe von EUR 1,50 je Aktie auszuschütten.

Dies entspricht einem Gesamtvolumen von EUR 15,6 Mio. und somit rund 53 % des Jahresüberschusses (nach IFRS) bzw. 65 % des Jahresüberschusses der Knaus Tabbert AG (nach HGB).

Sollte sich die Zahl der dividendenberechtigten Aktien bis zur Hauptversammlung ändern, werden Vorstand und Aufsichtsrat der Knaus Tabbert AG der Hauptversammlung einen entsprechend angepassten Gewinnverwendungsvorschlag vorlegen.

Entwicklung des Premiumsegments

Die Umsatzerlöse des Premiumsegments lagen im Geschäftsjahr 2022 mit EUR 918,8 Mio. um 24,1 % über dem Wert des Vorjahres (EUR 740,6 Mio.). Insgesamt sind 29.037 verkaufte Einheiten (Vorjahr: 25.421) dem Premiumsegment zuzuordnen.

Das EBITDA des Segments lag mit EUR 53,8 Mio. um 22,6 % über dem Wert des Vorjahres (EUR 43,9 Mio.). Das um Sonderbelastungen bereinigte EBITDA für das Geschäftsjahr erhöhte sich von EUR 45,2 Mio. auf EUR 54,6 Mio. Die bereinigte EBITDA-Marge liegt bei 5,9 %.

Das Investitionsvolumen im Segment Premium betrug insgesamt EUR 61,1 Mio. (Vorjahr: EUR 43,4 Mio.), davon entfielen EUR 6,7 Mio. auf immaterielle Vermögenswerte wie Entwicklungsleistungen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Werte. Weitere EUR 54,4 Mio. betreffen Sachanlagen wie Grundstücke, Maschinen und weitere Betriebs- und Geschäftsausstattung und stehen weitestgehend im Zusammenhang mit den geplanten Wachstumsinvestitionen am Standort Jandelsbrunn (Deutschland) zum deutlichen Ausbau der Kapazitäten. Die Inbetriebnahme der neuen Produktionshalle ist im ersten Halbjahr 2023 geplant.

Entwicklung des Luxussegments

Im Luxussegment verzeichnete Knaus Tabbert einen Absatz von 519 Einheiten (Vorjahr: 501). Der Umsatz stieg um EUR 8,7 Mio. oder 7,1 % auf nun EUR 130,7 Mio.

Das EBITDA im Luxussegment lag mit EUR 15,5 Mio. um 0,5 % über dem Vorjahreswert von EUR 15,4 Mio. Das um Sonderbelastungen bereinigte EBITDA für das Geschäftsjahr erhöhte sich von EUR 15,4 Mio. auf EUR 15,6 Mio. Die bereinigte EBITDA-Marge liegt bei 11,9 %.

Das Investitionsvolumen im Luxussegment betrug insgesamt EUR 9,3 Mio. (Vorjahr: EUR 4,8 Mio.) und betrifft nahezu ausschließlich Sachanlagen wie Grundstücke, Maschinen sowie weitere Betriebs- und Geschäftsausstattung im Zusammenhang mit geplanten Kapazitätssteigerungen am Standort Schlüsselfeld.

Vermögenslage und Kapitalstruktur

| AKTIVA | | |
|--|----------------|----------------|
| T€ | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
| Immaterielle Vermögenswerte | 23.265 | 18.050 |
| Sachanlagen | 184.138 | 130.636 |
| Sonstige Forderungen und sonstige Vermögenswerte | 1.709 | 2.222 |
| Aktive latente Steuern | 4.755 | 2.780 |
| Langfristige Vermögenswerte | 213.867 | 153.689 |
| Vorräte | 252.986 | 144.948 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 33.470 | 6.948 |
| Sonstige Forderungen und sonstige Vermögenswerte | 37.540 | 23.634 |
| Steuerforderungen | 6.933 | 5.750 |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente | 12.614 | 9.677 |
| Kurzfristige Vermögenswerte | 343.542 | 190.956 |
| Bilanzsumme/Aktiva | 557.409 | 344.645 |

Mit Datum vom 3. Januar 2022 hat die Knaus Tabbert AG den Erwerb der Unternehmensgruppe WVD-Südcaravan (Freiburg, Deutschland) bestehend aus den operativen Gesellschaften WVD-Südcaravan GmbH (WVD) und CFC Camping Freizeit Center GmbH (CFC) vollzogen und hat damit 100 % der Anteile an den beiden Handelsbetrieben für Freizeitfahrzeuge übernommen. Für weitere Information zur bilanziellen Berücksichtigung wird auf die Anhangsangabe 8 „Unternehmenszusammenschlüsse“ verwiesen.

Die langfristigen Vermögenswerte lagen mit EUR 213,9 Mio. deutlich über dem Niveau des Vorjahres.

Darin enthalten sind ein Firmenwert (Goodwill) in Höhe von EUR 3,9 Mio. resultierend aus der erstmaligen Einbeziehung der WVD-Südcaravan GmbH und der CFC Camping Freizeit Center GmbH.

Von den Investitionen in das Sachanlagevermögen in Höhe von EUR 63,6 Mio. (Vorjahr: EUR 41,2 Mio.) entfallen EUR 54,4 Mio. auf das Premiumsegment. Der deutliche Anstieg gegenüber dem Geschäftsjahr 2021 steht im Zusammenhang mit den geplanten Wachstumsinvestitionen am Standort Jandelsbrunn (Deutschland) zum deutlichen Ausbau der Kapazitäten. Weitere EUR 9,3 Mio. entfallen auf das Luxussegment, hier im Wesentlichen die Erweiterungsinvestitionen am Standort Schlüsselfeld.

Die Investitionen umfassten zum Bilanzstichtag EUR 52,7 Mio. (Vorjahr: EUR 12,6 Mio.) als Anlagen im Bau, dies betrifft im Wesentlichen das Premiumsegment und hier vor allem Anzahlungen für den Neubau einer Produktionshalle für die Aufbaufertigung in Jandelsbrunn.

Zur Fertigstellung der Produktionshalle sowie für weitere Investitionen in das Sachanlagevermögen wurden bereits Zahlungsverpflichtungen in Höhe von EUR 23,1 Mio. (Vorjahr: EUR 26,5 Mio.) eingegangen, welche aus dem laufenden Cashflow sowie dem Konsortialkreditvertrag finanziert werden.

Zugänge in den immateriellen Vermögenswerten umfassen Investitionen in Entwicklungskosten in Höhe von EUR 6,8 Mio. (Vorjahr: EUR 6,9 Mio.), die im Wesentlichen mit der Neuentwicklung von Wohnwagen und Reisemobile in Zusammenhang stehen.

Die Investitionen in Entwicklungskosten betreffen ausschließlich das Premiumsegment, im Luxussegment wurden keine Entwicklungskosten aktiviert.

Die kurzfristigen Vermögenswerte lagen mit EUR 343,5 Mio. um EUR 152,6 Mio. über dem Wert des Vorjahresstichtags. Diese Entwicklung resultiert maßgeblich aus dem Anstieg der Vorräte um EUR 108,0 Mio. Dies steht im Zusammenhang mit dem deutlichen Anstieg an fertigen sowie unfertigen Fahrzeugen (Bestandsveränderung). Auch trägt die bessere Belieferung mit Chassis gegenüber dem Bilanzstichtag 31. Dezember 2021 zu diesem deutlichen Anstieg bei.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen erhöhten sich auf Grund des im vierten Quartal 2022 deutlich gesteigerten Umsatzes, resultierend aus einer höheren Produktion von höherpreisigen motorisierten Freizeitfahrzeugen – resultierend aus der besseren Verfügbarkeit bei Chassis - auf EUR 33,5 Mio. (Vorjahr: EUR 6,9 Mio.).

Die sonstigen Vermögensgegenstände erhöhten sich im Wesentlichen aufgrund von höheren Factoringforderungen aufgrund des deutlich gesteigerten Umsatzes im vierten Quartals, sowie Rechnungsabgrenzungsposten im Rahmen der Messe CMT, Stuttgart.

| PASSIVA | | |
|--|----------------|----------------|
| T€ | 31.12.2022 | 31.12.2021 |
| Grundkapital | 10.377 | 10.377 |
| Kapitalrücklage | 27.087 | 27.000 |
| Gewinnrücklagen | 74.678 | 71.993 |
| Gewinn-/Verlustvorräte | 7.653 | 0 |
| Jahresüberschuss | 29.620 | 25.904 |
| Kumuliertes sonstiges Ergebnis | -2.487 | -1.395 |
| Gesamtes Eigenkapital | 146.930 | 133.879 |
| Sonstige Rückstellungen | 5.393 | 13.543 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 102.555 | 2.331 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 13.705 | 8.284 |
| Passive latente Steuern | 10.046 | 7.593 |
| Langfristige Schulden | 131.699 | 31.751 |
| Sonstige Rückstellungen | 17.773 | 7.661 |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 89.549 | 93.052 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 112.923 | 38.471 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 55.647 | 35.161 |
| Steuerverbindlichkeiten | 2.888 | 4.669 |
| Kurzfristige Schulden | 278.780 | 179.014 |
| Schulden | 410.479 | 210.766 |
| Bilanzsumme/Passiva | 557.409 | 344.645 |

Das bilanzielle Eigenkapital des Knaus Tabbert Konzerns liegt bei EUR 146,9 Mio. (Vorjahr: EUR 133,9 Mio.). Dies resultiert im Wesentlichen aus dem erwirtschafteten Jahresüberschuss. Gegenläufig wirkt die Dividendenzahlung an die Aktionäre in Höhe von EUR 15,6 Mio.

Die bilanzielle Eigenkapitalquote beträgt Ende 2022 26,4 % (Vorjahr: 38,9 %).

Im Geschäftsjahr 2022 hat die Knaus Tabbert AG ein Schuldscheindarlehen in Höhe von insgesamt EUR 100 Mio. platziert. Das platzierte Volumen verteilt sich auf Laufzeiten zwischen 3, 5, 7 und 10 Jahren, 67 % der Transaktion wurden zudem in festverzinsliche Tranchen begeben. Die Schuldscheinfinanzierung wird für die Investitionen in die Kapazitätserweiterung verwendet.

Zum Stichtag lag die Beanspruchung der Kreditlinie (Gesamtvolumen EUR 150 Mio.) bei EUR 75,9 Mio. (Vorjahr: EUR 85,3 Mio.).

Die kurzfristigen Verbindlichkeiten lagen mit EUR 278,8 Mio. aufgrund eines Anstiegs der Vorräte zum Bilanzstichtag deutlich über dem Vorjahreswert (EUR 179,0 Mio.).

Finanzlage

Aus der laufenden Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Knaus Tabbert im Geschäftsjahr 2022 einen Cashflow in Höhe von EUR 2,8 Mio. (Vorjahr: EUR 27,2 Mio.). Er wurde aus dem Jahresergebnis unter Berücksichtigung nicht zahlungswirksamer Aufwendungen und Erträge sowie der Veränderung des Working Capital abgeleitet.

Der Rückgang des Cashflows aus der laufenden Geschäftstätigkeit resultiert im Wesentlichen aus dem Anstieg der Vorräte zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022. Dieser Anstieg steht in unmittelbarem Zusammenhang mit dem erhöhten Bestand an unfertigen und fertigen Fahrzeugen (Bestandsveränderung), einer erhöhten Bevorratung mit Chassis zum Bilanzstichtag sowie einem Anstieg von Verbindlichkeiten gegenüber Lieferanten zum Bilanzstichtag.

Der Cashflow aus der Investitionstätigkeit liegt mit EUR -72,7 Mio. um EUR 24,9 Mio. über dem Vorjahr (EUR -47,9 Mio.). Hintergrund sind die voranschreitenden Investitionen in Kapazitätserweiterungen. Dementsprechend lagen die Investitionen in Sachanlagen mit EUR 63,6 Mio. deutlich über dem Wert von EUR 41,2 Mio. im Vorjahreszeitraum. Investitionen in immaterielle Vermögenswerte wie Entwicklungsleistungen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Werte lagen mit EUR 6,8 Mio. auf dem Niveau des Vorjahres.

Aus der Finanzierungstätigkeit verzeichnete Knaus Tabbert einen Mittelzufluss in Höhe von EUR 72,5 Mio. (Vorjahr: EUR 21,0 Mio.). Hierin enthalten ist die Dividendenzahlung an die Aktionäre der Gesellschaft in Höhe von EUR 15,6 Mio. (Vorjahr: EUR 15,6 Mio.). Finanzverbindlichkeiten erhöhten sich saldiert um EUR 93,8 Mio.

Hinsichtlich bestehender Rückzahlungsverpflichtungen und Haftungsverhältnisse wird auf die Anhangangabe 10 und 11 verwiesen.

Die Knaus Tabbert AG (HGB)

Die Knaus Tabbert AG steuert das operative Geschäft anhand der Kennzahlen Umsatzerlöse sowie des um Sondereffekte bereinigten EBITDA. Die Bereinigung von EUR 0,8 Mio. im Geschäftsjahr 2022 betraf Sonderaufwendungen im Zusammenhang mit der Corona-Pandemie sowie im Wesentlichen auch Kosten im Zusammenhang

mit dem Ausscheiden des ehemaligen Vorstandsmitglieds Marc Hundsdorf (EUR 0,5 Mio.) zum Ende des Geschäftsjahres 2022 sowie Beratungsleistungen im Zusammenhang mit der Neubesetzung der Funktion des CFO (EUR 0,3 Mio.).

FINANZIELL BEDEUTSAMSTE LEISTUNGSINDIKATOREN

| in EUR Mio. | 2022 | 2021 |
|------------------|-------|-------|
| Umsatz | 909,1 | 726,9 |
| EBITDA bereinigt | 43,5 | 36,1 |

Umsatz- und Gesamtleistung deutlich gesteigert

Der Gesamtumsatz in Höhe von EUR 909,1 Mio. resultierte zu 61,3% (Vorjahr: 64,7%) aus motorisierten Fahrzeugen (Wohnmobile und Camper Vans). Der Verkauf von Wohnwagen trug mit 36,3% (Vorjahr: 32,8%) zum Gesamtumsatz bei. Weitere rund 2,4% des Umsatzvolumens entfallen im Wesentlichen auf den Bereich Aftersales.

Die Umsatzentwicklung liegt damit im Rahmen der Prognose. Damit hat die Knaus Tabbert AG wesentlich zur Erreichung der im August aktualisierte Umsatzprognose des Vorstands für den Konzern beigetragen. Eine gesonderte Prognose für die Knaus Tabbert AG wurde für das Geschäftsjahr 2022 nicht veröffentlicht.

Aufgrund der Engpässe auf den Zuliefermärkten erwies sich die Disposition von motorisierten Fahrzeugen in den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2022 als Herausforderung. Zur bestmöglichen Nutzung der vorhandenen Produktionskapazitäten und einer bestmöglichen Erfüllung der Händler- bzw. Kundenwünsche hat Knaus Tabbert vorhandene Produktionsplätze auch mit der Fertigung von zusätzlichen Wohnwagen belegt. Mit dieser Entscheidung hat Knaus Tabbert die optimale Nutzung vorhandener Produktionskapazitäten trotz Materialmangels priorisiert

Fehlende Bauteile auch in diesem Fahrzeugsegment führten jedoch dazu, dass eine hohe Anzahl von Wohnwagen zwar gebaut, jedoch nicht vollständig fertiggestellt werden konnten.

Die Bestandsveränderungen lagen mit EUR 2,6 Mio. deutlich unter dem Vorjahreswert von EUR 20,1 Mio. und resultierten unter anderem aus einer besseren Verfügbarkeit von Fahrgestellen und anderer Komponenten im vierten Quartal 2022.

Materialquote um 1,7 Prozentpunkte erhöht

Die Materialaufwendungen erhöhten sich im Berichtszeitraum aufgrund des deutlichen Umsatzwachstum aber auch in Folge von Materialpreissteigerungen und erhöhter Einkaufsvolumina um EUR 138,6 Mio. auf EUR 691,4 Mio. Die Materialquote in Relation zur Gesamtleistung erhöhte sich um 1,7 Prozentpunkte auf 75,1%.

Personalaufwandsquote gesunken

Der Personalaufwand stieg im Vergleich zum Vorjahr um EUR 10,2 Mio. auf EUR 109,1 Mio. Diese Erhöhung ist im Wesentlichen auf den erfolgten Personalaufbau infolge der geplanten Steigerungen der Produktionskapazitäten im Geschäftsjahr 2022 zurückzuführen. Bereits im zweiten Halbjahr 2021 wurde gezielt mit der Rekrutierung und Ausbildung von Leiharbeitern an allen Standorten begonnen. Die Personalaufwandsquote zur Gesamtleistung ist jedoch von 13,1% im Vorjahr auf 11,9% im laufenden Geschäftsjahr gesunken.

Sonstige betriebliche Aufwendungen über Vorjahresniveau

Sonstige betriebliche Aufwendungen (SbA) stiegen im Vergleich zum Vorjahr um 14,8% bzw. absolut um EUR 9,9 Mio. von EUR 67,0 Mio. auf EUR 76,9 Mio. Ursächlich für diese Veränderung sind neben den deutlich über dem Vorjahr liegenden Frachtkosten sowie Kosten für Lagerung und Handling von fertigen und unfertigen Fahrzeugen vor allem auch Rechts- und Beratungskosten sowie umsatzbedingt höhere Garantieleistungen.

Die Anspannungen in den Lieferketten und die beschriebene Kostenentwicklung, insbesondere infolge des planmäßigen Kapazitätsaufbaus im Personalbereich, spiegeln sich auch in der Entwicklung des operativen Ergebnisses wider, welches dennoch deutlich gesteigert werden konnte.

Das um Sonderbelastungen bereinigte EBITDA für das Geschäftsjahr erhöhte sich um 20,5% von EUR 36,1 Mio. auf EUR 43,5 Mio. Die bereinigte EBITDA-Marge liegt bei 4,8% und liegt somit unter der Prognose.

Damit hat die Knaus Tabbert AG wesentlich zur Erreichung der im August aktualisierte Ergebnisprognose des Vorstands für den Konzern beigetragen. Eine gesonderte Prognose für die Knaus Tabbert AG wurde für das Geschäftsjahr 2022 nicht veröffentlicht.

Die Abschreibungen erhöhten sich geringfügig und betrugen EUR 15,3 Mio. nach EUR 14,1 Mio. Dementsprechend ergibt sich ein Betriebsergebnis (EBIT) in Höhe von EUR 27,3 Mio. nach EUR 20,8 Mio.

Das Ergebnis vor Steuern für das Geschäftsjahr erhöhte sich um 28,2 % von EUR 24,1 Mio. auf EUR 30,9 Mio.

Unter Berücksichtigung des Steueraufwands von EUR 6,9 Mio. (Vorjahr: 5,7 Mio.) ergibt sich somit für das Geschäftsjahr 2022 ein Jahresüberschuss in Höhe von EUR 24,0 Mio. (Vorjahr: EUR 18,3 Mio.). Aus dem Bilanzgewinn des Vorjahres wurden EUR 15,6 Mio. in Form von Dividenden an die Aktionäre ausgeschüttet.

Vermögenslage und Kapitalstruktur

Das Anlagevermögen lag mit EUR 158,7 Mio. deutlich über dem Niveau des Vorjahres. Investitionen in das Sachanlagevermögen in Höhe von EUR 45,1 Mio. (Vorjahr: EUR 22,2 Mio.) betreffen vor allem Investitionen in die Kapazitätserweiterung des Standortes Jandelsbrunn, Ersatzinvestitionen in Maschinen und Betriebsvorrichtungen sowie in Werkzeuge, die für die Produktion der neuen Modelle erforderlich sind.

Zugänge in den immateriellen Vermögensgegenständen umfassen Investitionen in Entwicklungskosten in Höhe von EUR 6,2 Mio. (Vorjahr: EUR 5,8 Mio.), die im Wesentlichen mit der Neuentwicklung von Wohnwagen und Reisemobilen in Zusammenhang stehen.

Das Finanzanlagevermögen enthält die Anschaffungskosten für Beteiligungen an den Tochtergesellschaften, sowie Ausleihungen an die ungarische Tochtergesellschaft, die zur Finanzierung der Investitionen am Standort Ungarn ausgereicht wurden. Weitere EUR 4,5 Mio. wurden im laufenden Geschäftsjahr an die Knaus Tabbert Kft, Ungarn ausgereicht.

Mit Datum 3. Januar 2022 hat die Knaus Tabbert AG den Erwerb von 100 % der Anteile an der Unternehmensgruppe WVD Südcaravan (Freiburg, Deutschland) bestehend aus den operativen Gesellschaften CFC Camping Freizeit Center GmbH, Freiburg und WVD-Südcaravan GmbH, Freiburg vollzogen. Die Gesellschaft hatte den Kauf der Unternehmensgruppe WVD Südcaravan (Freiburg, Deutschland) bereits im Dezember 2021 angekündigt. Der Kaufpreis betrug EUR 6,3 Mio.

Das Umlaufvermögen lag mit EUR 271,1 Mio. um EUR 126,8 Mio. über dem Wert des Vorjahresstichtags. Diese Entwicklung resultiert maßgeblich aus dem Anstieg der Vorräte um EUR 88,4 Mio.

Dies steht im Zusammenhang mit dem deutlichen Anstieg an unfertigen Fahrzeugen (Bestandsveränderung) infolge der Lieferschwierigkeiten bei diversen Vormaterialien sowie einer zum Ende des Geschäftsjahres deutlich verbesserten Belieferung bei Chassis.

Das bilanzielle Eigenkapital der Knaus Tabbert AG liegt bei EUR 108,4 Mio. (Vorjahr: EUR 99,9 Mio.). Die bilanzielle Eigenkapitalquote beträgt 2022 25,1 % und hat sich gegenüber dem Vorjahr um 13,8 Prozentpunkte verringert. Dies resultiert im Wesentlichen aus der Dividendenzahlung an die Aktionäre sowie aus dem höheren Finanzierungsbedarf im Zusammenhang mit dem Anstieg des Umlauf- und Anlagevermögens.

Die sonstigen Rückstellungen stiegen im Vergleich zum Vorjahr um EUR 13,0 Mio. Der Anstieg steht im Zusammenhang mit umsatzbedingt höheren Rückstellungen für Händlerboni und Garantieleistungen.

Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten lagen mit EUR 162,5 Mio. zur Finanzierung der erhöhten Vorratsbestände sowie der Platzierung eines Schuldscheindarlehens von EUR 100 Mio. deutlich über dem Vorjahreswert (Vorjahr: EUR 87,2 Mio.).

Finanzlage

Der Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit betrug im Geschäftsjahr 2022 EUR -0,7 Mio. (Vorjahr: EUR 1,5 Mio.) und hat sich somit im Vergleich zum Vorjahr deutlich verringert. Er wurde aus dem Jahresergebnis unter Berücksichtigung nicht zahlungswirksamer Aufwendungen und Erträge sowie der Veränderung des Working Capital abgeleitet. Die Reduzierung des Cashflows aus der laufenden Geschäftstätigkeit resultiert im Wesentlichen aus der Erhöhung des Vorratsbestands sowie der Verbindlichkeiten gegenüber Lieferanten.

Der Cashflow aus der Investitionstätigkeit liegt mit EUR -54,24 Mio. um EUR 16,8 Mio. unter dem Vorjahr (EUR -37,4 Mio.). Hintergrund ist das Investitionsprogramm am Standort in Jandelsbrunn, welches im Geschäftsjahr 2022 weiter fortgeschritten ist. Die Inbetriebnahme der neuen Aufbaufertigung ist für das Ende des ersten Halbjahres 2023 vorgesehen. Dementsprechend lagen die Investitionen in Sachanlagen mit EUR 45,1 Mio. deutlich über dem Wert von EUR 22,2 Mio. im Vorjahreszeitraum.

Aus der Finanzierungstätigkeit verzeichnete die Knaus Tabbert AG einen Mittelzufluss in Höhe von EUR 55,7 Mio. (Vorjahr: EUR 35,7 Mio.). Hierin enthalten ist die Dividendenauszahlung an die Aktionäre der Gesellschaft in Höhe von EUR 15,6 Mio. (Vorjahr: EUR 15,6 Mio.). Im Geschäftsjahr 2022 hat die Knaus Tabbert AG ein Schuldscheindarlehen in Höhe von insgesamt EUR 100 Mio. platziert. Das platzierte Volumen verteilt sich auf Laufzeiten zwischen 3, 5, 7 und 10 Jahren, 67 % der Transaktion wurden zudem in festverzinslichen Tranchen begeben. Die Schuldscheinfiananzierung wird für die Investitionen in die Kapazitätserweiterung verwendet.

Hinsichtlich bestehender Rückzahlungsverpflichtungen und Haftungsverhältnisse wird auf die Anhangangabe 3.12 verwiesen.

Prognose

Die zukünftige wirtschaftliche Entwicklung der Knaus Tabbert AG ist eng an die weitere operative Performance des Konzerns gekoppelt. Für die Knaus Tabbert AG wird keine gesonderte Prognose veröffentlicht.

Auf Basis der für den Konzern getroffenen Annahmen ist jedoch davon auszugehen, dass sich Vermögens-, Finanz- und Ertragslage deutlich positiver entwickeln wird.

Über die Perspektiven und Planungen für das operative Geschäft informieren die Kapitel Chancen- und Risikobericht und Prognosebericht.

Chancen- und Risikobericht

Grundsätze und Ziele des Risikomanagementsystems

Der Knaus Tabbert Konzern ist einer Vielzahl von Risiken ausgesetzt, die mit dem unternehmerischen Handeln der Knaus Tabbert AG und ihrer Tochtergesellschaften verbunden sind oder sich aus externen Einflüssen ergeben. Unter einem Risiko wird die Gefahr verstanden, dass Ereignisse, Entwicklungen oder Handlungen den Konzern oder eines der Segmente daran hindern, seine Ziele zu erreichen. Dazu gehören finanzielle sowie nichtfinanzielle Risiken. Gleichzeitig ist es wichtig, Chancen zu identifizieren, um die Wettbewerbsfähigkeit zu sichern und auszubauen. Eine Chance bezeichnet die Möglichkeit, aufgrund von Ereignissen, Entwicklungen oder Handlungen die geplanten Ziele des Konzerns oder eines Segments zu sichern oder zu übertreffen. Es werden nur die Risiken eingegangen, die für die Geschäftstätigkeit des Konzerns erforderlich sind, um wettbewerbsfähig zu bleiben und nachhaltig erfolgreich zu sein.

Das oberste Ziel des Risikomanagementsystems (RMS) ist die Sicherung des Fortbestands und des Wachstums der Knaus Tabbert AG und des Konzerns an allen Standorten unter Berücksichtigung von möglichen Chancen und Risiken. Die mit dem Geschäft verbundenen unternehmerischen Risiken und Chancen sollen frühzeitig erkannt, bewertet und aktiv gesteuert werden und so eine proaktive Unternehmensführung ermöglichen. Aus der Identifikation von Risiken, die eingegangen werden sollen, können auch Wettbewerbsvorteile resultieren. Dazu werden wirksame Steuerungs- und Kontrollsysteme eingesetzt, die in einem RMS gebündelt sind. Eine Verrechnung von Risiken und Chancen erfolgt nicht. Knaus Tabbert strebt

an, negative Ergebniseinflüsse aus dem Eintreten der Risiken grundsätzlich durch geeignete und betriebswirtschaftlich sinnvolle Gegenmaßnahmen zu begrenzen. Bestandsgefährdende Entwicklungen sollen stets so frühzeitig erkannt werden, dass rechtzeitig geeignete Maßnahmen zur Sicherung des Fortbestands der Gesellschaft ergriffen werden können. Ausgehend von einer Bewertung des potenziellen Schadensausmaßes und der Eintrittswahrscheinlichkeit von Risiken wird ein unternehmerisches Gesamtrisiko ermittelt, welches ohne Gefährdung der Unternehmensexistenz nicht nur kurzfristig operativ, sondern auch langfristig strategisch getragen werden kann. Das Gesamtrisiko wird hierbei nach der statistischen Methode der Monte-Carlo Simulation berechnet wobei die Simulationsläufe mit einem Konfidenzlevel von 95 % durchgeführt wurden.

Die Risiko- und Chancensituation der Knaus Tabbert AG ist im Wesentlichen von der Risiko- und Chancensituation des Knaus Tabbert Konzerns abhängig und auch im Wesentlichen gleich gelagert. Insofern gelten die Aussagen zur Gesamtbewertung der Risiko- und Chancensituation des Managements auch als Zusammenfassung für die Knaus Tabbert AG.

Organisation und Prozess

In den Betrachtungsbereich der Risiken und Chancen der Knaus Tabbert Gruppe werden neben der Knaus Tabbert AG alle Tochtergesellschaften einbezogen.

Im Jahr 2022 hat das Risikomanagementsystem eine planmäßige Prüfung durch die interne Revision durchlaufen. Dabei wurden keine Feststellungen identifiziert, die die Angemessenheit oder Wirksamkeit des Risikomanagementsystems einschränken.

Die Identifikation und -überwachung der Risiken erfolgt quartalsweise „bottom-up“ sowie „top-down“ über ein softwarebasiertes Reporting. Die Verantwortung für das RMS und die interne Überwachung obliegen dem Vorstand. Das RMS ist am Rahmenwerk des „Internal Control Framework – COSO II ©“ ausgerichtet. Im Geschäftsjahr 2022 hat eine vollumfängliche Risikoinventur stattgefunden. Hierzu gab es persönliche Gespräche mit allen Risk Ownern, bei denen die einzelnen Risiken detailliert besprochen und analysiert wurden.

Für die Standorte, Geschäftsbereiche und Zentralfunktionen sind Risikomanagementbeauftragte (Risk Owner) benannt. Das breite Netz der Risk Owner sorgt für eine effektive Identifikation von Risiken über verschiedene Hierarchiestufen hinweg. Hierzu erfolgt eine kontinuierliche Überwachung von risikorelevanten Entwicklungen und Prozessen innerhalb der Verantwortlichkeiten und Aufga-

ben der Risk Owner. Die Steuerung erfolgt über eine Risikomanagementsoftware, mit deren Hilfe die Erhebung, Bewertung und die kontinuierliche Aktualisierung erfolgt. Das zentrale Risikomanagement ist im Risikomanagementsystem der Knaus Tabbert AG als ausführendes Organ bzw. Bindeglied zwischen dem Vorstand und den Risk Ownern zu verstehen. Das zentrale Risikomanagement übernimmt dabei aber keine direkte Verantwortung für einzelne Risiken. Diese liegen im Verantwortungsbereich des jeweiligen Risk Owners.

Im Rahmen der Risikobewertung werden die identifizierten Risiken hinsichtlich der maximalen Schadenshöhe (potenzielles Schadensausmaß) und der Eintrittswahrscheinlichkeit vor und nach Ergreifen von risikobegrenzenden Maßnahmen systematisch bewertet. Der Zeithorizont der Ermittlung beträgt durchschnittlich ein Jahr.

Die Bewertung der Risiken hinsichtlich ihrer Eintrittswahrscheinlichkeit erfolgt in den vier Stufen „sehr unwahrscheinlich“, „unwahrscheinlich“, „selten“ oder „wahrscheinlich“. Diese Stufen sind mit prozentualen Bandbreiten zur Eintrittswahrscheinlichkeit unterlegt und können bei Bedarf durch Zeitintervalle, in denen das Risiko typischerweise auftritt, weiter konkretisiert werden.

| Stufe | Eintrittswahrscheinlichkeit in % |
|-----------------------|----------------------------------|
| sehr unwahrscheinlich | bis 10 % |
| Unwahrscheinlich | bis 30 % |
| Selten | kleiner 50 % |
| Wahrscheinlich | ab 50 % |

Bei der Bewertung des möglichen Schadensausmaßes unterscheidet man die sechs Kategorien „unwesentlich“, „niedrig“, „moderat“, „wesentlich“, „hoch“ und „kritisch“. Diesen Kategorien sind jeweils Grenzwerte hinsichtlich des möglichen Schadensausmaßes in EUR bezogen auf

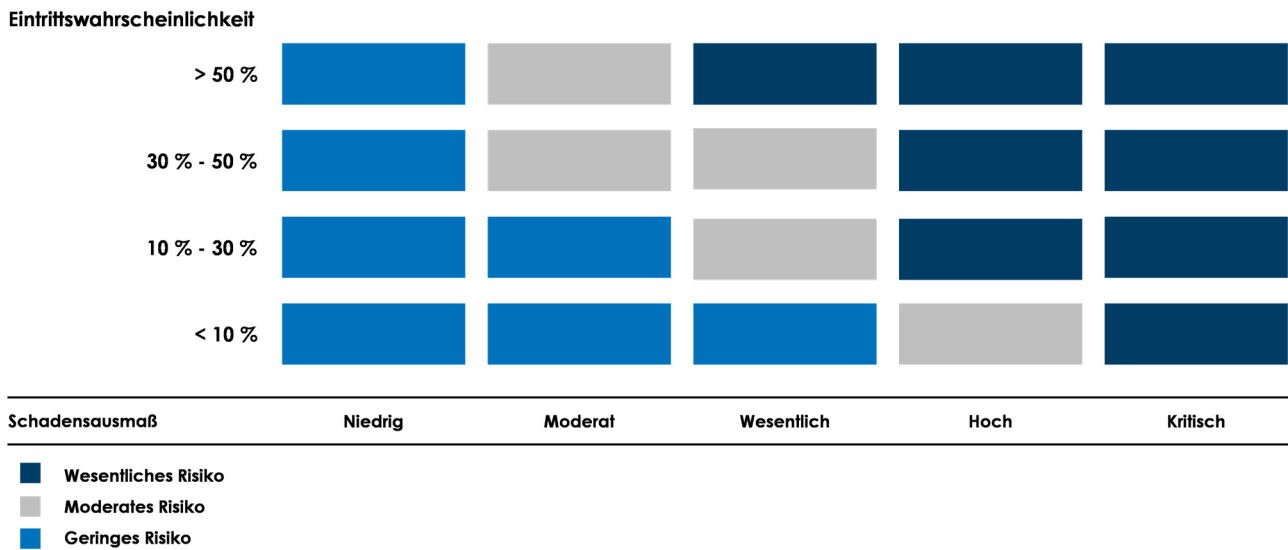
die Wirkung auf das EBITDA bzw. der Liquidität in folgender Höhe zugeordnet:

| Stufe | Schadensausmaß in EUR Tsd. |
|--------------|-------------------------------|
| Unwesentlich | 0 – 50 |
| Niedrig | 51 – 250 |
| Moderat | 251 – 500 |
| Wesentlich | 501 – 2.500 |
| Hoch | 2.501 – 5.000 |
| Kritisch | > 5.000 |

Nicht quantifizierbare Risiken, wie z.B. Reputationsschäden werden wie quantifizierbare Risiken ebenfalls in den Stufen »geringes Risiko«, »moderates Risiko«, und »wesentliches Risiko« kategorisiert.

Bei der Risikobewertung betrachtet Knaus Tabbert sowohl Brutto- als auch Nettorisiken. Das Bruttoisiko stellt dabei das inhärente Risiko vor risikomindernden Maßnahmen dar. Das Nettoisiko bezeichnet das verbleibende Risiko nach Umsetzung sämtlicher risikomindernder Maßnahmen. Dieser Ansatz ermöglicht einerseits ein umfassendes Verständnis dafür, welchen Einfluss risikomindernde Maßnahmen haben, und bildet andererseits die Grundlage für Szenarioanalysen. Die Risikoeinschätzung in diesem Bericht spiegelt ausschließlich den Nettoerwartungswert wider. Als wesentliche Risiken hat Knaus Tabbert diejenigen identifiziert, die eine entsprechende Kombination aus Eintrittswahrscheinlichkeit und Schadensausmaß gemäß unten dargestellter Risikomatrix aufweisen. Außerdem erfasst das Risikosystem auch nicht quantifizierbare d.h. nicht direkt in EUR übertragbare Risiken. Hierunter fallen vor allem Schäden die sich aus einer potenziellen Beeinträchtigung der Reputation von Knaus Tabbert AG ergeben könnten. Auch diese Risiken können wesentlich sein.

Bewertungskategorien der Risiken



Übersicht und Beschreibung der wesentlichen Risiken und Chancen

In diesem Bericht erläutert Knaus Tabbert die finanziellen und nichtfinanziellen Risiken und Chancen. Für die Zielerreichung des Unternehmens im Jahr 2023 hat Knaus Tabbert die identifizierten Risiken zunächst in übergeordnete Bereiche unterteilt. Die untenstehende Tabelle gibt Auskunft über die wesentlichen Nettorisiken nach eingeleiteten und wirksamen Maßnahmen. Sofern nicht gesondert angegeben, gelten die beschriebenen Risiken gleichermaßen für das Premium- und das Luxussegment.

Die Knaus Tabbert AG ist durch Umwandlung im Jahr 2020 entstanden. Seit diesem Zeitpunkt besteht ein dokumentiertes Risikofrüherkennungssystem. Änderungen in der Risikosituation ergaben sich insbesondere im Bereich Einkauf (Lieferengpässe/Lieferkette) sowie im Bereich Personal (Eindämmung Coronavirus-Pandemie und Lohnkostensteigerung). Die Darstellung der Risiken und Chancen bezieht sich auf den Bilanzstichtag. Bis zur Abschlusserstellung haben sich keine wesentlichen Änderungen ergeben. Zusätzlich können Risiken und Chancen, die heute noch nicht bekannt sind oder als unwesentlich eingestuft werden, künftig die Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage beeinflussen. Risiken, die sich aus dem Russland-Ukraine-Krieg ergeben, erstrecken sich in der Regel über mehrere Risikofelder, beispielsweise gestiegene Energiekosten, sowie die Verschärfung der Lieferkettensituation oder Einfluss auf das Endkundenkaufverhalten. Daher sind diese Risiken nicht als einzelnes Risikofeld, sondern innerhalb der einzelnen Bereiche erläutert.

Übersicht der Risiken mit einem mindestens wesentlichen Netto-Risiko im Berichts- oder Vorjahr:

RISIKOFELDER

| | Maximale Schadenshöhe | Eintrittswahrscheinlichkeit | Netto-Risiko | Änderung Netto-Risiko (Einschätzung 2021) |
|--|-----------------------|-----------------------------|--------------|---|
| Markt & Kunde | | | | |
| Werkstattkapazitäten in der Branche | Kritisch | Sehr unwahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Endkundenfinanzierung Frankreich* | Hoch | Unwahrscheinlich | Wesentlich | ↑ (moderat) |
| Finanzen | | | | |
| Währungsrisiko Ungarn | Wesentlich | Wahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Händlerfinanzierungsrisiko | Kritisch | Sehr unwahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Fehlende Chassis-lieferungen Rabatteffekte* | Kritisch | Wahrscheinlich | Wesentlich | |
| Recht & Compliance | | | | |
| Fiat Diesel ** | Niedrig | Sehr unwahrscheinlich | Gering | ↓ (wesentlich) |
| Normkonformität der Produkte | Kritisch | Sehr unwahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Personal | | | | |
| Corona Pandemie** | Unwesentlich | Sehr unwahrscheinlich | Gering | ↓ (wesentlich) |
| Lohnkostensteigerung** | Unwesentlich | Sehr unwahrscheinlich | Gering | ↓ (wesentlich) |
| IT | | | | |
| Cyberangriffe | Kritisch | Selten | Wesentlich | unverändert |
| Einkauf | | | | |
| Chassis Lieferungen | Kritisch | Unwahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Monopolisten | Kritisch | Sehr unwahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Lieferanten mit Spezialfertigerungsverfahren* | Hoch | Unwahrscheinlich | Wesentlich | ↑ (moderat) |
| Lieferengpässe/ Lieferkette | Kritisch | Unwahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Materialpreiserhöhung | Hoch | Unwahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Ausfall Energieversorgung/Blackout* | Hoch | Unwahrscheinlich | Wesentlich | |
| Produktion | | | | |
| Unfertige Fahrzeuge | Wesentlich | Wahrscheinlich | Wesentlich | unverändert |
| Gasversorgung* | Wesentlich | Wahrscheinlich | Wesentlich | |

*) Risiko im Geschäftsjahr 2022 neu aufgenommen **) kein wesentliches Risiko mehr in 2022

Nettorisiko = Schadenshöhe nach ergriffenen und wirksamen Maßnahmen x Eintrittswahrscheinlichkeit nach ergriffenen und wirksamen Maßnahmen

Markt & Kunde

Trotz sorgfältiger und detaillierter Umsatzplanung können volkswirtschaftliche Rahmenbedingungen, unerwartete Marktentwicklungen oder kundenseitige Einzelrisiken Auswirkungen auf die Umsatz- und Ertragslage von Knaus Tabbert haben. Ein wesentliches Risiko für die weltwirtschaftliche Lage stellt seit dem Geschäftsjahr 2022 der Russland-Ukraine-Krieg und deren Folgeeffekte dar. Angestiegene Energiekosten sowie die hohe Inflation in den Hauptabsatzmärkten führt zu einer Belastung privater Haushalte, Unternehmen und Staaten. Dies kann unter anderem Auswirkungen auf den privaten Konsum und damit Einfluss auf die mittel- bis langfristigen Absatzentwicklung haben. Die Maßnahme dem Risiko entgegenzuwirken ist es das hohe Auftragsbuch, das auf Grund der Lieferkettenstörungen und Nachfrage der Vorjahre entstanden ist, in auftragsbezogene Umsätze zu verwandeln und die reduzierten Händlerlager wieder auf ein gesundes Niveau aufzufüllen

Auf Grund der geringen Infektionsgeschehen konnten die Coronavirus-Pandemie und die damit einhergehenden Risiken für Markt und Kunde im Geschäftsjahr 2022 weitestgehend eingedämmt werden. Auch wurden von der Bundesregierung sämtliche Schutzmaßnahmen diesbezüglich überwiegend eingestellt. Insofern stellt die Coronavirus-Pandemie derzeit kein wesentliches Risiko mehr dar. Internationale und regionale Branchenmessen finden wieder, mit sehr hoher Nachfrage, statt. Auch der Reiseverkehr hat sich in vielen Bereichen normalisiert.

Ein hinsichtlich der Ergebnisauswirkung relevantes Risiko resultiert aus der Händlereinkaufsfinanzierung des Exportgeschäfts. Anders als in seinem Heimatmarkt, in dem Knaus Tabbert über mehrere Kooperationen mit entsprechenden finanzierenden Banken verfügt, arbeitet Knaus Tabbert im Exportgeschäft bisher mit nur wenigen Anbietern. Knaus Tabbert konnte in diesem Zusammenhang erfolgreich neue Finanzierungspartner im Bereich der Händlerfinanzierung für seine wichtigsten Exportmärkte gewinnen, mit dem Ziel das Geschäft in diesen Märkten auszuweiten. Für die Endkundenfinanzierung von Wohnwagen auf dem französischen Markt werden nach wie vor neue Finanzierungspartner gesucht.

Grundsätzlich vertreibt Knaus Tabbert seine Produkte über ein langjährig gewachsenes Händlernetzwerk. Diese Händler sind freie, selbständige Vertriebspartner und sind zum Großteil nicht an einzelne Hersteller gebunden. Der Verlust eines am Umsatzbeitrag gemessenen Top-Händlers an einen direkten Wettbewerber von Knaus Tabbert oder externe Investoren könnte hohe Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Knaus Tabbert haben, die Eintrittswahrscheinlichkeit ist jedoch mit

sehr unwahrscheinlich bewertet. Durch stetigen konstruktiven Kontakt mit den Händlern versucht man etwaige Risiken im Vorfeld zu erkennen und partnerschaftlich zu lösen. Unabhängig von der Volumenentwicklung kann darüber hinaus kundenseitiger Preisdruck durch mögliche Zusammenschlüsse der Händler Margenbelastungen nach sich ziehen. Deshalb hat Knaus Tabbert sein Händlernetzwerk breit gefächert, sodass einzelne, regionale Entwicklungen kompensiert werden können. Für die einzelnen Händler hat man in den vergangenen Jahren zudem attraktive Programme eingeführt, um sie stärker an das Unternehmen zu binden. In Zusammenarbeit mit den Händlern nimmt man auch an lokalen, regionalen und nationalen Caravaning-Messen im In- und Ausland teil. Ferner hat man Rahmenfinanzierungsvereinbarungen mit verschiedenen Kreditinstituten zur Finanzierung des Kaufs von Produkten der Gruppe in ganz Europa geschlossen, um die Finanzierungsmöglichkeiten der Händler zu unterstützen (siehe hierzu auch Risikobereich „Finanzen“). Durchsteigende Absatzzahlen der europäischen Caravan-Industrie und dem Fachkräftemangel im Arbeitsmarkt könnten Werkstattkapazitäten der heutigen Händlernetze zukünftig nicht mehr ausreichen, um Kunden in einem angemessenen Zeitraum und zu deren Zufriedenheit zu bedienen. Dies hätte in der Folge Auswirkungen auf die zukünftige Absatzsituation, da Kunden sich eventuell anderen Urlaubsformen widmen könnten. Deshalb hat man bereits im Jahr 2019 eine Service-Kooperation mit MAN-Werkstätten initiiert. Gleichzeitig unterstützt Knaus Tabbert sein Händlernetzwerk beim Ausbau ihrer After-Sales Aktivitäten.

Finanzen

Personalkosten stellen eine wesentliche Kostenposition in der Ertragslage des Konzerns dar. Um dem Geschäftswachstum Rechnung zu tragen, hat der Konzern seine Belegschaft entsprechend aufgestockt, weitere Schichtmodelle eingeführt und Überstunden angeordnet, um die gewünschten Produktionsziele zu erreichen. Neben der Anzahl der Mitarbeiter wird der Personalaufwand auch durch die Entwicklung der Tarife und Zuschläge für Überstunden beeinflusst, sowohl in Deutschland als auch in Ungarn, wo sich die Produktionsstätten des Konzerns befinden. In Ungarn hat dies bereits im Jahr 2022 zu Personalkostensteigerungen geführt, und es wird für das kommende Jahr eine Entwicklung innerhalb der ungarischen Norm erwartet. In Deutschland existieren bei der Knaus Tabbert AG bestehende Tarifverträge (sog. Anerkennungstarifverträge), bei denen Tarifabschlüsse auf der Fläche mit längeren Laufzeiten bereits abgeschlossen waren. Ein Effekt durch tarifliche Anpassungen und inflationäre Ausgleichs wird erst im Folgejahr erwartet. Um den sich weiter verändernden globalen Rahmenbedingungen gerecht zu werden, nutzt der Konzern verschiedene

Instrumente zur Steuerung der Personalstruktur, wie z. B. Altersteilzeitregelungen für Mitarbeiter.

Ein Teil der Produktionsmitarbeiter des Konzerns arbeitet im Rahmen von Leiharbeit/ Zeitarbeit bzw. über befristete Arbeitsverträge. Aufgrund gesetzlicher Vorgaben in Deutschland (Höchstüberlassungsdauer bei Leiharbeit) kann die Zahl der Leiharbeitnehmer bei den deutschen Gesellschaften jedoch weiter sinken, da sie in der Regel automatisch im Anschluss befristete Arbeitsverträge direkt mit der Knaus Tabbert Gruppe erhalten, nachdem sie maximal 18 Monate über Leiharbeit beschäftigt waren. Unter bestimmten Voraussetzungen werden diese befristeten Arbeitsverträge nach Ablauf in unbefristete Arbeitsverhältnisse umgewandelt, was die Flexibilität des Konzerns in Bezug auf seine Belegschaft schrittweise verringert. In der Vergangenheit wurde jedes Jahr ein erheblicher Teil der Fachkräfte direkt vom Unternehmen und nicht auf Leihbasis eingestellt. Dieser Trend wird sich voraussichtlich fortsetzen. In diesem Fall wäre die Knaus Tabbert Gruppe möglicherweise in der Lage, ihre Belegschaft in produktionschwachen Zeiten unter Inkaufnahme von Abfindungs- bzw. Sozialplankosten zu reduzieren. Bei temporären Produktionseinbrüchen steht dem Unternehmen in Deutschland das gesetzliche Instrument der Kurzarbeit zur Verfügung.

Darüber hinaus betreibt der Konzern einen Produktionsstandort in Nagyoroszi, Ungarn. Die Tatsache, dass die osteuropäischen Länder der Europäischen Union beigetreten sind und die attraktiven Rahmenbedingungen viele Unternehmen dazu gebracht haben, entsprechende Fertigungen vor Ort aufzubauen, haben in der Vergangenheit zu einem starken Anstieg des Lohnniveaus geführt. In diesem Zusammenhang hat der Konzern von der Abwertung des ungarischen Forint in Bezug auf die Lohnkosten profitiert. Eine Aufwertung des ungarischen Forint würde folglich für den Konzern eine Erhöhung der Lohnkosten bewirken. Ein Fremdwährungsrisiko resultiert aus einer Darlehensgewährung an das Werk in Ungarn. Bisher erfolgte jedoch nur eine teilweise Absicherung des Fremdwährungsrisikos, da die Fakturierung und der Einkauf überwiegend in Euro erfolgen und als natürliches Hedging wirken. Insgesamt spielen Fremdwährungsrisiken aufgrund des Verkaufsfokus im Euroraum in der Knaus Tabbert Gruppe eine untergeordnete Rolle, man sieht jedoch das Fremdwährungsrisiko aus der Darlehensgewährung als wesentlich an. Die Produkte der Knaus Tabbert Gruppe werden über ein umfangreiches Händlernetz vertrieben. Zur Unterstützung der Händler hat Knaus Tabbert Rahmenverträge mit Finanzinstituten abgeschlossen, die es bestimmten Händlern ermöglichen, den Kauf von Caravans und Reisemobilen des neuesten Modelljahres aus dem Portfolio des Konzerns zu finanzieren und dabei die Fahrzeuge als Sicherheiten zu nutzen. Für den Fall der

Beendigung einzelner Händlerfinanzierungsverträge, beispielsweise aufgrund Zahlungsverzugs oder Insolvenz eines Vertragshändlers, ist Knaus Tabbert in der Regel verpflichtet, den von dem jeweiligen Finanzierungspartner für den Händler finanzierten Fahrzeugbestand zum verbleibenden Finanzierungsbetrag zurückzukaufen. Um das Marktgeschehen und die Lagerbestände der Händler zu überwachen, hat man in den vergangenen Jahren eine Reihe von Frühwarnsystemen und -verfahren etabliert. Dazu gehören die Überwachung der Bestandsfinanzierung, die Beobachtung allgemeiner Marktstatistiken, regelmäßige Besuche von Händlern durch Vertriebsleiter, monatliche Bestandsberichte der Händler sowie die Überwachung des aktuellen Auftragsstatus der Händler in den SAP-Systemen sowie des Forderungsbestands. So könnte man Anzeichen für Änderungen bei der Nachfragesituation und auch mögliche finanzielle Probleme einzelner Händler schnell erkennen. Die Bedingungen des Konsortialkredits in Höhe von EUR 150 Mio. verpflichten Knaus Tabbert zur Einhaltung bestimmter Finanzkennzahlen (Financial Covenants), die sich auf das Verhältnis der gesamten Nettoverschuldung zum Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA) - bereinigt um bestimmte nicht operative Effekte, - und die Eigenkapitalquote beziehen. Bei Verstoß gegen diese Finanzkennzahlen haben die Kreditgeber das Recht, den Kredit zu kündigen und die Rückzahlung des Kredits zu verlangen. Durch die andauernden Lieferkettenstörungen können einerseits hohe Bestände an Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffen sowie Chassis zur Produktionsabsicherung und andererseits Bestände an unfertigen Fahrzeugen entstehen, die Liquidität binden und die Financial Covenants beeinflussen. Deshalb wurde vorsorglich für das Jahr 2023 auf Basis der Budgetplanung gemeinsam mit den Konsortialkreditbanken eine Anpassung der im Konsortialkredit vereinbarten Covenants vereinbart. Eine Rückkehr zu den ursprünglich vertraglichen Covenants ist bis zum ersten Quartal 2024 geplant. Die Neuverhandlungen und Leitzinserhöhungen führen zu einer Erhöhung der Finanzierungskosten, die in der Planung berücksichtigt sind.

Recht & Compliance

Knaus Tabbert ist als international agierender und börsennotierter Konzern vielfältigen gesetzlichen und regulatorischen Anforderungen unterworfen. Grundsätzlich bestehen daher aus dem operativen Geschäft Risiken im Zusammenhang mit möglichen Verstößen gegen geltendes Recht oder mit möglichen Rechtsstreitigkeiten. Bestehende und drohende Rechtsstreitigkeiten werden kontinuierlich erfasst, analysiert, hinsichtlich ihrer juristischen und finanziellen Auswirkungen bewertet und in der bilanziellen Risikoversorge berücksichtigt. Zudem begegnet man diesem Risiko durch klar definierte Verhaltensregeln, Kodizes und Richtlinien in Bezug auf Prozessabläufe und

einer internen Compliance Struktur und hat entsprechende branchenübliche Versicherungen abgeschlossen. Hervorzuheben sind in diesem Risikofeld Klagen oder Klageandrohungen mit dem Vorwurf, dass in Dieselfahrzeugen des Herstellers Fiat möglicherweise unzulässige Abschalteinrichtungen verbaut wurden. Sofern Mitglieder des Handelsnetzes verklagt werden, tritt Knaus Tabbert zur Unterstützung der Handelspartner dem Streit bei. Fiat hat als einer der Hauptlieferanten von Chassis auf Anfrage mehrfach bestätigt, dass die an Knaus Tabbert gelieferten Chassis nicht mit derartigen Abschalteinrichtungen ausgestattet wurden und werden. Für die zu erwartenden Kosten zur Klageabwehr wurden entsprechende Rückstellungen gebildet. Auf Basis einer rechtlichen Einschätzung sieht man das Risiko für Knaus Tabbert begrenzt aufgrund von bestehenden Klageabweisungen und bei einem möglichen Schadenseintritt Regresschancen gegenüber Fiat. Neue rechtliche Aspekte und Würdigungen können sich in Zukunft durch noch ausstehende Entscheidungen des Europäischen Gerichtshofs (EuGH) bzw. des Bundesgerichtshofs (BGH) insb. zu `VW Abgasskandal/ `Dieselverfahren`; Tatbestandswirkung der Typgenehmigung ergeben. Ein weiteres Risikofeld besteht im Zusammenhang mit Produktnormkonformität bei der Einhaltung aller regulatorischer und länderspezifischen Pflichtvorgaben, Voraussetzungen und Obergrenzen für Typgenehmigungen, Maße und Gewichte, sowie Materialeigenschaften für alle Produkte der Knaus Tabbert AG. In diesem Zusammenhang hat man auf Basis einer branchenweiten behördlichen Abfrage zu Gewichten vorsorglich eine Rückstellung gebildet. Es besteht das Risiko, dass darüberhinaus zusätzliche Kosten entstehen können. Durch die Compliance-Richtlinien, Prozesse und zusätzlich eingeführte Sicherungsmaßnahmen, sowie Schulungen und Sonderkontrollen wirkt man kontinuierlich und nachschärfend darauf ein, Compliance-Risiken zu vermeiden. Der Konzern unterliegt zudem strengen Umwelt- und anderen behördlichen Anforderungen, die sich ändern oder zu zusätzlichen Kosten oder Haftungen führen oder die Geschäftstätigkeit des Konzerns einschränken können. Am Standort Mottgers wurde vor einigen Jahren eine Boden- und Grundwasserkontamination festgestellt. Es wurde in Zusammenarbeit mit den Behörden ein Sanierungs- und Eindämmungsplan entwickelt und entsprechende Rückstellungen gebildet. Die hieraus zu erwartenden Kosten sind über entsprechende Rückstellungen abgebildet. Es besteht das Risiko, dass darüberhinaus zusätzliche Kosten entstehen können. Die Ermittlung und Bewertung von Umweltrisiken erfolgt grundsätzlich in regelmäßigen Abständen. Die wichtigsten Umweltprozesse sind im Managementhandbuch integriert. Nennenswerte Umweltrisiken aus dem laufenden Geschäftsbetrieb kann Knaus Tabbert derzeit nicht erkennen. Der Knaus Tabbert Konzern hat im Premiumsegment ein zertifiziertes Qualitätsmanagement-System im Einsatz, das durch weitere

qualitätsverbessernde Prozesse unterstützt wird. Dennoch besteht im Knaus Tabbert Konzern das Risiko, dass Produkte in mangelhafter Qualität oder unzureichender Normkonformität zur Auslieferung kommen und ein Produkthaftungs- bzw. Gewährleistungsrisiko in Form von Garantie- oder Kulanzansprüchen oder Schadenersatzansprüchen verursachen. Weiterhin besteht die Gefahr, dass als Folge von mangelhafter Qualität negative Auswirkungen auf die Reputation der Knaus Tabbert AG entstehen könnten. Auf derartige Risiken reagiert der Knaus Tabbert Konzern im Premiumsegment mit strengen Qualitätssicherungsmaßnahmen und kontinuierlichen Prozessverbesserungen. Den Gewährleistungs- und Kulanzrisiken wird durch die Bildung von Rückstellungen bilanzielle Vorsorge getroffen. Die Rückstellungen werden in Höhe der auf Grundlage von Erfahrungs- bzw. Vergangenheitswerten geschätzten Aufwendungen zur Beseitigung der Mängel bewertet. Sachverhalte, die den Verpflichtungen möglicherweise kompensierend gegenüberstehen, wurden, soweit hier nicht ein gesonderter Vermögensgegenstand zu aktivieren ist, im Rahmen der Bewertung der Rückstellungen berücksichtigt.

Personal

Knaus Tabbert ist auf Fach- und Führungskräfte in allen Funktionsbereichen angewiesen. Der Wettbewerb um Talente im Allgemeinen und Facharbeiter im Besonderen ist jedoch intensiv, insbesondere in technologiegetriebenen Branchen wie dem Caravanning- und Automotive-Geschäft sowie in der Region Bayern, in der die Knaus-Tabbert Gruppe ihren Hauptsitz hat. Die regionale Arbeitslosenquote ist relativ niedrig und es wird generell schwieriger, qualifiziertes Personal vor Ort zu rekrutieren. Trotzdem sieht man aufgrund der effektiven Rekrutierungsarbeit und der Reputation von Knaus Tabbert im Bewerbermarkt derzeit kein Risiko. Es ist im letzten Jahr gelungen die für das Wachstum der Knaus Tabbert AG fachlich ausgebildeten Mitarbeiter einzustellen. Sollte der Konzern jedoch nicht in der Lage sein, talentierte Mitarbeiter und Fachkräfte zu halten, würde dies seine Geschäftstätigkeit und seine Fähigkeit, seine strategischen Ziele zu erreichen, beeinträchtigen. Über attraktive Vergütungssysteme, Arbeitsplatzbedingungen und Möglichkeiten zur Weiterentwicklung steuert Knaus Tabbert deshalb dem Fluktuationsrisiko entgegen. Ferner begegnet man dem Fachkräftemangel durch betriebliche Ausbildung.

Ein wesentliches Risiko für unser Personal aus den Vorjahren war die Corona Pandemie. Hier werden aufgrund des niedrigen Infektionsgeschehens keine größeren Auswirkungen mehr erwartet. Sollten Maßnahmen von der Bundesregierung reaktiviert werden müssen, ist der Konzern aufgrund der bisherigen Maßnahmenpläne vorbereitet.

IT-Risiken

IT-Systeme sind kritisch für die Aufrechterhaltung des laufenden Geschäftsbetriebes. Insofern ergeben sich Risiken insbesondere aus dem potenziellen Ausfall der Server, Speichermedien und kritischer Anwendungen. Die Risiken eines Cyber Angriffs sind hierbei eine nicht zu unterschätzende Gefahr, der im Unternehmen mit höchster Priorität begegnet wird. Zur Risikominimierung werden im IT-Bereich ständig alle Möglichkeiten von Störungen, auch von außen, sensibel beobachtet und gegebenenfalls sofort unterbunden. Knaus Tabbert schützt sich zudem soweit wie möglich durch eine konzernweite IT-Organisation und aktuelle Sicherheitssysteme, wie Anti-Viren-Software und Firewalls. Darüber hinaus wird an Notfallplänen gearbeitet, um im Falle eines Angriffs den Schaden für das Unternehmen bestmöglich zu minimieren. Zusätzlich werden die Mitarbeiter regelmäßig zu diesbezüglichen Gefahren sensibilisiert. Seit Geltung der DSGVO stellen sich höhere Anforderungen an die Datenschutzorganisation im Knaus Tabbert Konzern. Bei Verstößen könnte es zu Bußgeldern und Reputationsschäden mit Blick auf die Außenwirkungen kommen. Der Konzern achtet in Zusammenarbeit mit den Datenschutzbeauftragten auf eine strikte Einhaltung der einschlägigen Regeln und berücksichtigt diese in allen internen und unternehmensübergreifenden Prozessen.

Einkauf

Die Risiken und Chancen auf der Beschaffungsseite ergeben sich unter anderem aus den Schwankungen bei Rohstoff- und Energiepreisen, die zu Preisschwankungen bei fremdbeschafften Teilen von Lieferanten der Gesellschaft oder des Konzerns führen könnten. Zudem können gelegentliche Liefer- und Qualitätsprobleme oder Versorgungsstörungen bei Vorlieferanten Risiken in der Produktion verursachen. Auch finanzielle Engpässe bei Lieferanten, Kapazitätsrestriktionen, ein eingeschränkter Verhandlungsspielraum bei der Preisgestaltung können zu Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage führen. Ein wesentliches Risiko ergibt sich aus möglichen Lieferengpässen oder Unterbrechungen in der Lieferkette im Zusammenhang mit den weltweiten Engpässen für verschiedene Materialien. Insbesondere war in 2022 weiterhin die Versorgung des Knaus Tabbert Konzerns durch Chassis stark eingeschränkt. Die Hauptursache hierfür lag in der weltweiten Verknappung von Elektronikbauteilen und Halbleiterelementen. Knaus Tabbert bezog bis zum ersten Halbjahr 2022 einen sehr hohen Anteil der Fahrgestelle aus dem Stellantis Konzern, was wiederum eine sehr hohe Abhängigkeit bei Lieferengpässen mit sich brachte. Die Lieferengpässe führten zu reduzierten Chassisvolumen, die neben der fehlenden Verfügbarkeit auch negative Auswirkungen auf die volumensbasierten Einkaufspreise mit sich brachten. Aus diesem Grund wurde die Lieferantenbasis für Chassis im zweiten Halb-

jahr 2022 um vier weitere Chassis Hersteller (MAN, Mercedes, Ford, Volkswagen) erweitert. Dies hat zur Wirkung, dass man deutlich flexibler planen kann. Zusätzlich sichert man durch Chassis-Sicherheitsbestände die Wohnmobilproduktion ab. Knaus Tabbert kann jedoch aus heutiger Sicht nicht ausschließen, dass ähnliche Beeinträchtigungen im Geschäftsjahr 2023 und darüber hinaus auftreten, obgleich das Risiko durch die Chassis Diversifizierung und Sicherheitsbestände erheblich reduziert werden konnte. Einige Lieferanten im Caravaning-Geschäft haben eine Monopol- oder Oligopol- Stellung, die Preisverhandlungen erschweren. Knaus Tabbert ist insofern in einem nicht unerheblichen Ausmaß von einzelnen Lieferanten abhängig. Dies betrifft insbesondere neben den Chassis, Systeme des Herstellers Truma oder Dometic, sowie Hersteller mit speziellen Herstellungsverfahren. Daraus ergeben sich Verfügbarkeits- und Preisrisiken. Den Verfügbarkeits- und Preisrisiken begegnet Knaus Tabbert – dort wo möglich – durch Aufbau zusätzlicher Lieferanten. Darüber hinaus sind die Lieferketten auch anderer Komponenten und Materialien sensibel. Das Risiko von Fehlteilen und die damit verbundene Störung oder nicht vollständige Produktion seiner Produkte kann durch unterschiedlichen Lieferanten entstehen. Ursachen wie beispielsweise knappe Rohmaterialien, Ausfälle durch Corona, Fachkräftemangel, fehlende Elektronikbauteile, gestörte Transportwege, Cyberangriffe belasten die Lieferketten. In enger partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit den Zulieferern versucht man das daraus entstehende Risiko für die Produktion der Produkte zu reduzieren. Zusätzlich wird durch den selektiven Aufbau von Sicherheitsbeständen kritischer Komponenten dem Risiko entgegen gewirkt. Die Lieferkettenrisiken sieht man weiterhin als wesentlich an.

Die Energie- und Strompreisentwicklungen sind in den vergangenen Monaten massiv angestiegen und wirken sich auf Materialkosten als auch auf die Energiekosten von Knaus Tabbert aus. Knaus Tabbert hat daraus resultierende erhöhte Kosten in der Planung für das Geschäftsjahr 2023 berücksichtigt. Eine autarke Heizung aus Produktions-Holzabfällen wird bereits an den Standorten Jandelsbrunn und Mottgers betrieben und macht diese Standorte von der Gasversorgung unabhängig. Knaus Tabbert plant die Energie-Autarkie in den nächsten Jahren weiter auszubauen durch Photovoltaik und weitere Heizkessel für Holzabfälle an den Standorten. Das Risiko eines Blackouts bzw. von Gasversorgungsproblemen hält man derzeit für sehr unwahrscheinlich, könnte aber bis zum Winter 2023/2024 hin wieder zunehmen und zu Störungen in der Lieferkette bei Knaus Tabbert führen. Die globalen Entwicklungen in der Lieferkette haben in vielen Industrien zu signifikanten Preiserhöhungen geführt, die auch bei Knaus Tabbert aufgetreten sind. Die hohe Nach-

frage nach den Produkten der Caravaning-Branche erlaubt jedoch weitgehend die Weitergabe der Effekte aus den Preiserhöhungen an die Kunden. Somit sind auch für 2023 in der Unternehmensplanung Preiserhöhungen im Zukauf als auch im Absatz berücksichtigt.

Produktion

Innerhalb der Produktion kann es prinzipiell aufgrund einer geringeren Verfügbarkeit von Fertigungskapazitäten oder durch deren Ausfall zu Engpässen kommen. Diese können sich in einem temporären Produktionsausfall auswirken und damit zu geringeren Verkaufsstückzahlen führen. Um dem entgegenzuwirken, investiert Knaus Tabbert intensiv in den Ausbau seiner Fertigungskapazitäten. Außerdem erlaubt uns der konzernweite Produktionsverbund Engpässe flexibel zwischen den Standorten auszugleichen.

Kurze Entwicklungszeiten, welche die vorausschauende Lieferantensuche und die rechtzeitige Disposition limitieren, können zu Fehlteilen führen und dadurch den Bestand an unfertigen Fahrzeugen erhöhen. Ähnliche Effekte ergeben sich aus einer überproportionalen Erhöhung der Produktion, sowie der Lieferketteninstabilität, die zum Beispiel zu Lieferengpässen bei den Lieferanten führen können. So laufen weiterhin vermehrt Fahrzeuge unfertig vom Montageband und verursachen im Nachgang Aufwände in der Nacharbeit. Hohe Bestände an unfertigen Fahrzeugen führen auch zur Bindung von Liquidität und Inanspruchnahme von Kreditlinien. Daher ist geplant, durch erhöhten Managementfokus die Bestände nachhaltig zu optimieren. Weiterhin wirkt man den Risiken mit einem integrierten Planungsprozess entgegen, der mit den Produktions- und Lieferplänen abgestimmt ist. Durch ein optimiertes Warehouse-Management stellt man dabei eine Balance zwischen Verfügbarkeit auf der einen und einer kapitalschonenden Bevorratung auf der anderen Seite sicher. Des Weiteren bestehen Risiken aus der Beendigung von Lieferverträgen durch Zulieferer. Knaus Tabbert wirkt diesen Risiken durch eine abgestimmte Produktionsplanung sowie durch vertragliche Zusicherungen entgegen.

Nachhaltigkeit

Steigende gesetzliche als auch nicht gesetzliche ESG Anforderungen können zu zusätzlichen Aufwendungen führen. Ebenso kann die Nichteinhaltung von regulatorischen als auch eigenen Nachhaltigkeits- und Klimaschutzzielen zu Haftungs- und Reputationsrisiken führen. Die Knaus Tabbert AG hat sich ambitionierte Nachhaltigkeitsziele gesetzt, welche in seinem Nachhaltigkeitsbericht (<https://www.knaustabbert.de/nachhaltigkeit/>) dargestellt werden. Neben der Nachhaltigkeitsberichterstattung hat Knaus Tabbert – um auch entsprechend die Risiken in seiner Lieferkette zu minimieren – im Geschäftsjahr 2022 alle

notwendigen Vorkehrungen getroffen und in die Wege geleitet, um ab 2023 die Umsetzung des Lieferkettensorgfaltspflichtengesetzes (LkSG) zu gewährleisten.

Sonstige Risiken

Ziel des Qualitätsmanagements ist die verlässliche Erfüllung der Anforderungen der Kunden. Zur Risikoprävention besteht ein Lieferantenmanagement mit dem Ziel, die Menge und die Qualität der zur Herstellung der Fahrzeuge benötigten Bauteile sicherzustellen. Sollte es trotz umfangreicher Qualitätssicherungsmaßnahmen in Einzelfällen zu möglichen Auslieferungen qualitativ nicht einwandfreier Produkte an die Kunden kommen, besteht das Risiko zusätzlicher Kosten durch Nachbesserungs- oder Gewährleistungsansprüche. Hierfür bildet Knaus Tabbert grundsätzlich angemessene Rückstellungen, die diese Risiken in der Regel vollumfänglich abdecken. Ein spezifisches Thema ist die freiwillige Feldaktion zur Behebung von teilweisen materialbedingten Ablösungen von Seitenanbauteilen bei spezifischen teiltintegrierten Fahrzeugreihen. Hierfür wurde zwischenzeitlich eine technische Lösung erarbeitet, die in Zusammenarbeit mit dem Handel bei den in Gewährleistung befindlichen Fahrzeugen behoben wird. Der angedachte Beginn ist für 2023 vorgesehen. Die in diesem Zusammenhang zu erwartenden Kosten sind in den allgemeinen Qualitätsrückstellungen abgebildet.

Risikoberichterstattung in Bezug auf die Verwendung von Finanzinstrumenten

Die Verwendung von Finanzinstrumenten stellt kein wesentliches Risiko im Knaus Tabbert Konzern dar. Erläuterungen zu den Marktpreis-, Ausfall- und Liquiditätsrisiken sind den Notes unter Punkt 7.3 zu entnehmen.

Chancen in Bezug auf die Vertriebsstrategie

Aktuell vertreibt Knaus Tabbert seine Produkte vor allem über ein gewachsenes Händlernetzwerk. Knaus Tabbert überprüft seine Vertriebsstrategie fortlaufend, auch im Hinblick auf neue Vertriebskanäle. Die Erschließung neuer Vertriebskanäle könnte sich positiv auf die Umsatz- und Ertragslage auswirken.

Chancen in Bezug auf die Einkaufsstrategie

In einzelnen Bereichen ist man momentan an wenige Lieferanten gebunden. Der Aufbau neuer Lieferanten würde die Abhängigkeit in diesen Bereichen reduzieren. Dies erhöht zum einen die Flexibilität bei der Planung von Produktionsmengen, gleichzeitig stärkt dies die Verhandlungsposition. Es besteht die Chance, dass man dadurch insgesamt mehr einspart als geplant. Zusätzliche Chancen ergeben sich durch allgemein niedrigere Rohstoffpreise als erwartet sowie durch Mengeneffekte im Rahmen des weiteren Wachstums.

Chancen in Verbindung mit Prozessoptimierung

Eine kontinuierliche Optimierung wichtiger Geschäftsprozesse sowie eine strikte Kostenkontrolle sind für die Gewährleistung von Profitabilität und Kapitalrendite essenziell. Knaus Tabbert ist der Meinung, dass die Möglichkeiten zur Erhöhung von Effektivität und Effizienz seiner Prozesse sowie zur weiteren Optimierung der Kostenstrukturen innerhalb des Unternehmens bei Weitem noch nicht ausgeschöpft sind. Darüber hinaus wird man sich künftig weiter darauf fokussieren, die Prozesse zu standardisieren, zu vereinfachen sowie zu automatisieren und zu digitalisieren.

Chancen aus gesellschaftlichen Megatrends

Knaus Tabbert profitiert von verschiedenen gesellschaftlichen Entwicklungen, die sich in den vergangenen Jahren teilweise als Megatrends etabliert haben. Dazu zählen beispielsweise die demografische Entwicklung, das wachsende Interesse an alternativen, umweltfreundlichen Urlaubsformen, der Trend zum regionalen Tourismus sowie neue, flexible Formen der Arbeitsgestaltung. Im Bereich des Vermietmarkts ist zudem die Sharing Economy als Treiber hervorzuheben. Aus diesen Entwicklungen ergeben sich gleichzeitig neue Chancen, die das Geschäft positiv beeinflussen können.

Chancen aus anorganischem Wachstum

Unter anorganischem Wachstum versteht Knaus Tabbert die Prüfung und Wahrnehmung von Möglichkeiten im Hinblick auf Akquisitionen und Partnerschaften. Hierzu beobachtet man kontinuierlich den Markt. Wesentliche Aspekte sind dabei die Stärkung der Marktposition auch in regionaler Hinsicht, die Erweiterung der Kapazitäten und die Ergänzung oder Erweiterung des Produktportfolios. In 2022 hat man 100 % der Anteile eines Händlers für Freizeitfahrzeuge mit Sitz in Freiburg erworben.

Gesamtbeurteilung der Risiken und Chancen

Knaus Tabbert ist nach eingehender Überprüfung der Risikosituation zu der Auffassung gelangt, dass die getroffenen Maßnahmen und Vorsorgen den identifizierten Risiken in geeigneter Weise Rechnung tragen. Unter Berücksichtigung der finanziellen Auswirkungen und der Eintrittswahrscheinlichkeiten sowie vor dem Hintergrund einer gesunden Bilanzstruktur, der Ertragskraft und der gegenwärtigen Geschäftsaussichten, sieht man keine bekannten Risiken, die den Fortbestand des Unternehmens gefährden könnten. Gleichzeitig stehen Knaus Tabbert ausreichende Ressourcen zur Verfügung, um sich ergebende Chancen zu nutzen.

Risikotragfähigkeit

Die Risikotragfähigkeit bestimmt den maximalen Risikowert, welches das Unternehmen bzw. der Konzern ohne Gefährdung seines eigenen Fortbestands im Zeitablauf

tragen kann. Die Risikotragfähigkeit kann damit auch als „Risikodeckungspotenzial“ oder „Resilience“ (= Widerstandsfähigkeit) eines Unternehmens bezeichnet werden. Um den Abstand des Status quo zu dem Punkt, der als bestandsgefährdende Entwicklung angesehen werden muss, zu quantifizieren, ist der Einsatz von vorab definierten Kennzahlen empfehlenswert. Für den Knaus Tabbert Konzern hat der Vorstand folgende Kennzahlen definiert, welche den Gesamtrisikoumfang in Relation zum Risikodeckungspotenzial stellen:

- Verfügbare Liquidität [$>$ Gesamtrisiko]
- Verhältnis Gesamtrisiko zu Eigenkapital [$<$ 50 %]

Das Gesamtrisiko ist das Ergebnis der Aggregation aller Einzelrisiken innerhalb des Konzernverbunds. Der Gesamt-Risikoumfang entspricht damit nicht dem Ergebnis einer reinen Risikoaddition, sondern ermittelt sich durch ein sog. Risikoaggregations-Verfahren. Dabei wurden auch mögliche Interdependenzen von wesentlichen Risiken berücksichtigt. Bestandsgefährdende Entwicklungen können damit also auch aus dem Zusammenwirken mehrerer Risiken resultieren, die bei isolierter Betrachtung jeweils nicht bestandsgefährdend sind. Als Risikoaggregations-Verfahren wurde für das Geschäftsjahr 2022 eine Monte-Carlo-Simulation mit einem Konfidenzlevel von 95 % bzw. 5 % angewendet. Diese ergab, dass das aggregierte Risiko die Risikofähigkeit der Gesellschaft mit einer Wahrscheinlichkeit von mindestens 95 % nicht überschreitet. Insofern sieht man keine substantielle Gefährdung der Unternehmensfortführung.

Merkmale des Internen Kontrollsystems (IKS)

Knaus Tabbert's internes Kontrollsystem betrifft konzernweit alle Mitarbeitenden, denn es beinhaltet die vom Management etablierten Grundsätze, Verfahren und Maßnahmen. Dabei sind alle wesentlichen Geschäftsprozesse in Betracht zu ziehen, welche die organisatorische Umsetzung von Entscheidungen des Managements unterstützen.

Bei Knaus Tabbert ist die Methodik des internen Kontrollsystems an das Rahmenwerk des „Internal Control Framework – COSO II © angelehnt, welches interne Steuerungs- und Überwachungselemente für wesentliche Prozesse im Unternehmen beschreibt. Dabei sind Ziele der Sicherstellung einer ordnungsgemäßen Finanzberichterstattung, der Verbesserung der Effizienz und Effektivität der Prozesse als auch die Einhaltung von rechtlichen Rahmenbedingungen zu unterstützen. Das Knaus Tabbert Kontroll-Rahmenwerk ist ganzheitlich für den Konzern ausgerichtet – dabei gilt als Anforderung die wesentlichen Risiken mit entsprechenden Kontroll-Aktivitäten ab-

zusichern. Ziel ist es, das interne Kontrollsystem kontinuierlich zu verbessern und gezielt Risiken und Verbesserungspotentiale im Kontrollumfeld auf Prozessebene zu identifizieren, um angemessene Handlungsempfehlungen festzulegen und diese zeitnah durch die Prozessverantwortlichen umzusetzen. Durch unabhängige Überwachungsorgane wie den Aufsichtsrat bzw. Prüfungsausschuss wird die fortlaufende Aktualität des Kontrollumfeldes unterstützt. Die Gesamtverantwortung für das interne Kontrollsystem trägt der Vorstand der Knaus Tabbert AG.

[^]Knaus Tabbert hat keine Kenntnis darüber erlangt, dass das interne Kontrollsystem nicht angemessen oder wirksam ist^{^1}.

Merkmale des Internen Kontrollsystems in Hinblick auf den Konzernrechnungslegungsprozess

Ziel des Internen Kontrollsystems (IKS) für den Rechnungslegungsprozess ist es, zu gewährleisten, die Verlässlichkeit der externen Berichterstattung durch Erstellung eines regelungskonformen Abschlusses sicherzustellen. Das IKS ist in das unternehmensweit geltende Corporate Governance System eingebettet. Zur Überwachung der Wirksamkeit des IKS erfolgen regelmäßige Überprüfungen rechnungsrelevanter Prozesse durch interne Kontrollen. Zudem überwacht der Prüfungsausschuss des Aufsichtsrats die Effektivität des Systems.

Des Weiteren umfasst das IKS nicht auf das Rechnungswesen bezogene Kontrollen um hinreichende Sicherheit bezüglich der Effektivität und Effizienz der betrieblichen Abläufe sowie der Einhaltung geltender Gesetze und Bestimmungen zu erlangen.

Das IKS bezüglich nicht auf das Rechnungswesen bezogener Aktivitäten richtet den Fokus auch auf die Identifikation, Bewertung, Minderung, Überwachung und Kommunikation relevanter Risiken. Es ist auch in das unternehmensweit geltende Corporate-Governance-System eingebettet und umfasst diverse Teilprozesse.

Die wesentlichen Merkmale des bestehenden internen Kontroll- und Risikomanagementsystems im Hinblick auf den (Konzern-) Rechnungslegungsprozess können wie folgt beschrieben werden:

- Sicherstellung der normgerechten Bilanzierung des Einzelabschlusses der Knaus Tabbert AG durch systemseitig implementierte sowie manuelle Kontrollen
- Sicherstellung konzerneinheitlicher Bilanzierung nach IFRS durch Anwendung einheitlicher Bilanzierungsvorschriften und Richtlinien

- Innerhalb der Geschäftsbereiche werden regelmäßige Kontrollfunktionen, vor allem durch das Controlling, übernommen
- Klärung spezieller fachlicher Fragestellungen und komplexer Sachverhalte fallbezogen unter Einbeziehung von externen Sachverständigen
- Im Finanz- und Rechnungswesen wird – soweit möglich – Standardsoftware eingesetzt
- Durch entsprechende Einrichtungen der IT wird die eingesetzte Unternehmenssoftware vor unbefugten Zugriffen geschützt
- Es besteht ein IKS-Handbuch und eine IKS-Prozessdokumentation
- In regelmäßigen Stichproben wird überprüft, ob Buchhaltungsdaten vollständig und richtig sind
- Alle wesentlichen rechnungslegungsrelevanten Buchungen erfolgen unter Anwendung des Vier-Augen-Prinzips (Trennung von Prüfungs-, Buchungs- und Zahlungsvorgängen)

1) Die durch [^] gekennzeichnete Erklärung zur Angemessenheit und Wirksamkeit des Internen Kontrollsystems wurde inhaltlich nicht geprüft

Prognosebericht

Gesamtwirtschaftliche Entwicklung

Ausgehend von dem sich verschlechternden makroökonomischen Umfeld im Jahr 2022, steht die Weltwirtschaft 2023 vor schwierigen Bedingungen.

Es wird erwartet, dass die restriktive Geldpolitik und höheren Realzinsen, die weiterhin hohe Inflation, anhaltend hohe Energiepreise, ein schwaches Wachstum der realen Haushaltseinkommen und sinkendes Verbrauchervertrauen zur Schwächung des Weltwirtschaftswachstums beitragen.

Laut OECD wird das globale BIP-Wachstum 2023 auf 2,6 % abschwächen und erst 2024 wieder moderat auf 2,9 % steigen. Dies wird insbesondere auf Europa und die USA zutreffen. So wird für 2023 und 2024 das Wachstum des BIP in der Europäischen Union auf nur 0,8 % bzw. 1,5 % geschätzt. Darüber hinaus herrscht in Deutschland angesichts der volatilen Energiepreise große Unsicherheit. Das deutsche BIP wird 2023 voraussichtlich um 0,3 % schrumpfen und 2024 wieder um 1,5 % zunehmen. Neben dem schwachen BIP-Wachstum verringert die hohe Inflation die Realeinkommen und Ersparnisse und dämpft damit den privaten Konsum. Die Inflation im Euroraum lag 2022 bei 8,4 %. Für 2023 wird ein weiterhin erhöhtes Niveau von 6,2 % erwartet, welches sich voraussichtlich auf 3,0 % in 2024 abschwächen wird. Sofern die Gehälter nicht mit der Inflation Schritt halten – ein Szenario, welches selbst ein langfristiges Inflationsrisiko darstellen

würde – wird dies 2022 und 2023 zu einem Rückgang des verfügbaren Realeinkommens und einer anhaltenden Verlangsamung des privaten Konsumwachstums führen.

Quelle: OECD-Wirtschaftsausblick, Zwischenbericht März 2023

Branchenausblick

Der freie, flexible und ungezwungene Urlaub fernab des Massentourismus erfreut sich bereits seit Jahren einer immer größeren Beliebtheit. Die Zielgruppe erstreckt sich von puristischem Minimalismus bis hin zur Luxusausstattung – dem Glamping, vom reiselustigen Abenteurer bis hin zum sesshaften Dauercamper.

Demnach sind die wichtigsten Motive für einen Caravaning-Urlaub gemäß einer Studie, die das Institut für Demoskopie Allensbach im Auftrag des Caravaning Industrie Verband (CIVD) 2022 erstellt hat:

- Unabhängig und nicht ortsgebunden (88 %)
- Nah an der Natur (75 %)
- Umweltfreundliche Reiseform (21 %)

Zum Wachstum der Camping-Branche trägt neben dem demographischen Wandel auch bei, dass sich immer mehr Jüngere, insbesondere junge Familien, für diese Art des Reisens begeistern. Dabei ist Camping bereits zu einem bedeutenden Wirtschaftsfaktor geworden.

Eine aktuelle Studie beziffert den campingspezifischen Bruttoumsatz in Deutschland auf EUR 14,1 Mrd.. Etwa ein Drittel davon entfällt auf die Campingausrüstung, zu der auch entsprechende Fahrzeuge gehören.

Erkenntnisse bot auch die umfassende Analyse der Zielgruppen im Caravaning.

Es gibt die „Entdecker“, die „Sparsamen“ die „Flexiblen“, die „Preisbewussten“, die „Passionierten“, die „Beständigen“ sowie die „Vollzeitreisemobilisten“. Die neu identifizierte Zielgruppe der „Entdecker“ ist mit einem Anteil von 17 % unter den Befragten vorrangig mit Kindern und im Caravan auf kürzeren Reisen unterwegs. Ein gleicher Anteil ergibt sich auch für die Flexiblen als Zielgruppe der sogenannten Double-Income-No-Kids-Zielgruppe, mittelalte Paare, die im Reisemobil Kurzurlaube gerne dort verbringen, wo es nicht so voll ist. Gutsituierte Best Ager genießen als Vollzeitreisemobilisten das Privileg, mit dem eigenen Reisemobil das ganze Jahr über unterwegs zu sein, mit einem Faible für den Besuch von Städten.

Über die nächste Caravaning-Generation bietet die Studie ebenso Aufschluss. Die nachfolgende Käuferschicht der Millennials legt besonderen Wert auf Nachhaltigkeit und Umweltschutz, den sie für sich beim Caravaning als Reiseform ausfindig gemacht haben.

Branche blickt optimistisch auf 2023

Obwohl die Caravaningbranche erstmals seit vielen Jahren, bedingt durch die Herausforderungen in den Lieferketten, keinen neuen Rekord bei den Neuzulassungen vermelden kann, ist die Branche zufrieden mit dem Jahresergebnis und blickt optimistisch in das Kalenderjahr 2023.

Reisemobile und Caravans liegen weiter voll im Trend. Grundsätzlich geht man davon aus, dass sich auch die Liefersituation im Laufe dieses Jahres verbessern wird und somit die Wartezeiten für bestellte Fahrzeuge kürzer werden.

Prognosebericht

Der Knaus Tabbert Konzern strebt an, trotz der bestehenden geopolitischen Herausforderungen und den damit verbundenen Unsicherheiten, ihre auf nachhaltiges und profitables Wachstum ausgerichtete Geschäftspolitik fortzusetzen. Der Vorstand beobachtet die weitere Entwicklung sehr sorgfältig, um so frühzeitig adäquate Entscheidungen im Rahmen der Wachstumsstrategie treffen zu können.

Lieferantenmanagement

Ein ausgewogenes Beschaffungs- und Lieferkettenmanagement ist für den Produktionsprozess des Knaus Tabbert Konzerns von besonderer Bedeutung. Grundsätzlich strebt Knaus Tabbert eine kontinuierliche Erweiterung der Lieferantenbasis bei ausgewählten Komponenten und Materialien an. Aufgrund der Dominanz verschiedener Systemlieferanten erarbeitet Knaus Tabbert neue Strategien, um sich zukünftig noch flexibler und resilienter in der Beschaffung aufzustellen.

Um im Bereich Chassis die Beschaffungssituation gegenüber dem Geschäftsjahr 2022 zu verbessern und gleichzeitig das Angebot gegenüber dem Handel und Endkunden zu erhöhen, kommen seit Beginn des Geschäftsjahres 2023 neben Chassis von Stellantis und MAN nun auch Chassis von Mercedes, Volkswagen Nutzfahrzeuge und Ford im Premiumsegment zum Einsatz. Dies wird den Produktmix hin zu höherpreisigen Reisemobilien positiv beeinflussen. Im Geschäftsjahr 2023 ist keine weitere Verbreiterung der Lieferantenbasis bei Chassis geplant.

Investitionen

Der Vorstand wird in 2023 seine Arbeit insbesondere an der Optimierung des Free Cash Flows und der freien Liquidität ausrichten. In diesem Zusammenhang werden geplante Investitionen hinsichtlich ihrer zeitlichen Umsetzung neu bewertet und auf die Folgejahre stimmig zum Wachstumsplan von Knaus Tabbert verteilt.

Gleichzeitig hält Knaus Tabbert grundsätzlich an der Umsetzung der auf profitables Wachstum angelegten Unternehmensstrategie fest. Wesentliche Voraussetzungen hat man mit den Investitionen aus 2021 und 2022 geschaffen. Mit Inbetriebnahme der neuen Aufbaufertigung in Jandelsbrunn im ersten Halbjahr 2023 wird am Standort eine deutliche höhere technische Kapazität vorhanden sein, die man bereits im Geschäftsjahr 2023 partiell nutzen will.

Dividende

Die auf Kontinuität ausgerichtete Dividendenpolitik des Knaus Tabbert Konzerns soll in den nächsten Jahren fortgesetzt werden. Unter Berücksichtigung der jeweiligen gesamtwirtschaftlichen Entwicklung sowie der wirtschaftlichen und finanziellen Lage der Gesellschaft planen der Vorstand und Aufsichtsrat, weiterhin mindestens 50 % des Konzernjahresüberschusses (nach IFRS) als Dividende an die Aktionäre auszuschütten und diese somit angemessen am wirtschaftlichen Erfolg des Konzerns teilhaben zu lassen.

Prognose für den Knaus Tabbert Konzern

Abzuwarten bleiben die weiteren Konsequenzen des Konflikts zwischen Russland und der Ukraine und die damit verbundenen weltwirtschaftlichen Auswirkungen durch Inflation, Zinsveränderungen und Energiepreisentwicklungen. Auch die aus den Krisen der vergangenen Jahre verursachten Lieferkettenstörungen können weiterhin Einfluss auf die industrielle Entwicklung nehmen.

Das Knaus Tabbert Management beobachtet die eingangs erwähnten wirtschaftlichen und geopolitischen Entwicklungen und deren mögliche Auswirkungen auf die Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage des Konzerns weiterhin sorgfältig und wird, sofern erforderlich, rechtzeitig geeignete Maßnahmen ergreifen.

Unter Berücksichtigung der auszugsweise dargestellten Rahmenbedingungen und der im Geschäftsjahr umgesetzten Maßnahmen hinsichtlich der Verfügbarkeit von Chassis blickt der Vorstand positiv in das Geschäftsjahr 2023.

Er geht auf Basis des Auftragsbestands von EUR 1,3 Mrd. per Ende Dezember 2022 und den erwarteten positiven Produktmixeffekten, sowie der geänderten Einkaufsstrategie für Chassis (siehe Abschnitt Lieferantenmanagement) von einem starken Umsatzwachstum für das Geschäftsjahr 2023 vor Preissteigerungseffekten aus. Preissteigerungen gegenüber den Händlern des Knaus Tabbert Konzerns werden im Geschäftsjahr 2023 in einer Bandbreite von in der Regel 6 - 8 % geplant.

Die Ertragskraft, ausgedrückt durch das bereinigte E-BITDA und die bereinigte EBITDA-Marge, wird sich auf

Grund des angestrebten Umsatzwachstums und daraus resultierenden Skaleneffekten sowie einem verbesserten Produktmix stark verbessern.

Zusammengefasst erwartet der Vorstand der Knaus Tabbert AG für das Geschäftsjahr 2023 ein starkes Umsatzwachstum gegenüber Vorjahr und eine bereinigte EBITDA-Marge zwischen 7,5 und 8,5 %. Voraussetzung hierfür sind allerdings eine Entspannung in den Lieferketten und folglich die planmäßige Verfügbarkeit bei Komponenten und sonstigen Materialien, entsprechend der sorgfältig abgewogenen Planungsprämissen.

Dieser Prognose liegt ferner die Annahme zu Grunde, dass sich die weltwirtschaftlichen und branchenspezifischen Rahmenbedingungen, vor allem auch hinsichtlich des weiteren Verlaufs des Russland-Ukraine-Konflikts, nicht signifikant gegenüber der Planung verschlechtern.

Für die Knaus Tabbert AG (Einzelabschluss) wird eine – gegenüber dem Konzern – leicht niedrige bereinigte E-BITDA Marge erwartet.

Vergütungsbericht und Vergütungssystem

Der Vergütungsbericht für das Geschäftsjahr 2022 und der Vermerk des Abschlussprüfers gemäß § 162 AktG, das geltende, von der Hauptversammlung 2021 gebilligte Vergütungssystem gemäß § 87a Abs. 1 und 2 Satz 1 AktG und der von der Hauptversammlung 2021 gefasste Vergütungsbeschluss gemäß § 113 Abs. 3 AktG sind unter www.knaustabbert.de/de/investor-relations öffentlich zugänglich.

Erklärung zur Unternehmensführung gem. § 289f und § 315d HGB und Corporate Governance-Bericht

Die Erklärung zur Unternehmensführung gemäß § 289f und § 315d HGB und der Corporate Governance Bericht werden im Konzerngeschäftsbericht und auf der Internetseite www.knaustabbert.de/de/investor-relations veröffentlicht.

Übernahmerelevante Angaben und Erläuterungen (Ergänzende Angaben nach § 289a und § 315a HGB)

Zusammensetzung des gezeichneten Kapitals

Das Grundkapital der Knaus Tabbert AG zum 31. Dezember 2022 beträgt EUR 10.377.259,00. Es ist eingeteilt in 10.377.259 auf den Inhaber lautende Stückaktien ohne Nennbetrag. Jede Aktie vermittelt eine Stimme und hat den gleichen Anteil am Gewinn nach Maßgabe der von der Hauptversammlung beschlossenen Dividendenaus-schüttung. Zum 31. Dezember 2022 befanden sich keine Aktien im eigenen Bestand.

Die Rechte und Pflichten der Aktionäre ergeben sich aus dem Aktiengesetz (AktG) in Verbindung mit der Satzung der Gesellschaft, die auf der Internetseite im Bereich Investor Relations/Corporate Governance im Volltext zur Verfügung steht.

Der Anspruch der Aktionäre auf Verbriefung ihrer Aktien ist satzungsgemäß ausgeschlossen.

Beschränkungen, die die Stimmrechte oder die Übertragung von Aktien betreffen

Aus eigenen Aktien stehen der Gesellschaft keine Rechte zu. In den Fällen des § 136 Aktiengesetz ist das Stimmrecht aus den betroffenen Aktien kraft Gesetzes ausgeschlossen.

Beteiligungen am Kapital, die 10% der Stimmrechte überschreiten

Es bestanden nach Kenntnis der Gesellschaft folgende direkte oder indirekte Beteiligungen am stimmberechtigten Kapital, die zum Bilanzstichtag 31. Dezember 2022 10% der Stimmrechte überschreiten:

| Name | Anteil in% |
|-------------------------------------|------------|
| H.T.P. Investments 1 B.V.(NL) | 40,75 |
| Catalina Capital Partners B.V (NL). | 25,06 |

Die Stimmrechte von H.T.P. Investments 1 B.V. und Catalina Capital Partners B.V. werden den Meldungen nach dem Wertpapierhandelsgesetz zufolge keinen weiteren Gesellschaften und Personen zugerechnet.

Bei den vorgenannten Stimmrechtsanteilen können sich seit dem Stichtag Veränderungen ergeben haben. Da die Aktien der Gesellschaft Inhaberaktien sind, erlangt die Gesellschaft von Veränderungen der Beteiligungshöhen

nur Kenntnis, soweit diese Veränderungen nach dem Wertpapierhandelsgesetz oder sonstigen Vorschriften meldepflichtig sind.

Aktien mit Sonderrechten, die Kontrollbefugnisse verleihen

Aktien mit Sonderrechten, die Kontrollbefugnisse verleihen, bestehen bei der Gesellschaft nicht.

Art der Stimmrechtskontrolle, wenn Arbeitnehmer am Kapital beteiligt sind

Arbeitnehmer, die am Kapital beteiligt sind und die ihre Stimmrechte nicht unmittelbar ausüben, sind der Gesellschaft nicht bekannt.

Vorschriften und Bestimmungen über die Ernennung und Abberufung der Mitglieder des Vorstands und über die Änderung der Satzung

Bestellungen und Abberufungen der Mitglieder des Vorstands erfolgen auf der Grundlage der §§ 84, 85 AktG und § 31 Mitbestimmungsgesetz. Gemäß § 84 Aktiengesetz werden die Vorstandsmitglieder vom Aufsichtsrat für eine Amtszeit von höchstens fünf Jahren bestellt. Der Vorstand besteht gemäß § 7 der Satzung aus einer oder mehreren Personen. Die Zahl der Mitglieder wird vom Aufsichtsrat bestimmt. Nach § 84 Absatz 2 Aktiengesetz kann der Aufsichtsrat ein Mitglied des Vorstands zum Vorsitzenden ernennen. Die Bestellung von Vorstandsmitgliedern, der Abschluss der Anstellungsverträge und der Widerruf der Bestellung sowie die Änderung und Beendigung der Anstellungsverträge erfolgen durch den Aufsichtsrat.

Die Satzung kann gemäß § 179 Aktiengesetz nur durch einen Beschluss der Hauptversammlung geändert werden. Soweit nicht zwingende Vorschriften des Gesetzes etwas Abweichendes bestimmen, werden Beschlüsse der Hauptversammlung gemäß § 20 der Satzung mit einfacher Mehrheit der abgegebenen Stimmen und gegebenenfalls mit einfacher Mehrheit des vertretenen Kapitals gefasst. Für eine Änderung des Unternehmensgegenstandes ist gemäß § 179 Absatz 2 Aktiengesetz eine Mehrheit von 75% des vertretenen Grundkapitals erforderlich; von der Möglichkeit, hierfür eine größere Kapitalmehrheit zu bestimmen, wird in der Satzung kein Gebrauch gemacht. Änderungen der Satzung, die lediglich die Fassung betreffen, können gemäß § 11 Absatz 4 der Satzung der Aufsichtsrat beschließen. Satzungsänderungen werden nach § 181 Absatz 3 Aktiengesetz mit Eintragung in das Handelsregister wirksam.

Befugnisse des Vorstands, Aktien auszugeben oder zurückzukaufen

Der Vorstand ist ermächtigt, das Grundkapital der Gesellschaft bis zum 6. August 2025 mit Zustimmung des Aufsichtsrats um bis zu EUR 5.000.000,00 durch Ausgabe von bis zu 5.000.000 auf den Inhaber lautenden Stückaktien gegen Bar- und/oder Sacheinlagen zu erhöhen (genehmigtes Kapital). Die Ermächtigung kann ganz oder teilweise, einmal oder mehrmals ausgenutzt werden. Den Aktionären steht grundsätzlich ein Bezugsrecht zu.

Vom genehmigten Kapital wurde bislang kein Gebrauch gemacht.

Der Vorstand ist ferner ermächtigt, jeweils mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Bezugsrecht der Aktionäre in den folgenden Fällen ein- oder mehrmalig auszuschließen:

- bei Kapitalerhöhungen gegen Bar- oder Sacheinlagen, soweit dies zum Ausgleich von Spitzenbeträgen erforderlich ist;
- bei Kapitalerhöhungen gegen Sacheinlagen, insbesondere zum Zweck des Unternehmenszusammenschlusses oder des Erwerbs von Unternehmen, Unternehmensteilen, Betrieben oder Anteilen an Unternehmen, gewerblichen Schutzrechten (d. h. Patenten, Gebrauchsmustern, Marken oder Lizenzen hieran) oder sonstigen Produktrechten; oder
- bei Kapitalerhöhungen gegen Bareinlagen, wenn der Ausgabebetrag der neuen Aktien den Börsenpreis von Aktien gleicher Ausstattung zum Zeitpunkt der endgültigen Festlegung des Ausgabebetrags nicht wesentlich unterschreitet (vereinfachter Bezugsrechtsausschluss). Die unter Ausschluss des Bezugsrechts ausgegebenen Aktien dürfen 10 % des im Zeitpunkt des Wirksamwerdens der Ermächtigung oder im Zeitpunkt der Ausnutzung der Ermächtigung bestehenden Grundkapitals nicht überschreiten. Diese Höchstgrenze von 10 % des Grundkapitals vermindert sich um den anteiligen Betrag des Grundkapitals, der auf diejenigen Aktien entfällt, die während der Wirksamkeit dieser Ermächtigung unter Ausschluss des Bezugsrechts gemäß § 186 Abs. 3 Satz 4 AktG als eigene Aktien veräußert werden.

Der anteilige Betrag des Grundkapitals, der auf Aktien entfällt, die unter Ausschluss des Bezugsrechts der Aktionäre gegen Bar- oder Sacheinlagen ausgegeben werden, darf insgesamt 50 % des zum Zeitpunkt der Beschlussfassung der Hauptversammlung bestehenden Grundkapitals der Gesellschaft nicht überschreiten.

Vom Ausschluss des Bezugsrechts wurde bislang kein Gebrauch gemacht.

Das Grundkapital ist ferner um bis zu EUR 5.000.000,00, eingeteilt in bis zu 5.000.000 auf den Inhaber lautende Stückaktien, bedingt erhöht (bedingtes Kapital). Die bedingte Kapitalerhöhung wird nur insoweit durchgeführt, wie die Inhaber oder Gläubiger von Options- oder Wandlungsrechten oder die zur Wandlung/Optionsausübung Verpflichteten aus gegen Bareinlage oder Sacheinlage ausgegebenen Options- und/oder Wandelschuldverschreibungen, Genussrechten und/oder Gewinnschuldverschreibungen (oder Kombinationen dieser Instrumente), die von der Gesellschaft oder einem nachgeordneten Konzernunternehmen der Gesellschaft aufgrund der Ermächtigung des Vorstands durch Hauptversammlungsbeschluss vom 21. September 2020 bis zum 20. September 2025 ausgegeben oder garantiert werden, von ihren Options- oder Wandlungsrechten Gebrauch machen oder, soweit sie zur Wandlung/Optionsausübung verpflichtet sind, ihre Verpflichtung zur Wandlung/Optionsausübung erfüllen oder soweit die Gesellschaft ein Wahlrecht ausübt, ganz oder teilweise anstelle der Zahlung des fälligen Geldbetrags Aktien der Gesellschaft zu gewähren.

Der Vorstand wurde durch Hauptversammlungsbeschluss vom 21. September 2020 ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats bis zum 20. September 2025 einmalig oder mehrmals gegen Bareinlage oder Sacheinlage auf den Inhaber oder auf den Namen lautende Options- und/oder Wandelschuldverschreibungen, Genussrechte und/oder Gewinnschuldverschreibungen oder eine Kombination dieser Instrumente im Gesamtnennbetrag von bis zu EUR 400 Mio. mit oder ohne Laufzeitbegrenzung auszugeben und den Inhabern oder Gläubigern von Optionschuldverschreibungen oder Optionsgenussscheinen oder Optionsgewinnschuldverschreibungen Optionsrechte oder -pflichten oder den Inhabern von Wandelschuldverschreibungen oder Wandelgenussscheinen oder Wandelgewinnschuldverschreibungen Wandlungsrechte oder -pflichten auf den Inhaber lautende Stückaktien der Knaus Tabbert AG mit einem anteiligen Betrag des Grundkapitals von insgesamt bis zu EUR 5 Mio. zu gewähren oder aufzuerlegen.

Von der Ermächtigung zur Ausgabe von Wandel- und/oder Optionsschuldverschreibungen wurde bislang kein Gebrauch gemacht.

Der Vorstand ist ferner ermächtigt, bis zum 20. September 2025 eigene Aktien in einem Umfang von bis zu 10 % des zum Zeitpunkt der Beschlussfassung bestehenden Grundkapitals oder – falls dieser Wert geringer ist – des zum Zeitpunkt des Wirksamwerdens dieser Ermächtigung oder des zum Zeitpunkt der Ausübung der Ermächtigung bestehenden Grundkapitals zu erwerben. Die Ermächti-

gung kann jeweils ganz oder teilweise, einmal oder mehrmals, zu jedem gesetzlich zulässigen Zweck durch die Gesellschaft oder auch durch nachgeordnete Konzernunternehmen oder für ihre oder deren Rechnung von Dritten ausgeübt werden. Der Erwerb erfolgt nach Wahl des Vorstands über die Börse oder mittels öffentlichen Kaufangebots bzw. mittels einer öffentlichen Aufforderung an die Aktionäre zur Abgabe eines Verkaufsangebots. Die erworbenen eigenen Aktien darf der Vorstand über die Börse oder durch ein Angebot an alle Aktionäre oder mit Zustimmung des Aufsichtsrats gegen Bar- oder Sachleistung veräußern, Letzteres insbesondere im Rahmen des Erwerbs von Unternehmen, Unternehmensteilen oder -beteiligungen. Der Vorstand ist ferner ermächtigt, die eigenen Aktien mit Zustimmung des Aufsichtsrats zur Erfüllung von Verpflichtungen aus Wandlungs- oder Optionsrechten bzw. Wandlungspflichten aus von der Gesellschaft oder nachgeordneten Konzernunternehmen begebenen Wandel- oder Optionsschuldverschreibungen bzw. Genussrechten oder Gewinnschuldverschreibungen (oder Kombinationen dieser Instrumente), die ein Wandlungs- oder Optionsrecht gewähren oder eine Wandlungs- oder Optionspflicht bestimmen, zu verwenden, oder den Inhabern dieser Instrumente eigene Aktien in dem Umfang zu gewähren, in dem ihnen nach Ausübung des Wandlungs- oder Optionsrechts oder nach Erfüllung der Wandlungs- oder Optionspflicht ein Bezugsrecht auf Aktien der Gesellschaft zustehen würde. Die eigenen Aktien können außerdem Beschäftigten der Gesellschaft oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens als Belegschaftsaktien zum Erwerb angeboten werden. Sie können auch eingezogen werden. Der Erwerb zum Zweck des Handels in eigenen Aktien ist ausgeschlossen. Auf die aufgrund der Ermächtigung erworbenen Aktien dürfen zusammen mit anderen eigenen Aktien, die sich jeweils im Besitz der Gesellschaft befinden oder ihr nach §§ 71a ff. Aktiengesetz zuzurechnen sind, nicht mehr als 10 % des jeweiligen Grundkapitals der Gesellschaft entfallen.

Jandelsbrunn, den 27. März 2023



Wolfgang Speck



Carolin Schürmann



Werner Vaterl



Gerd Adamietzki

Wesentliche Vereinbarungen der Gesellschaft unter der Bedingung eines Kontrollwechsels

Die Knaus Tabbert AG hat die im Folgenden aufgeführten wesentlichen Vereinbarungen abgeschlossen, die Regelungen für den Fall eines Kontrollwechsels beinhalten, wie er unter anderem aufgrund eines Übernahmeangebots eintreten kann:

Konsortialkreditvertrag

Ein Sonderkündigungsrecht im Zusammenhang mit einem Kontrollwechsel wurde vereinbart, wenn eine Person oder eine gemeinschaftlich handelnde Gruppe von Personen, außer Herr Wim de Pundert und Herr Klaas Mertens, die direkte oder indirekte Kontrolle über 30 % oder mehr der Anteile oder Stimmrechte an dem Unternehmen erwirbt.

Schuldscheindarlehen

Ein Sonderkündigungsrecht im Zusammenhang mit einem Kontrollwechsel wurde im Falle des direkten Erwerbs von oder Kontrolle über mindestens 30 % der Anteile oder Stimmrechte an der Darlehensnehmerin durch einen Dritten oder eine Gruppe gemeinsam handelnder Dritter mit Ausnahme von Herrn Wim den Pundert und Herrn Klaas Meertens.

Entschädigungsvereinbarungen der Gesellschaft mit Mitgliedern des Vorstands oder mit Arbeitnehmern für den Fall eines Übernahmeangebots

Entschädigungsvereinbarungen der Gesellschaft, die für den Fall eines Übernahmeangebots mit den Mitgliedern des Vorstands oder Arbeitnehmern getroffen sind, bestehen nicht.

ESEF-Unterlagen der Knaus Tabbert AG zum 31. Dezember 2022

Die für Zwecke der Offenlegung erstellten Wiedergaben des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts („ESEF-Unterlagen“) mit dem Dateinamen „KT AG_JA_2022.zip“ (SHA256-Hashwert: 9609b0db56cfe36b5f4227ef8d6857cfa59af314bb9bf86a4b1e0f66b965fb35) stehen im geschützten Mandanten Portal für den Emittenten zum Download bereit.

Bestätigungsvermerk des unabhängigen Abschlussprüfers

An die Knaus Tabbert AG, Jandelsbrunn

Vermerk über die Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts

Prüfungsurteile

Wir haben den Jahresabschluss der Knaus Tabbert AG, Jandelsbrunn, – bestehend aus der Bilanz zum 31. Dezember 2022 und der Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2022 sowie dem Anhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft. Darüber hinaus haben wir den Bericht über die Lage der Gesellschaft und des Konzerns (im Folgenden „zusammengefasster Lagebericht“) der Knaus Tabbert AG für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2022 geprüft.

Die im Abschnitt „Sonstige Informationen“ unseres Bestätigungsvermerks genannten Bestandteile des zusammengefassten Lageberichts haben wir in Einklang mit den deutschen gesetzlichen Vorschriften nicht inhaltlich geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Jahresabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen, für Kapitalgesellschaften geltenden handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage der Gesellschaft zum 31. Dezember 2022 sowie ihrer Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2022 und
- vermittelt der beigefügte zusammengefasste Lagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft. In allen wesentlichen Belangen steht dieser zusammengefasste Lagebericht in Einklang mit dem Jahresabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar. Unser Prüfungsurteil zum zusammengefassten Lagebericht erstreckt sich nicht auf den Inhalt der im Abschnitt „Sonstige Informationen“ genannten Bestandteile des zusammengefassten Lageberichts.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB und der EU-Abschlussprüferverordnung (Nr. 537/2014; im Folgenden „EU-APrVO“) unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von dem Unternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den europarechtlichen sowie den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Darüber hinaus erklären wir gemäß Artikel 10 Abs. 2 Buchst. f) EU-APrVO, dass wir keine verbotenen Nichtprüfungsleistungen nach Artikel 5 Abs. 1 EU-APrVO erbracht haben. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum zusammengefassten Lagebericht zu dienen.

Besonders wichtige Prüfungssachverhalte in der Prüfung des Jahresabschlusses

Besonders wichtige Prüfungssachverhalte sind solche Sachverhalte, die nach unserem pflichtgemäßen Ermessen am bedeutsamsten in unserer Prüfung des Jahresabschlusses für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2022 waren. Diese Sachverhalte wurden im Zusammenhang mit unserer Prüfung des Jahresabschlusses als Ganzem und bei der Bildung unseres Prüfungsurteils hierzu berücksichtigt; wir geben kein gesondertes Prüfungsurteil zu diesen Sachverhalten ab.

Periodenabgrenzung der Umsatzerlöse aus dem Verkauf von Reisemobilen, Wohnwagen und Kastenwagen

Zu den angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsgrundlagen verweisen wir auf den Anhang Kapitel 2.

DAS RISIKO FÜR DEN ABSCHLUSS

Die Umsatzerlöse der Gesellschaft belaufen sich im Geschäftsjahr 2022 auf EUR 909 Mio. Die Umsatzerlöse werden im Wesentlichen aus dem Verkauf von Reisemobilen, Wohnwagen und Kastenwagen generiert.

Die Knaus Tabbert AG erfasst ihre Umsätze, wenn die Knaus Tabbert AG ihre Verpflichtungen aus dem Vertrag mit dem Kunden vollständig erfüllt und der Kunde das wirtschaftliche Eigentum über diesen Vermögensgegenstand erlangt hat.

Die Ermittlung und Würdigung der vollständigen Erfüllung der Verpflichtungen aus dem Vertrag zum Bilanzstichtag und damit die Bestimmung des Zeitpunkts der Umsatzrealisation auf Basis der durch die gesetzlichen Vertreter fixierten Indikatoren für den Übergang des wirtschaftlichen Eigentums an den Reisemobilen, Wohnwagen und Kastenwagen umfassen manuelle Prozessschritte. Zudem hat die Umsatzperiodisierung direkt Einfluss auf die intern vorgegebenen und extern kommunizierten Umsatzziele für das Geschäftsjahr, die einen zentralen Maßstab zur Messung des Unternehmenserfolgs darstellen.

Es besteht das Risiko für den Abschluss, dass die Umsatzerlöse aus dem Verkauf von Reisemobilen, Wohnwagen und Kastenwagen zum Bilanzstichtag vorzeitig fehlerhaft realisiert werden.

UNSERE VORGEHENSWEISE IN DER PRÜFUNG

Zur Prüfung der periodengerechten Umsatzlegung aus dem Verkauf von Reisemobilen, Wohnwagen und Kastenwagen haben wir Ausgestaltung, Einrichtung und Wirksamkeit der internen Kontrollen in Bezug auf den Warenausgang (inkl. Freigabe der Produktion) und die Faktura sowie insbesondere die Festlegung und Überprüfung des Übergangs des wirtschaftlichen Eigentums beurteilt.

Darüber hinaus haben wir für einen festgelegten Zeitraum vor dem Abschlussstichtag auf Basis eines mathematisch-statistischen Verfahrens ausgewählte Umsatzbuchungen untersucht und hierfür das vollständige Vorliegen aller vertraglichen Vereinbarungen mit den Kunden untersucht und die Übertragung des wirtschaftlichen Eigentums überprüft. Nach dem Stichtag erteilte Gutschriften haben wir für einen festgelegten Zeitraum in risikoorientiert ausgewählten Stichproben eingesehen und uns von deren periodengerechten Zuordnung überzeugt.

UNSERE SCHLUSSFOLGERUNGEN

Die Vorgehensweise der Knaus Tabbert AG bei der Periodenabgrenzung der Umsatzerlöse ist sachgerecht.

Bewertung der Rückstellungen für Gewährleistungs- und Kulanzverpflichtungen sowie für Produktgarantien

Zu den angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsgrundlagen der Rückstellungen für Gewährleistungs- und Kulanzverpflichtungen sowie für Produktgarantie verweisen wir auf Kapitel 2 des Anhangs.

DAS RISIKO FÜR DEN ABSCHLUSS

Die Vorsorgen für Gewährleistungs- und Kulanzverpflichtungen sowie für Produktgarantien, soweit noch keine Ansprüche geltend gemacht wurden, sind im Jahresabschluss der Knaus Tabbert AG als wesentlicher Betrag in den sonstigen Rückstellungen enthalten. Die Verpflichtungen betragen zum 31. Dezember 2022 EUR 15,2 Mio (ca. 3,5 % der Bilanzsumme). Davon entfallen EUR 14,1 Mio auf pauschaliert ermittelte Gewährleistungsverpflichtungen.

Zur Schätzung von ungewissen Verpflichtungen aus gesetzlichen Gewährleistungsverpflichtungen und über die gesetzliche Gewährleistungspflicht hinausgehende vertragliche Gewährleistungszusagen sowie Kulanzverpflichtungen und Produktgarantien für abgesetzte Fahrzeuge werden Informationen über Art und Volumen aufgetretener Schäden sowie deren Behebung erfasst und ausgewertet. Die erwartete Höhe der Verpflichtungen wird auf Basis eines Erfahrungswertes bezogen auf den gewährleistungsbehafteten Umsatz gebildet. Der Zeitpunkt der Inanspruchnahme der Gewährleistungen kann sich über den gesamten gesetzlichen oder zugesagten Gewährleistungs- und Kulanzzeitraum erstrecken.

Die Ermittlung der Rückstellungen, insbesondere die Einschätzung hinsichtlich der Anpassung der hergeleiteten Prozentsätze um qualitative Faktoren, ist mit Schätzunsicherheiten und Ermessen verbunden und unterliegt einem hohen Änderungsrisiko, abhängig unter anderem vom Bekanntwerden festgestellter Mängel sowie der Inanspruchnahme durch die Fahrzeughalter. Zudem wirken Veränderungen der Höhe der gebildeten Rückstellungen für Gewährleistungs- und Kulanzverpflichtungen sowie für Produktgarantien direkt auf die intern vorgegebenen und extern kommunizierten Ergebnisziele für das Geschäftsjahr, die ein zentraler Maßstab zur Messung des Unternehmenserfolgs darstellen.

Es besteht das Risiko für den Abschluss, dass die Gewährleistungsrückstellungen unterbewertet sind.

UNSERE VORGEHENSWEISE IN DER PRÜFUNG

Um die Angemessenheit der im Rahmen der Ermittlung der Rückstellungen für Gewährleistungs- und Kulanzverpflichtungen sowie aus Produktgarantien verwendeten Bewertungsmethode inklusive der Annahmen und Parameter zu beurteilen, haben wir in Gesprächen mit den verantwortlichen Mitarbeitern des Knaus Tabbert AG vor allem ein Verständnis über den Prozess zur Bestimmung der Annahmen und Parameter erlangt.

Darüber hinaus haben wir die Angemessenheit der Annahmen und Parameter aussagenbezogen geprüft sowie den Prozess zu den Gewährleistungs- und Kulanzaufwendungen gewürdigt. Die im Prozess zu den Gewährleistungs- und Kulanzaufwendungen enthaltenen Kontrollen haben wir durch eine repräsentative Stichprobe getestet.

Die für Gewährleistungs- und Kulanzfälle gebildeten Rückstellungen haben wir mit den in der Folgeperiode tatsächlich eingetretenen Aufwendungen verglichen, um einen Rückschluss auf die Schätzgenauigkeit der Vorjahresrückstellung zu ermöglichen. Die dem Vergleich zugrunde liegenden Daten haben wir durch repräsentative Stichproben mit den erfassten Gewährleistungs- und Kulanzaufwendungen abgestimmt und die rechnerische Richtigkeit des eingesetzten Bewertungsmodells anhand risikoorientiert ausgewählter Elemente nachvollzogen. Die Annahmen der Knaus Tabbert AG, inwieweit die Vergangenheitswerte repräsentativ für die zu erwartenden Schadensanfälligkeiten, und die zu erwartende Geltendmachung von Ansprüchen aus Gewährleistungs- und Kulanzverpflichtungen sind, haben wir nachvollzogen und gewürdigt. Zudem haben wir die Angemessenheit vorgenommener Anpassungen der hergeleiteten Prozentsätze um qualitative Faktoren beurteilt. Dazu haben wir die den Anpassungen zugrunde liegenden Sachverhalte mit den verantwortlichen Mitarbeitern des Knaus Tabbert Konzerns erörtert und mit erlangten Informationen aus Gegebenheiten im aktuellen Produktionsprozess verglichen sowie Sensitivitätsanalysen durchgeführt.

UNSERE SCHLUSSFOLGERUNGEN

Die Methode zur Bewertung der Rückstellungen für Gewährleistungs- und Kulanzverpflichtungen sowie für Produktgarantien ist sachgerecht. Die von den gesetzlichen Vertretern verwendeten Annahmen und Parameter sind unter Berücksichtigung der verfügbaren Informationen insgesamt vertretbar.

Sonstige Informationen

Die gesetzlichen Vertreter bzw. der Aufsichtsrat sind für die sonstigen Informationen verantwortlich. Die sonstigen Informationen umfassen die folgenden nicht inhaltlich geprüften Bestandteile des zusammengefassten Lageberichts:

- den gesonderten zusammengefassten nichtfinanziellen Bericht der Gesellschaft und des Konzerns, auf den im zusammengefassten Lagebericht Bezug genommen wird,
- die zusammengefasste Erklärung zur Unternehmensführung der Gesellschaft und des Konzerns, auf die im zusammengefassten Lagebericht Bezug genommen wird, und
- die im zusammengefassten Lagebericht enthaltenen lageberichts-fremden und als ungeprüft gekennzeichneten Angaben.

Die sonstigen Informationen umfassen zudem die übrigen Teile des Geschäftsberichts. Die sonstigen Informationen umfassen nicht den Jahresabschluss, die inhaltlich geprüften Angaben im zusammengefassten Lagebericht sowie unseren dazugehörigen Bestätigungsvermerk.

Unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum zusammengefassten Lagebericht erstrecken sich nicht auf die sonstigen Informationen, und dementsprechend geben wir weder ein Prüfungsurteil noch irgendeine andere Form von Prüfungsschlussfolgerung hierzu ab.

Im Zusammenhang mit unserer Prüfung haben wir die Verantwortung, die oben genannten sonstigen Informationen zu lesen und dabei zu würdigen, ob die sonstigen Informationen

- wesentliche Unstimmigkeiten zum Jahresabschluss, zu den inhaltlich geprüften Angaben im zusammengefassten Lagebericht oder unseren bei der Prüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder
- anderweitig wesentlich falsch dargestellt erscheinen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter und des Aufsichtsrats für den Jahresabschluss und den zusammengefassten Lagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Jahresabschlusses, der den deutschen, für Kapitalgesellschaften geltenden handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Jahresabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen (d. h. Manipulationen der Rechnungslegung und Vermögensschädigungen) oder Irrtümern ist.

Bei der Aufstellung des Jahresabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des zusammengefassten Lageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Jahresabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines zusammengefassten Lageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im zusammengefassten Lagebericht erbringen zu können.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses der Gesellschaft zur Aufstellung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Jahresabschluss als Ganzes frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist, und ob der zusammengefasste Lagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Jahresabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum zusammengefassten Lagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB und der EU-APrVO unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Jahresabschlusses und zusammengefassten Lageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher falscher Darstellungen im Jahresabschluss und im zusammengefassten Lagebericht aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist höher als das Risiko, dass aus Irrtümern resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, da dolose Handlungen kollusives Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Jahresabschlusses relevanten internen Kontrollsystem und den für die Prüfung des zusammengefassten Lageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme der Gesellschaft abzugeben.

- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutende Zweifel an der Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Jahresabschluss und im zusammengefassten Lagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass die Gesellschaft ihre Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir Darstellung, Aufbau und Inhalt des Jahresabschlusses insgesamt einschließlich der Angaben sowie ob der Jahresabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt.
- beurteilen wir den Einklang des zusammengefassten Lageberichts mit dem Jahresabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Unternehmens.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im zusammengefassten Lagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Wir geben gegenüber den für die Überwachung Verantwortlichen eine Erklärung ab, dass wir die relevanten Unabhängigkeitsanforderungen eingehalten haben, und erörtern mit ihnen alle Beziehungen und sonstigen Sachverhalte, von denen vernünftigerweise angenommen werden kann, dass sie sich auf unsere Unabhängigkeit auswirken, und sofern einschlägig, die zur Beseitigung von Unabhängigkeitsgefährdungen vorgenommenen Handlungen oder ergriffenen Schutzmaßnahmen.

Wir bestimmen von den Sachverhalten, die wir mit den für die Überwachung Verantwortlichen erörtert haben, diejenigen Sachverhalte, die in der Prüfung des Jahresabschlusses für den aktuellen Berichtszeitraum am bedeutsamsten waren und daher die besonders wichtigen Prüfungssachverhalte sind. Wir beschreiben diese Sachverhalte im Bestätigungsvermerk, es sei denn, Gesetze oder andere Rechtsvorschriften schließen die öffentliche Angabe des Sachverhalts aus.

Sonstige gesetzliche und andere rechtliche Anforderungen

Vermerk über die Prüfung der für Zwecke der Offenlegung erstellten elektronischen Wiedergaben des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts nach § 317 Abs. 3a HGB

Wir haben gemäß § 317 Abs. 3a HGB eine Prüfung mit hinreichender Sicherheit durchgeführt, ob die in der bereitgestellten Datei „KT AG_JA_2022.zip“ (SHA256-Hashwert: 9609b0db56cfe36b5f4227ef8d6857cfa59af314bb9bf86a4b1e0f66b965fb35) enthaltenen und für Zwecke der Offenlegung erstellten Wiedergaben des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts (im Folgenden auch als „ESEF-Unterlagen“ bezeichnet) den Vorgaben des § 328 Abs. 1 HGB an das elektronische Berichtsformat („ESEF-Format“) in allen wesentlichen Belangen entsprechen. In Einklang mit den deutschen gesetzlichen Vorschriften erstreckt sich diese Prüfung nur auf die Überführung der Informationen des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts in das ESEF-Format und daher weder auf die in diesen Wiedergaben enthaltenen noch auf andere in der oben genannten Datei enthaltene Informationen.

Nach unserer Beurteilung entsprechen die in der oben genannten bereitgestellten Datei enthaltenen und für Zwecke der Offenlegung erstellten Wiedergaben des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts in allen wesentlichen Belangen den Vorgaben des § 328 Abs. 1 HGB an das elektronische Berichtsformat. Über dieses Prüfungsurteil sowie unsere im voranstehenden „Vermerk über die Prüfung des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts“ enthaltenen Prüfungsurteile zum beigefügten Jahresabschluss und zum beigefügten zusammengefassten Lagebericht für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2022 hinaus geben wir keinerlei Prüfungsurteil zu den in diesen Wiedergaben enthaltenen Informationen sowie zu den anderen in der oben genannten Datei enthaltenen Informationen ab.

Wir haben unsere Prüfung der in der oben genannten bereitgestellten Datei enthaltenen Wiedergaben des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts in Übereinstimmung mit § 317 Abs. 3a HGB unter Beachtung des IDW Prüfungsstandards: Prüfung der für Zwecke der Offenlegung erstellten elektronischen Wiedergaben von Abschlüssen und Lageberichten nach § 317 Abs. 3a HGB (IDW PS 410 (06.2022)) durchgeführt. Unsere Verantwortung danach ist nachstehend weitergehend beschrieben. Unsere Wirtschaftsprüferpraxis hat die Anforderungen an das Qualitätssicherungssystem des IDW Qualitätssicherungsstandards: Anforderungen an die Qualitätssicherung in der Wirtschaftsprüferpraxis (IDW QS 1) angewendet.

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind verantwortlich für die Erstellung der ESEF-Unterlagen mit den elektronischen Wiedergaben des Jahresabschlusses und des zusammengefassten Lageberichts nach Maßgabe des § 328 Abs. 1 Satz 4 Nr. 1 HGB.

Ferner sind die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie als notwendig erachten, um die Erstellung der ESEF-Unterlagen zu ermöglichen, die frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – Verstößen gegen die Vorgaben des § 328 Abs. 1 HGB an das elektronische Berichtsformat sind.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Prozesses der Erstellung der ESEF-Unterlagen als Teil des Rechnungslegungsprozesses.

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob die ESEF-Unterlagen frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – Verstößen gegen die Anforderungen des § 328 Abs. 1 HGB sind. Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher – beabsichtigter oder unbeabsichtigter – Verstöße gegen die Anforderungen des § 328 Abs. 1 HGB, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu dienen.
- gewinnen wir ein Verständnis von den für die Prüfung der ESEF-Unterlagen relevanten internen Kontrollen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Kontrollen abzugeben.
- beurteilen wir die technische Gültigkeit der ESEF-Unterlagen, d. h. ob die die ESEF-Unterlagen enthaltende bereitgestellte Datei die Vorgaben der Delegierten Verordnung (EU) 2019/815 in der zum Abschlussstichtag geltenden Fassung an die technische Spezifikation für diese Datei erfüllt.
- beurteilen wir, ob die ESEF-Unterlagen eine inhaltsgleiche XHTML-Wiedergabe des geprüften Jahresabschlusses und des geprüften zusammengefassten Lageberichts ermöglichen.

Übrige Angaben gemäß Artikel 10 EU-APrVO

Wir wurden von der Hauptversammlung am 25. Mai 2022 als Abschlussprüfer gewählt. Wir wurden am 27. November 2022 vom Aufsichtsrat beauftragt. Wir sind ununterbrochen seit dem Geschäftsjahr 2020 als Abschlussprüfer der Knaus Tabbert AG tätig.

Wir erklären, dass die in diesem Bestätigungsvermerk enthaltenen Prüfungsurteile mit dem zusätzlichen Bericht an den Prüfungsausschuss nach Artikel 11 EU-APrVO (Prüfungsbericht) in Einklang stehen.

Sonstiger Sachverhalt – Verwendung des Bestätigungsvermerks

Unser Bestätigungsvermerk ist stets im Zusammenhang mit dem geprüften Jahresabschluss und dem geprüften zusammengefassten Lagebericht sowie den geprüften ESEF-Unterlagen zu lesen. Der in das ESEF-Format überführte Jahresabschluss und zusammengefasste Lagebericht – auch die in das Unternehmensregister einzustellenden Fassungen – sind lediglich elektronische Wiedergaben des geprüften Jahresabschlusses und des geprüften zusammengefassten Lageberichts und treten nicht an deren Stelle. Insbesondere ist der ESEF-Vermerk und unser darin enthaltenes Prüfungsurteil nur in Verbindung mit den in elektronischer Form bereitgestellten geprüften ESEF-Unterlagen verwendbar.

Verantwortlicher Wirtschaftsprüfer

Der für die Prüfung verantwortliche Wirtschaftsprüfer ist Dr. Joachim Schroff.

Nürnberg, den 29. März 2023
KPMG AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



Dr. Schroff
Wirtschaftsprüfer

Sanetra
Wirtschaftsprüfer